

A2.41 Opinions et négociations

Meinungen und Verhandlungen

<https://app.colanguage.com/de/franzoesisch/lehrplan/a2/41>



La situation	<i>(Die Situation)</i>	Convaincant	<i>(Überzeugend)</i>
Le débat	<i>(Die Debatte)</i>	Respectueux	<i>(Respektvoll)</i>
L'opinion	<i>(Die Meinung)</i>	Convaincre	<i>(Überzeugen)</i>
Un argument	<i>(Ein Argument)</i>	Négocier	<i>(Verhandeln)</i>
La proposition	<i>(Der Vorschlag)</i>	Avoir une opinion	<i>(Eine Meinung haben)</i>
Le désaccord	<i>(Die Meinungsverschiedenheit)</i>	Donner son avis	<i>(Seine Meinung äußern)</i>
Le discours	<i>(Die Rede)</i>	Partager son idée	<i>(Seine Idee teilen)</i>
Une analyse	<i>(Eine Analyse)</i>	Agir	<i>(Handeln)</i>
Persuasif	<i>(Überzeugend)</i>		

1. Übungen

1. Über die Nutzung eines gemeinsamen Arbeitsraums verhandeln (Audio in der App verfügbar)



Wörter zu verwenden: propositions, débat, négocie, analyse, convaincre, avis, opinion, argument, respectueux

Dans un espace de coworking à Lyon, les membres peuvent discuter ensemble des règles de la salle de réunion. Cette semaine, la direction demande l' _____ des utilisateurs. Certains veulent plus de temps pour les appels vidéo, d'autres préfèrent des réunions courtes et silencieuses. Le _____ est parfois animé, mais toujours _____.

Chaque personne doit donner son _____ et proposer une solution. Par exemple, une équipe suggère de réserver la salle seulement deux heures par jour. Une autre personne présente un _____ pour garder une zone calme sans téléphone. Après cette discussion, la direction _____ les _____ et _____ un nouveau règlement pour essayer de _____ tout le monde.

*In einem Coworking-Space in Lyon können die Mitglieder gemeinsam über die Regeln für den Besprechungsraum diskutieren. Diese Woche bittet die Leitung die Nutzer*innen um ihre Meinung. Einige möchten mehr Zeit für Videotelefonate, andere bevorzugen kurze, ruhige Treffen. Die Debatte ist manchmal lebhaft, aber immer respektvoll.*

Jede Person muss ihre Meinung äußern und eine Lösung vorschlagen. Zum Beispiel schlägt ein Team vor, den Raum nur zwei Stunden pro Tag zu reservieren. Eine andere Person bringt ein Argument vor, um eine ruhige Zone ohne Handys beizubehalten. Nach dieser Diskussion wertet die Leitung die Vorschläge aus und verhandelt eine neue Regelung, um zu versuchen, alle zu überzeugen.

1. Où se passe la scène et qui participe à la discussion ?

2. Wählen Sie die richtige Lösung

1. Hier, pendant la réunion, nous _____ calmement la nouvelle proposition avec le client.

- a. sommes négocié
- b. avons négocié
- c. avons négocier
- d. avions négocié

(Gestern, während der Sitzung, haben wir den neuen Vorschlag mit dem Kunden ruhig verhandelt.)

2. Après avoir écouté tous les arguments, je _____ de manière respectueuse pour trouver un accord.
- a. ai agi b. avais agi c. suis agi d. ai agir
- (Nachdem ich alle Argumente gehört hatte, habe ich respektvoll gehandelt, um eine Einigung zu finden.)
3. Finalement, ils _____ un compromis qui respecte l'opinion de chaque collègue.
- a. ont négocié b. sont négocié c. ont négocier d. avaient négocié
- (Schließlich haben sie einen Kompromiss ausgehandelt, der die Meinung jedes Kollegen respektiert.)
4. Grâce à cette discussion ouverte, tu _____ de façon très persuasive sans manquer de respect.
- a. es agi b. as agir c. as agi d. avais agi
- (Dank dieser offenen Diskussion hast du sehr überzeugend gehandelt, ohne respektlos zu sein.)

1. avons négocié 2. ai agi 3. ont négocié 4. as agi

3. Beende die Dialoge

a. Choisir un restaurant avec un collègue

- Camille, collègue:** Alors Julien, pour le déjeuner d'équipe, mon opinion est claire : je préfère le petit bistrot italien près du bureau.
- Julien, collègue:** 1. _____
- (Also Julian, für das Team-Mittagessen ist meine Meinung klar: Ich bevorzuge das kleine italienische Bistro in der Nähe des Büros.)
- Camille, collègue:** Ton argument est convaincant, c'est vrai que pour parler avec l'équipe, un endroit calme, c'est mieux.
- Julien, collègue:** 2. _____
- (Ich bin nicht einverstanden, ich finde, es ist zu laut. Ich schlage das libanesische Restaurant vor, das ist ruhiger.)

b. Décider d'un achat important à la maison

- Nadia, partenaire:** Marc, à mon avis il faut changer de canapé, il est vieux et ce n'est plus confortable quand on reçoit des amis.
- Marc, partenaire:** 3. _____
- (Marc, meiner Meinung nach sollten wir das Sofa austauschen. Es ist alt und nicht mehr bequem, wenn wir Gäste empfangen.)
- Nadia, partenaire:** On peut négocier : on choisit un modèle simple, pas trop cher, et on attend un peu pour la table basse.
- Marc, partenaire:** 4. _____
- (Ich verstehe deine Meinung, aber ich bin etwas dagegen, weil die finanzielle Lage im Moment schwierig ist.)

1. Moi, je ne suis pas d'accord, je trouve que c'est trop bruyant, je propose le restaurant libanais, c'est plus calme. 2. OK, on choisit le libanais alors, et je dis au reste de l'équipe que c'est notre proposition. 3. Je comprends ton opinion, mais je suis un

peu contre, car en ce moment la situation financière est difficile. 4. D'accord, ton idée est raisonnable, on agit maintenant pour le canapé et on reporte le reste.

4. Beantworte die Fragen unter Verwendung des Vokabulars aus diesem Kapitel.

1. Dans votre travail, vous n'êtes pas d'accord avec la décision de votre responsable sur un projet. Comment donnez-vous votre avis, de façon simple et respectueuse ?

2. Un collègue propose une nouvelle méthode de travail. Êtes-vous d'accord ou pas ? Donnez une raison courte.

3. Vous devez négocier un petit changement dans un contrat avec un client (par exemple, la date de livraison). Que dites-vous pour proposer ce changement ?

4. Lors d'une réunion, on vous demande votre opinion sur le télétravail. Que pensez-vous du télétravail ? Donnez un argument.

5. Erklären Sie in 6 bis 8 Zeilen eine Situation, in der Sie Ihre Meinung äußern und bei der Arbeit oder im Alltag eine Lösung verhandeln mussten.

À mon avis,... / Je ne suis pas d'accord parce que... / Je propose de... / Pour moi, la meilleure solution est...

2. Wichtige Verben

	Négocier	Agir
je/j'	ai négocié	ai agi
tu	as négocié	as agi
il/elle/on	a négocié	a agi
nous	avons négocié	avons agi
vous	avez négocié	avez agi
ils/elles	ont négocié	ont agi