

## B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Fragewörter: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?.



Frageformen werden verwendet, um etwas höflich vorzuschlagen, zu erbitten, anzubieten oder zu bestätigen.

Forma interrogativa	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	¿Te importa si revisamos la oferta? ( <i>Stört es dich, wenn wir das Angebot überprüfen?</i> )
¿Qué + verbo?	¿Qué hacemos con el contrato? ( <i>Was machen wir mit dem Vertrag?</i> )
¿Te / Le + verbo?	¿Le preparo una contraoferta? ( <i>Soll ich Ihnen ein Gegenangebot vorbereiten?</i> )
¿Verbo...?	¿Cerramos el trato hoy? ( <i>Machen wir den Deal heute fest?</i> )
¿Quiere que le ayude...?	¿Quiere que le ayude con el anticipo? ( <i>Möchten Sie, dass ich Ihnen bei der Anzahlung helfe?</i> )
¿Sabes que...?	¿Sabes que el coste incluye garantía? ( <i>Weißt du, dass die Kosten eine Garantie beinhalten?</i> )
¿Cómo dice...?	¿Cómo dice? No entendí la comisión. ( <i>Wie bitte? Ich habe die Provision nicht verstanden.</i> )
¿Entiendes?	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. ( <i>Verstehst du? Ich spreche vom Wechselkurs.</i> )

### 1. Übersetze und wähle die richtige Antwort

- ¿\_\_\_\_\_ si revisamos el coste y la garantía antes de firmar el contrato? (*Ist es dir recht, wenn wir die Kosten und die Garantie prüfen, bevor wir den Vertrag unterschreiben?*)  
a. Te importa      b. Te importas      c. Te importa que      d. Le importa
- ¿\_\_\_\_\_ con el anticipo si finalmente rescindimos el trato? (*Was machen wir mit der Anzahlung, wenn wir den Deal schließlich auflösen?*)  
a. Qué hacemos qué      b. Qué hace      c. Qué hacemos      d. Qué hacemos de
- ¿\_\_\_\_\_ una contraoferta con una rebaja y sin recargo? (*Soll ich Ihnen ein Gegenangebot mit einem Rabatt und ohne Aufschlag vorbereiten?*)  
a. Preparo le      b. Le prepara      c. Le preparar      d. Le preparo
- ¿\_\_\_\_\_ el tipo de cambio de hoy afecta al precio final en euros? (*Weißt du, dass der heutige Wechselkurs den Endpreis in Euro beeinflusst?*)  
a. Sabes qué      b. Sabe que      c. Sabes de que      d. Sabes que

1. Te importa 2. Qué hacemos 3. Le preparo 4. Sabes que

### 2. Schreibe die Sätze neu

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta otra vez antes de firmar.

*(Macht es Ihnen etwas aus, wenn wir das Angebot noch einmal prüfen, bevor wir unterschreiben?)*

2. (¿Qué + verbo...?) Tenemos este contrato sobre la mesa. Escríbelo en una sola pregunta.
- 

*(Was machen wir mit dem Vertrag?)*

3. (¿Le + verbo...?) Necesito enviar una contraoferta al cliente.
- 

*(Soll ich Ihnen ein Gegenangebot vorbereiten?)*

4. (¿Verbo...?) Podemos cerrar el trato hoy.
- 

*(Schließen wir den Deal heute ab?)*

1. ¿Te importa si revisamos la oferta otra vez antes de firmar? 2. ¿Qué hacemos con el contrato? 3. ¿Le preparo una contraoferta? 4. ¿Cerramos el trato hoy?

### 3. Korrigiere den Fehler

1. ¿Sabes si el precio incluye la comisión bancaria?
- 

Weißt du, dass der Preis die Bankgebühr einschließt?

2. ¿Te importa que revisamos el tipo de cambio ahora?
- 

Würde es dir etwas ausmachen, wenn wir jetzt den Wechselkurs überprüfen?

1. ¿Sabes que el precio incluye la comisión bancaria? 2. ¿Te importa si revisamos el tipo de cambio ahora?