

B1.43.1 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Fragewörter: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?.

<https://app.colanguage.com/de/spanisch/grammatik/interrogativos-usp-practico>



Los interrogativos se usan para proponer, pedir, ofrecer o confirmar algo de forma educada.

Forma interrogativa	Uso	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	Permiso	¿Te importa si revisamos la oferta?
¿Qué + verbo...?	Instrucción	¿Qué hacemos con el contrato?
¿Te / Le + verbo...?	Ofrecimiento	¿Le preparo una contraoferta?
¿Verbo...?	Propuesta	¿Cerramos el trato hoy?
¿Quiere que le ayude...?	Ayuda	¿Quiere que le ayude con el anticipo?
¿Sabes que...?	Información (confirmar)	¿Sabes que el coste incluye garantía?
¿Cómo dice...?	Exhortación educada	¿Cómo dice? No entendí la comisión.
¿Entiendes?	Control del contacto	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio.

1. Füllen Sie das richtige Wort ein.

Te importa si, Qué hacemos, Te importaría si, Sabes que, Negociamos, Quiere que le ayude, Me oyes, Le envío

1. **Control del contacto:** ¿_____? Estoy hablando del acuerdo.

(Hörst du mich? Ich spreche über die Vereinbarung.)

2. **Información:** ¿_____ el precio ha cambiado?

(Weißt du, dass sich der Preis geändert hat?)

3. **Ofrecimiento, enviar, presente, a él:** ¿_____ la propuesta hoy?

(Soll ich Ihnen den Vorschlag heute schicken?)

4. **Permiso, presente:** ¿_____ comprobamos los números?

(Haben Sie etwas dagegen, wenn wir die Zahlen überprüfen?)

5. **Ayuda:** ¿_____ a explicar el proceso?

(Möchten Sie, dass ich Ihnen den Ablauf erkläre?)

6. **Permiso, pretérito imperfecto:** ¿_____ cambiamos la fecha?

(Würde es dir etwas ausmachen, wenn wir das Datum ändern?)

7. **Instrucción, hacer, presente, nosotros:** ¿_____ ahora con esto?

(Was machen wir jetzt damit?)

8. **Propuesta, negociar, presente, nosotros:** ¿_____ los detalles mañana?

(Verhandeln wir die Details morgen?)

1. **Me oyes** 2. **Sabes que** 3. **Le envío** 4. **Te importa si** 5. **Quiere que le ayude** 6. **Te importaría si** 7. **Qué hacemos** 8. **Negociamos**

2. **Reescribe las frases convirtiéndolas en una pregunta adecuada y cortés (permiso, propuesta, ofrecimiento, ayuda, información o control del contacto), usando la estructura interrogativa indicada entre paréntesis.**

1. (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta ahora.

2. (¿Te / Le + verbo...?) Preparo una contraoferta para usted.

3. (¿Verbo...?) Cerramos el trato hoy.

4. (¿Quiere que le ayude...?) Quieres que te ayude con el contrato.

5. (¿Sabes que...?) El coste de la vivienda incluye garantía, ¿es correcto?

6. (¿Cómo dice...?) No oigo bien, explica la comisión otra vez, por favor.

3. Hablad en parejas para acordar condiciones de venta y cerrar un trato.

Situación

En una feria comercial negocias un posible trato entre comprador y proveedor.

Discutir

- Negociad el precio, la posible rebaja y si habrá recargo o comisión.
 - Decid cómo será el pago: al contado, a plazos o con crédito, y explicad riesgos para comprador y vendedor.
-

Palabras y frases útiles

- ¿Te importa si hablamos del anticipo y del tipo de cambio?
- ¿Qué hacemos con la contraoferta para llegar a un acuerdo hoy?
- ¿Sabes que el coste incluye garantía del proveedor durante un año?

Usar en conversación

- ¿Te importa / importaría si...?
- ¿Qué hacemos...?
- ¿Sabes que...?