

B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Fragewörter: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?



Interrogativsätze werden verwendet, um etwas höflich vorzuschlagen, zu erbitten, anzubieten oder zu bestätigen.

Forma interrogativa	Uso	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	Permiso (<i>Erlaubnis</i>)	¿Te importa si revisamos la oferta? (<i>Stört es dich, wenn wir das Angebot noch einmal überprüfen?</i>)
¿Qué + verbo...?	Instrucción (<i>Anweisung</i>)	¿Qué hacemos con el contrato? (<i>Was machen wir mit dem Vertrag?</i>)
¿Te / Le + verbo...?	Ofrecimiento (<i>Angebot</i>)	¿Le preparo una contraoferta? (<i>Soll ich ein Gegenangebot für Sie ausarbeiten?</i>)
¿Verbo...?	Propuesta (<i>Vorschlag</i>)	¿Cerramos el trato hoy? (<i>Schließen wir den Deal heute ab?</i>)
¿Quiere que le ayude...?	Ayuda (<i>Hilfe</i>)	¿Quiere que le ayude con el anticipo? (<i>Möchten Sie, dass ich Ihnen mit der Anzahlung helfe?</i>)
¿Sabes que...?	Información (confirmar) (<i>Information (Bestätigung)</i>)	¿Sabes que el coste incluye garantía? (<i>Weißt du, dass die Kosten eine Garantie beinhalten?</i>)
¿Cómo dice...?	Exhortación educada (<i>Höfliche Aufforderung</i>)	¿Cómo dice? No entendí la comisión. (<i>Wie bitte? Ich habe die Provision nicht verstanden.</i>)
¿Entiendes?	Control del contacto (<i>Kontaktkontrolle</i>)	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. (<i>Verstehst du? Ich spreche über den Wechselkurs.</i>)

1. Übersetze und wähle die richtige Antwort

- ¿_____ si revisamos juntos el coste y la comisión antes de cerrar el trato?
a. Te importa b. Te importa que c. Te importas d. Te importa de
- ¿_____ una contraoferta con menos recargo y mejor garantía?
a. Le preparo que b. Te preparo c. Le preparo d. Lo preparo
- ¿_____ con el cálculo del riesgo financiero y del tipo de cambio?
a. Quiere que le ayuda b. Quiere que le ayudo c. Quiere le ayude
d. Quiere que le ayude
- ¿_____ el proveedor nos ofrece una rebaja si pagamos el anticipo a plazos?
a. Sabes b. Sabes de que c. Sabes si d. Sabes que

1. Te importa 2. Le preparo 3. Quiere que le ayude 4. Sabes que

2. Umschreiben Sie die Ausdrücke

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta ahora.

(Stört es Sie, wenn wir das Angebot jetzt durchgehen?)

2. (¿Te / Le + verbo...?) Preparo una contraoferta para usted.

(Soll ich Ihnen ein Gegenangebot vorbereiten?)

3. (¿Verbo...?) Cerramos el trato hoy.

(Schließen wir den Deal heute ab?)

4. (¿Quiere que le ayude...?) Quieres que te ayude con el contrato.

(Möchtest du, dass ich dir beim Vertrag helfe?)

3. Hablad en parejas para acordar condiciones de venta y cerrar un trato.

Situación

En una feria comercial negocias un posible trato entre comprador y proveedor.

Discutir

- Negociad el precio, la posible rebaja y si habrá recargo o comisión.
 - Decid cómo será el pago: al contado, a plazos o con crédito, y explicad riesgos para comprador y vendedor.
-

Palabras y frases útiles

- ¿Te importa si hablamos del anticipo y del tipo de cambio?
 - ¿Qué hacemos con la contraoferta para llegar a un acuerdo hoy?
 - ¿Sabes que el coste incluye garantía del proveedor durante un año?
-

Usar en conversación

- ¿Te importa / importaría si...?
- ¿Qué hacemos...?
- ¿Sabes que...?