

A2.41 Meinungen und Verhandlungen



- Äußere deine Meinung
- Lerne grundlegende Ausdrücke, um Standpunkte zu diskutieren

Die Diskussion
Die Meinung
Das Gegenargument
Der Kompromiss
Das Angebot
Die Verhandlung
Diskutieren

Verhandeln
Einverstanden sein
Recht haben
Meiner Meinung nach ...
Positiv
Negativ

1. Scannen Sie den QR-Code, um das Video anzusehen, oder lesen Sie den Text.



In vielen Situationen ist **Verhandeln** wichtig, zum Beispiel in der Familie oder im Beruf. Beim Harvard-Konzept geht es nicht um die **Position**, sondern um die **Sachfragen** und die **Interessen**. So kann eine Win-Win-Situation entstehen. Zwei Partner sprechen über ein Marketingbudget: Jan will sparen, Ida will genug Geld für gute **Qualität**. Am Ende merken beide: Ihr Ziel ist mehr Umsatz.

1. Was ist die Hauptidee des Harvard-Konzepts?
 - a. Man gewinnt, indem man hart bleibt.
 - b. Man vermeidet Gespräche und schreibt nur E-Mails.
 - c. Man verhandelt sachbezogen und stellt die Interessen in den Mittelpunkt.
 - d. Man verhandelt nur über den Preis.
2. Warum ist positionsbezogenes Verhandeln oft nachteilig?
 - a. Man wird flexibler und findet schnell Lösungen.
 - b. Man trennt Menschen und Sachfragen besser.
 - c. Man denkt mehr an die Interessen der anderen.
 - d. Man verliert Flexibilität und verteidigt nur seine Meinung.
3. Worüber verhandeln Jan und Ida?
 - a. Über das Ziel einer Schul-Kampagne.
 - b. Über einen Urlaub mit der Familie.
 - c. Über die Qualität eines Produkts.
 - d. Über ein Marketingbudget.

1-c 2-d 3-d

2. Grammatik: Unregelmäßiger Imperativ („sei, hab, nimm“)

Einige Verben ändern ihren Stamm im Imperativ, z. B. sein sei, haben
hab, nehmen nimm.



Infinitiv	du	Sie
sein	Sei ruhig!	Seien Sie bitte ruhig!
haben	Hab Geduld!	Haben Sie Geduld!
nehmen	Nimm Platz!	Nehmen Sie Platz!
lesen	Lies den Text!	Lesen Sie den Text!
sprechen	Sprich deutlicher!	Sprechen Sie deutlicher!

- _____ bitte ruhig, damit wir das Gegenargument hören.
a. *Sei bitte* b. *Bist* c. *Seien* d. *Sei*
- _____ Geduld, wir finden gleich einen Kompromiss.
a. *Hast* b. *Habe* c. *Hab* d. *Habt*

1. *Sei* 2. *Hab*

Umschreiben Sie die Ausdrücke

- Du sollst im Wartezimmer ruhig sein. / Sie sollen im Wartezimmer ruhig sein.

- Du sollst Geduld haben. / Sie sollen Geduld haben.

- Du sollst hier vorne Platz nehmen. / Sie sollen hier vorne Platz nehmen.

3.Übungen



1. Ordne die Elemente mit verwandter Bedeutung zu.

- | | |
|-----------------------|-----------------------------|
| a. die Verhandlung | 1. eine Lösung für beide |
| b. einverstanden sein | 2. zustimmen |
| c. das Gegenargument | 3. ein Argument dagegen |
| d. der Kompromiss | 4. das Gespräch über Preise |

a-4 b-2 c-3 d-1

2. Hinweis im Intranet: Team Meeting zu den Homeoffice Regeln (Audio in der App verfügbar)

Fülle die Lücken aus: Meinung, Verhandlung, Technik, Kompromiss, Angebot, Diskussion, Gegenargumente

Im Intranet: Am Donnerstag um 14 Uhr gibt es eine kurze _____ zu den neuen Homeoffice-Regeln. Die Leitung stellt ein _____ vor: zwei Tage pro Woche zu Hause arbeiten. Mitarbeitende können ihre _____ per E-Mail bis Mittwoch senden und auch _____ nennen. Ziel ist ein _____, der für die Teams gut passt.

