

A2.41 Meinungen und Verhandlungen



- Äußere deine Meinung
- Lerne grundlegende Ausdrücke, um Standpunkte zu diskutieren

Die Diskussion

Das Gegenargument

Der Kompromiss

Das Angebot

Die Meinung

Meiner Meinung nach ...

Positiv

Negativ

Recht haben

Diskutieren

Verhandeln

Die Verhandlung

Einverstanden sein

1. Scannen Sie den QR-Code, um das Video anzusehen, oder lesen Sie den Text. (QR: Audio)



Im Alltag muss man oft **verhandeln**, zum Beispiel im Beruf oder in der Familie. Beim Harvard-Konzept geht es nicht nur um eine **Position**, sondern um die **Sachfragen** und die **Interessen** dahinter. So kann eine **Win-Win-Situation** entstehen. Zwei Partner sprechen über ein Marketingbudget und haben zuerst verschiedene Meinungen. Am Ende sehen sie: Beide wollen dasselbe *Ziel*, nämlich mehr Umsatz.

1. Was empfiehlt das Harvard-Konzept beim Verhandeln?
 - a. Man soll zuerst über Gefühle sprechen und erst dann über Zahlen.
 - b. Man soll immer die eigene Position hart verteidigen.
 - c. Man soll nur dann verhandeln, wenn das Budget sehr groß ist.
 - d. Man soll sachbezogen verhandeln und die Interessen klären.
2. Warum ist positionsbezogenes Verhandeln oft schwierig?
 - a. Weil man dann zu flexibel bleibt.
 - b. Weil man immer eine Win-Win-Situation bekommt.
 - c. Weil man sich verteidigt und Flexibilität verliert.
 - d. Weil Sachfragen dabei zu unwichtig werden.

1-d 2-c

2. Grammatik: Unregelmäßiger Imperativ („sei, hab, nimm“)

Einige Verben ändern ihren Stamm im Imperativ, z. B. sein sei, haben
hab, nehmen nimm.



Infinitiv	du	Sie
sein	Sei ruhig!	Seien Sie bitte ruhig!
haben	Hab Geduld!	Haben Sie Geduld!
nehmen	Nimm Platz!	Nehmen Sie Platz!
lesen	Lies den Text!	Lesen Sie den Text!
sprechen	Sprich deutlicher!	Sprechen Sie deutlicher!

- _____ bitte ruhig, dann können wir das Angebot in Ruhe diskutieren.
a. Sei(e) b. Bist c. Seien d. Sei
- _____ Geduld, wir finden gleich einen Kompromiss.
a. Habe b. Hast c. Hab d. Habt

1. Sei 2. Hab

Schreibe die Sätze neu (QR: KI+)



- Du bist bitte ruhig.

- Du hast Geduld mit den neuen Kollegen.

- Du nimmst im Besprechungsraum Platz.

3.Übungen

1. Ordne die Elemente mit verwandter Bedeutung zu.

- | | |
|-----------------------|-----------------------------|
| a. Das Angebot | 1. damit einverstanden sein |
| b. Das Gegenargument | 2. ein Argument dagegen |
| c. Die Verhandlung | 3. ein Gespräch über Preise |
| d. Einverstanden sein | 4. der Vorschlag |



a-4 b-2 c-3 d-1

2. Interne Mitteilung: Termin und Regeln für die Teamdiskussion (QR: Audio)



Fülle die Lücken aus: Nehmen, Verhandlung, Meinung, Angebot, Lösung, Kompromiss, Gegenargument, negativ

Am Donnerstag um 16 Uhr findet eine kurze Teamdiskussion zum neuen Homeoffice- (1) _____ statt. Bitte lesen Sie die Zusammenfassung vorher und bringen Sie Ihre (2) _____ mit. Ziel ist ein (3) _____ : zwei Tage Homeoffice pro Woche oder flexible Arbeitszeiten. Die Leitung bittet um sachliche Argumente, auch wenn Sie (4) _____ reagieren.

