

## A2.41 Opinions et négociations

Meinungen und Verhandlungen

<https://app.colanguage.com/de/franzoesisch/lehrplan/a2/41>



|                       |                                      |                          |                               |
|-----------------------|--------------------------------------|--------------------------|-------------------------------|
| <b>La situation</b>   | <i>(Die Situation)</i>               | <b>Convaincant</b>       | <i>(Überzeugend)</i>          |
| <b>Le débat</b>       | <i>(Die Debatte)</i>                 | <b>Respectueux</b>       | <i>(Respektvoll)</i>          |
| <b>L'opinion</b>      | <i>(Die Meinung)</i>                 | <b>Convaincre</b>        | <i>(Überzeugen)</i>           |
| <b>Un argument</b>    | <i>(Ein Argument)</i>                | <b>Négocié</b>           | <i>(Verhandeln)</i>           |
| <b>La proposition</b> | <i>(Der Vorschlag)</i>               | <b>Avoir une opinion</b> | <i>(Eine Meinung haben)</i>   |
| <b>Le désaccord</b>   | <i>(Die Meinungsverschiedenheit)</i> | <b>Donner son avis</b>   | <i>(Seine Meinung äußern)</i> |
| <b>Le discours</b>    | <i>(Die Rede)</i>                    | <b>Partager son idée</b> | <i>(Seine Idee teilen)</i>    |
| <b>Une analyse</b>    | <i>(Eine Analyse)</i>                | <b>Agir</b>              | <i>(Handeln)</i>              |
| <b>Persuasif</b>      | <i>(Überzeugend)</i>                 |                          |                               |

## 1.Übungen

### 1. Über die Nutzung eines gemeinsamen Arbeitsraums verhandeln (Audio in der App verfügbar)



**Wörter zu verwenden:** propositions, débat, négocié, analyse, convaincre, avis, opinion, argument, respectueux

Dans un espace de coworking à Lyon, les membres peuvent discuter ensemble des règles de la salle de réunion. Cette semaine, la direction demande l' \_\_\_\_\_ des utilisateurs. Certains veulent plus de temps pour les appels vidéo, d'autres préfèrent des réunions courtes et silencieuses. Le \_\_\_\_\_ est parfois animé, mais toujours \_\_\_\_\_.

Chaque personne doit donner son \_\_\_\_\_ et proposer une solution. Par exemple, une équipe suggère de réserver la salle seulement deux heures par jour. Une autre personne présente un \_\_\_\_\_ pour garder une zone calme sans téléphone. Après cette discussion, la direction \_\_\_\_\_ les \_\_\_\_\_ et \_\_\_\_\_ un nouveau règlement pour essayer de \_\_\_\_\_ tout le monde.

*In einem Coworking-Space in Lyon können die Mitglieder gemeinsam über die Regeln für den Besprechungsraum diskutieren. Diese Woche bittet die Leitung die Nutzer\*innen um ihre Meinung. Einige möchten mehr Zeit für Videotelefonate, andere bevorzugen kurze, ruhige Treffen. Die Debatte ist manchmal lebhaft, aber immer respektvoll.*

*Jede Person muss ihre Meinung äußern und eine Lösung vorschlagen. Zum Beispiel schlägt ein Team vor, den Raum nur zwei Stunden pro Tag zu reservieren. Eine andere Person bringt ein Argument vor, um eine ruhige Zone ohne Handys beizubehalten. Nach dieser Diskussion wertet die Leitung die Vorschläge aus und verhandelt eine neue Regelung, um zu versuchen, alle zu überzeugen.*

1. Où se passe la scène et qui participe à la discussion ?

2. Quels sont les différents besoins des utilisateurs pour la salle de réunion ?

### 2. Wählen Sie die richtige Lösung

1. Hier, pendant la réunion, nous \_\_\_\_\_  
calmement la nouvelle proposition avec le client.

*(Gestern, während der Sitzung, haben wir den neuen Vorschlag mit dem Kunden ruhig verhandelt.)*

a. sommes négocié

b. avons négocié

c. avons négociier

d. avions négocié

2. Après avoir écouté tous les arguments, je \_\_\_\_\_ de manière respectueuse pour trouver un accord. (Nachdem ich alle Argumente gehört hatte, habe ich respektvoll gehandelt, um eine Einigung zu finden.)
- a. ai agi      b. avais agi      c. suis agi      d. ai agir
3. Finalement, ils \_\_\_\_\_ un compromis qui respecte l'opinion de chaque collègue. (Schließlich haben sie einen Kompromiss ausgehandelt, der die Meinung jedes Kollegen respektiert.)
- a. ont négocié      b. sont négocié      c. ont négocié      d. avaient négocié
4. Grâce à cette discussion ouverte, tu \_\_\_\_\_ de façon très persuasive sans manquer de respect. (Dank dieser offenen Diskussion hast du sehr überzeugend gehandelt, ohne respektlos zu sein.)
- a. es agi      b. as agir      c. as agi      d. avais agi
1. avons négocié 2. ai agi 3. ont négocié 4. as agi