Bitte kommen Sie pünktlich und bringen Sie konkrete Beispiele aus Ihrem Arbeitsalltag mit. Wer nicht teilnehmen kann, schickt kurz eine Nachricht. In der _____ geht es auch um Erreichbarkeit, Kundentermine und _____. Am Ende wird ein Ergebnis an alle geschickt.

1. Welche Meinung haben Sie zu zwei Tagen Homeoffice pro Woche und welches Gegenargument könnten andere im Team haben?
-

3. Hören Sie sich das Audiofragment an und geben Sie an, ob die folgenden Aussagen wahr oder falsch sind.

- Der Kunde fand den Preis am Anfang zu hoch.
Die Sprecherin hält das Angebot insgesamt für negativ.
Am Ende einigen sie sich darauf, die Wartung jeden Monat zu machen.

Wahr Falsch

- | | |
|--------------------------|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |



4. Wählen Sie die richtige Lösung

1. Meiner Meinung nach _____ du das Angebot noch einmal in Ruhe lesen, bevor du antwortest.
a. solltest b. solltestest c. solltet d. sollst
2. In der Diskussion _____ ich, dass sein Gegenargument für den Kompromiss wichtig sein könnte.
a. dachte b. denke c. gedacht d. dachtest
3. _____ bitte ruhig, damit wir die Verhandlung konzentriert weiterführen können.
a. Sei b. Bist c. Seid d. Seien

1. solltest 2. dachte 3. Sei

5. Lies den Dialog und beantworte die Fragen

Kundin (Mara): *Ich habe eine Frage zu Ihrem Angebot: 25 GB für 29,99 Euro. Meiner Meinung nach ist das ziemlich teuer.*



Verkäufer (Herr König): *Ich verstehe. Positiv ist: Sie haben 5G und eine EU-Flat. Was ist Ihnen am wichtigsten?*

Kundin (Mara): *Ich brauche viel Daten, aber ich möchte weniger zahlen. Mein Gegenargument ist: Bei einem anderen Anbieter kostet es 24,99 Euro.*

Verkäufer (Herr König): *Okay, dann verhandle ich kurz: Wenn Sie einen 24-Monatsvertrag nehmen, kann ich Ihnen 5 Euro Rabatt geben.*

Kundin (Mara): *Das klingt gut. Dann zahle ich 24,99 Euro und bekomme 25 GB – ein Kompromiss. Ich bin einverstanden.*

1. Warum ist Mara mit dem Angebot nicht zufrieden?

2. Welche Lösung ist am Ende der Kompromiss?

6. Beantworte die Fragen unter Verwendung des Vokabulars aus diesem Kapitel.

Meiner Meinung nach ist das Angebot fair, weil ... / Ich verstehe Ihr Gegenargument, aber ... / Ich bin offen für einen Kompromiss.

1. Sie möchten mit Ihrem Chef über mehr Gehalt sprechen: Was schlagen Sie vor und warum ist das gerecht?

2. Ihr Chef ist nicht einverstanden und nennt ein Gegenargument: Wie reagieren Sie, und welchen Kompromiss würden Sie akzeptieren?

7. E-Mail

Betreff: Catering fürs Team-Meeting am Donnerstag

Hallo,

wir brauchen für Donnerstag ein kleines Catering. Es gibt zwei **Angebote**:

- **Angebot A:** belegte Brötchen + Kaffee (9 € pro Person)
- **Angebot B:** Salatboxen + Wasser (12 € pro Person)

Ich finde B besser, aber es ist teurer. Was ist **deine Meinung**? Hast du ein **Gegenargument** zu B oder einen **Kompromiss**? Bitte antworte heute bis 16 Uhr.

Viele Grüße

Laura



Schreibe eine passende Antwort: *Meiner Meinung nach ist ... besser, weil ... / Ich bin (nicht) einverstanden, denn ... / Vielleicht ist ein Kompromiss möglich: ...*

Wichtige Verben

ich
du
er/sie/es
wir
ihr
sie

Sollen (sollen)

Perfekt
habe gesollt
hast gesollt
hat gesollt
haben gesollt
habt gesollt
haben gesollt

Denken (denken)

Präteritum
dachte
dachtest
dachte
dachten
dachtet
dachten