Wenn Sie ein (5) _____ haben, schreiben Sie es bis Mittwoch in den Chat. In der (6) _____ sollen alle ausreden dürfen. (7) _____ Sie Platz, seien Sie ruhig und sprechen Sie deutlich. Am Ende entscheidet die Leitung, welche (8) _____ für das Team am besten ist.

1. Welche Lösung finden Sie besser: zwei Tage Homeoffice pro Woche oder flexible Arbeitszeiten, und warum?

3. Hören Sie sich den Audioausschnitt an und wählen Sie die richtige Antwort aus. (QR: Audio)

1. Die Sprecherin findet den Preis gut, hat aber Probleme mit der Lieferzeit.
2. Die Kollegin meint, die Lieferung könne auch in zwei Wochen noch rechtzeitig sein.
3. Die Entscheidung ist noch nicht endgültig; der Chef soll morgen informiert werden.

Wahr Falsch

- | | |
|--------------------------|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |



4. Wählen Sie die richtige Lösung

1. Meiner Meinung nach _____ wir das Angebot heute noch in der Diskussion klären.
a. sollten b. haben gesollt c. soll d. sollen
2. Gestern _____ ich in der Verhandlung, dass ein Kompromiss möglich ist.
a. denken b. denke c. dachte d. habe gedacht
3. _____ bitte Platz, dann können wir ruhig über das Gegenargument sprechen.
a. Nimm b. Nimmst c. Nimmt d. Nehme

1. sollten 2. dachte 3. Nimm

5. Rollenspiel - Dialoge (QR: Audio)



Miete verhandeln bei Besichtigung

Mieterin Lara: *Die Wohnung gefällt mir sehr, aber die Miete ist meiner Meinung nach etwas zu hoch.*

Vermieter Herr Seidel: *Das kann ich verstehen. Das Angebot ist aber fair – die Lage ist ruhig und die Küche ist neu.*

Mieterin Lara: *Positiv ist die Küche auf jeden Fall. Mein Gegenargument ist, dass ich noch streichen muss; das kostet Zeit und Geld.*

Vermieter Herr Seidel: *In Ordnung. Lassen Sie uns verhandeln: Wenn Sie die Wohnung so übernehmen, kann ich die Miete um 30 Euro senken.*

Mieterin Lara: *Das klingt nach einem guten Kompromiss. Ich bin einverstanden, wenn ich die Kaution in zwei Raten zahlen kann.*

1. Was ist Laras Meinung zur Miete und warum?

6. Sprechen: übersetzen und antworten (QR: KI+)



Meiner Meinung nach ist das wichtig/negativ. / Ich bin nicht ganz einverstanden, aber ich habe ein Gegenargument. / Können wir einen Kompromiss finden?

1. Sie haben in einem Meeting eine andere Meinung als Ihre Kollegin. Was sagen Sie kurz, und wie schlagen Sie einen Kompromiss vor?
-
2. Sie bekommen ein Angebot für zusätzliche Aufgaben, aber das Gehalt bleibt gleich. Was sagen Sie, und was möchten Sie in der Verhandlung erreichen?
-

7. Schreiben: E-Mail (QR: KI+)

Hallo,

wir brauchen eine neue Kaffeemaschine für die Küche. Ich habe zwei **Angebote** gefunden:

- Modell A: 89 €, einfach, nur Filterkaffee
- Modell B: 159 €, mit Milchaufschäumer, aber teurer

Meiner Meinung nach ist Modell B **positiv**, weil wir oft Gäste haben. Tom findet den Preis **negativ** und möchte Modell A.

Was meinst du? Können wir einen **Kompromiss** finden? Bitte antworte bis morgen.

Viele Grüße

Jana



Schreibe eine passende Antwort: *Meiner Meinung nach ist ... besser, weil ... / Ich verstehe dein Gegenargument, aber ... / Können wir uns auf ... einigen?*

Wichtige Verben

Sollen (*sollen*)

Perfekt

habe gesollt

hast gesollt

hat gesollt

haben gesollt

habt gesollt

haben gesollt

Denken (*denken*)

Präteritum

dachte

dachtet

dachte

dachten

dachtet

dachten

ich

du

er/sie/es

wir

ihr

sie