### 3. Beende die Dialoge

#### a. Choisir un restaurant avec un collègue

- Camille, collègue:** *Alors Julien, pour le déjeuner d'équipe, mon opinion est claire : je préfère le petit bistrot italien près du bureau.* (Also Julien, für das Team-Mittagessen ist meine Meinung klar: Ich bevorzuge das kleine italienische Bistro in der Nähe des Büros.)
- Julien, collègue:** 1. \_\_\_\_\_ (Ich bin nicht einverstanden, ich finde, es ist zu laut. Ich schlage das libanesische Restaurant vor, das ist ruhiger.)
- Camille, collègue:** *Ton argument est convaincant, c'est vrai que pour parler avec l'équipe, un endroit calme, c'est mieux.* (Dein Argument ist überzeugend. Für Gespräche mit dem Team ist ein ruhiger Ort tatsächlich besser.)
- Julien, collègue:** 2. \_\_\_\_\_ (Okay, dann nehmen wir das Libanesische. Ich sage dem Rest des Teams, dass das unser Vorschlag ist.)

#### b. Décider d'un achat important à la maison

- Nadia, partenaire:** *Marc, à mon avis il faut changer de canapé, il est vieux et ce n'est plus confortable quand on reçoit des amis.* (Marc, meiner Meinung nach sollten wir das Sofa austauschen. Es ist alt und nicht mehr bequem, wenn wir Gäste empfangen.)
- Marc, partenaire:** 3. \_\_\_\_\_ (Ich verstehe deine Meinung, aber ich bin etwas dagegen, weil die finanzielle Lage im Moment schwierig ist.)
- Nadia, partenaire:** *On peut négocier : on choisit un modèle simple, pas trop cher, et on attend un peu pour la table basse.* (Wir können verhandeln: Wir wählen ein einfaches, nicht zu teures Modell und warten noch ein bisschen mit dem Couchtisch.)
- Marc, partenaire:** 4. \_\_\_\_\_ (Einverstanden, deine Idee ist vernünftig. Wir kaufen jetzt das Sofa und verschieben den Rest.)

1. Moi, je ne suis pas d'accord, je trouve que c'est trop bruyant, je propose le restaurant libanais, c'est plus calme. 2. OK, on choisit le libanais alors, et je dis au reste de l'équipe que c'est notre proposition. 3. Je comprends ton opinion, mais je suis un

peu contre, car en ce moment la situation financière est difficile. 4. D'accord, ton idée est raisonnable, on agit maintenant pour le canapé et on reporte le reste.

4. Beantworte die Fragen unter Verwendung des Vokabulars aus diesem Kapitel.

- 1. Dans votre travail, vous n'êtes pas d'accord avec la décision de votre responsable sur un projet. Comment donnez-vous votre avis, de façon simple et respectueuse ?
- 2. Un collègue propose une nouvelle méthode de travail. Êtes-vous d'accord ou pas ? Donnez une raison courte.
- 3. Vous devez négocier un petit changement dans un contrat avec un client (par exemple, la date de livraison). Que dites-vous pour proposer ce changement ?
- 4. Lors d'une réunion, on vous demande votre opinion sur le télétravail. Que pensez-vous du télétravail ? Donnez un argument.

5. Erklären Sie in 6 bis 8 Zeilen eine Situation, in der Sie Ihre Meinung äußern und bei der Arbeit oder im Alltag eine Lösung verhandeln mussten.

À mon avis,... / Je ne suis pas d'accord parce que... / Je propose de... / Pour moi, la meilleure solution est...

2. Wichtige Verben

|            | Négocier      | Agir      |
|------------|---------------|-----------|
| je/j'      | ai négocié    | ai agi    |
| tu         | as négocié    | as agi    |
| il/elle/on | a négocié     | a agi     |
| nous       | avons négocié | avons agi |
| vous       | avez négocié  | avez agi  |
| ils/elles  | ont négocié   | ont agi   |