

A2.41 Opinions et négociations



- Exprimez votre opinion
- Apprenez des phrases de base pour discuter des points de vue

La situation	<i>(Die Situation)</i>	Convaincant (Convaincante)	<i>(Überzeugend)</i>
L'opinion (Une)	<i>(Die Meinung (eine))</i>	Respectueux (Respectueuse)	<i>(Respektvoll)</i>
L'argument (Un)	<i>(Das Argument (ein))</i>	Convaincre	<i>(Überzeugen)</i>
La proposition	<i>(Der Vorschlag)</i>	Négociier	<i>(Verhandeln)</i>
Le désaccord	<i>(Die Meinungsverschiedenheit)</i>	Donner son avis	<i>(Seine Meinung äußern)</i>
L'analyse (Une)	<i>(Die Analyse (eine))</i>	Partager son idée	<i>(Seine Idee teilen)</i>
Persuasif (Persuasive)	<i>(Überzeugend)</i>		

1. Grammatik: Seine Meinung äußern (je pense que, à mon avis)



Um eine einfache Meinung auszudrücken, verwendet man je pense que, je crois que und à mon avis.

Expression <i>(Ausdruck)</i>	Exemple <i>(Beispiel)</i>
Je pense que ... <i>(Ich denke, dass ...)</i>	Je pense que cette proposition est utile. <i>(Ich denke, dass dieser Vorschlag nützlich ist.)</i>
Je crois que ... <i>(Ich glaube, dass ...)</i>	Je crois que son argument est convaincant. <i>(Ich glaube, dass sein Argument überzeugend ist.)</i>
À mon avis, ... <i>(Meiner Meinung nach, ...)</i>	À mon avis , le débat reste respectueux. <i>(Meiner Meinung nach bleibt die Debatte respektvoll.)</i>
Selon moi, ... <i>(Meiner Ansicht nach, ...)</i>	Selon moi , cette analyse est claire. <i>(Meiner Ansicht nach ist diese Analyse klar.)</i>
Je pense que oui. <i>(Ich denke schon.)</i>	La proposition est utile ? Je pense que oui. <i>(Ist der Vorschlag nützlich? Ich denke schon.)</i>
Je ne pense pas. <i>(Ich denke nicht.)</i>	Cet argument est bon ? Je ne pense pas. <i>(Ist dieses Argument gut? Ich denke nicht.)</i>

2. Übungen



1. Ordne die Elemente mit verwandter Bedeutung zu.

- | | |
|----------------------------|----------------------|
| a. Une opinion | 1. À mon avis, ... |
| b. Je pense que ... | 2. Persuasif |
| c. Donner son avis | 3. Un avis |
| d. Un argument convaincant | 4. Partager son idée |

a-3 b-1 c-4 d-2

2. Interne Mitteilung – Auswahl des Anbieters für Essensgutscheine (Audio in der App verfügbar)

Fülle die Lücken aus: argument, convaincante, négocié, proposition, opinion, pensez, analyse, désaccord

Service RH - Note interne

Nous devons choisir un fournisseur de tickets-restaurant pour l'année prochaine. Trois entreprises ont envoyé une _____ . Le service achats a fait une _____ simple : prix, délai de livraison et application mobile. Pour demain, merci d'envoyer votre _____ par e-mail, avec un _____ clair et respectueux.

Pendant la réunion de lundi, nous avons _____ avec deux fournisseurs. À mon avis, l'offre B est plus _____ , mais il reste un _____ sur les frais de gestion. Si vous avez une autre proposition, dites aussi ce que vous _____ et pourquoi.

Personalabteilung – Interne Mitteilung

Wir müssen für das nächste Jahr einen Anbieter für Essensgutscheine auswählen. Drei Unternehmen haben ein Angebot eingereicht. Die Einkaufsabteilung hat eine einfache Analyse vorgenommen: Preis, Lieferzeit und mobile App. Bitte senden Sie bis morgen Ihre Meinung per E-Mail, mit klaren und respektvollen Argumenten.

Während der Sitzung am Montag haben wir mit zwei Anbietern verhandelt. Meiner Meinung nach ist Angebot B überzeugender, aber über die Verwaltungsgebühren besteht noch Uneinigkeit. Wenn Sie einen anderen Vorschlag haben, sagen Sie bitte auch, was Sie denken und warum.

1. Quelle offre choisissez-vous et quels sont vos arguments pour convaincre les autres ?

3. Hören Sie sich das Audiofragment an und geben Sie an, ob die folgenden Aussagen wahr oder falsch sind.

La personne pense qu'il est possible d'accepter la proposition, mais à condition de modifier les dates.

Wahr Falsch

Le collègue est d'accord avec l'idée et la trouve convaincante immédiatement.

À la fin, ils choisissent de proposer une version plus simple au client après discussion.



4. Wählen Sie die richtige Lösung

- À mon avis, nous _____ une solution simple avec le propriétaire. *(Meiner Meinung nach haben wir mit dem Eigentümer eine einfache Lösung verhandelt.)*
 a. sommes négocié b. avons négocié c. avons négocié
 d. avions négocié
 - Je pense que tu _____ le prix de la réparation au garage. *(Ich denke, du hast den Preis für die Reparatur in der Werkstatt verhandelt.)*
 a. a négocié b. as négocié c. as négocié d. es négocié
 - Selon moi, elle _____ calmement, mais il y a eu un désaccord sur la date. *(Meiner Ansicht nach hat sie ruhig verhandelt, aber es gab Uneinigkeit über das Datum.)*
 a. est négocié b. a négociée c. a négocié d. a négocié
1. avons négocié 2. as négocié 3. a négocié

5. Lies den Dialog und beantworte die Fragen

Camille (cheffe de projet): *Bon, la situation : le client veut une démo vendredi. À mon avis, c'est trop juste.*
(Also, die Situation: Der Kunde möchte eine Demo am Freitag. Meiner Meinung nach ist das zu knapp.)

Thomas (développeur): *Je suis d'accord avec toi : d'après mon analyse, on n'a pas fini les tests. La démo ne serait pas convaincante.*
(Ich stimme dir zu: Nach meiner Analyse sind die Tests noch nicht fertig. Die Demo wäre nicht überzeugend.)

Camille (cheffe de projet): *Je te propose qu'on négocie une nouvelle date : démo lundi et on envoie un petit résumé vendredi.*
(Ich schlage vor, dass wir einen neuen Termin verhandeln: Demo am Montag und wir schicken am Freitag eine kurze Zusammenfassung.)

Thomas (développeur): *J'ai un désaccord sur lundi, c'est encore serré. Mais si on retire deux fonctions, la démo peut être plus persuasive.*
(Ich habe Bedenken bezüglich Montag, das ist immer noch knapp. Aber wenn wir zwei Funktionen weglassen, könnte die Demo überzeugender wirken.)



Camille (cheffe de projet): *D'accord, on partage cette idée : démo lundi avec les fonctions essentielles. Ça te va ?*

(Einverstanden, wir einigen uns darauf: Demo am Montag mit den wichtigsten Funktionen. Passt das für dich?)

1. Quelle est la proposition de Camille et quel argument donne-t-elle ?

2. Comment Thomas exprime-t-il son désaccord de façon respectueuse ?

6. Beantworte die Fragen unter Verwendung des Vokabulars aus diesem Kapitel.

À mon avis, c'est mieux de... / Je pense que cette proposition est... / Je ne suis pas d'accord, mais on peut...

1. Au travail, vous devez choisir entre deux options pour une réunion (en présentiel ou en visio) - quelle est votre opinion et pourquoi ?

2. Un collègue n'est pas d'accord avec votre idée sur une tâche à faire - que dites-vous pour négocier et trouver une solution ?

7. Email

Objet : Réunion d'équipe - ton avis ?

Bonjour,

On doit fixer la réunion de la semaine prochaine. Je propose :

- mardi à 9h30
- jeudi à 16h00

À mon avis, jeudi est mieux, mais je peux m'adapter. Tu préfères quelle date ? Si aucun des deux ne va, fais une autre proposition.

Merci,
Camille



Schreibe eine passende Antwort: *À mon avis, le mieux, c'est... / Je pense que... parce que... / Est-ce qu'on peut ... ?*

Wichtige Verben

Négocier (*verhandeln*)

Passé composé

je/j'	ai négocié
tu	as négocié
il/elle/on	a négocié
nous	avons négocié
vous	avez négocié
ils/elles	ont négocié