

## B1.43.1 Cómo negociar con proveedores

*Wie man mit Lieferanten verhandelt*



Para mejorar los resultados de una empresa, conviene **negociar** con los **proveedores** de forma planificada. Muchas compañías hacen una llamada cada seis meses o una vez al año para **hacer balance** del trabajo, los precios y el servicio. Luego proponen cambios para el siguiente año, buscando un acuerdo **ganar-ganar**. *¿Te importa si revisamos las condiciones y la **política de precios**?* Así se logra más estabilidad y menos estrés.



*Um die Ergebnisse eines Unternehmens zu verbessern, ist es sinnvoll, **geplant** mit den **Lieferanten** zu **verhandeln**. Viele Unternehmen führen alle sechs Monate oder einmal im Jahr ein Gespräch, um **Bilanz zu ziehen** über die Arbeit, die Preise und den Service. Danach schlagen sie Änderungen für das nächste Jahr vor und suchen eine **Win-win**-Vereinbarung. Wäre es für Sie in Ordnung, wenn wir die Konditionen und die **Preispolitik** überprüfen? So erreicht man mehr Stabilität und weniger Stress.*

1. ¿Qué acción se recomienda hacer de forma periódica para mejorar la relación con el proveedor?
  - a. Cambiar de proveedor en cada entrega de producto
  - b. Enviar quejas por escrito cada semana
  - c. Llamar al proveedor una vez al año o cada seis meses
  - d. Pedir descuentos sin revisar el servicio
2. ¿Qué se revisa principalmente durante la llamada con el proveedor?
  - a. El tipo de cambio y los aranceles internacionales
  - b. El trabajo, los precios y el servicio
  - c. Únicamente el contrato y la forma de pago
  - d. Solo la logística y las entregas de producto

1-c 2-b

### 2. Du musst einen Kauf finanzieren und möchtest zwei Kreditoptionen vergleichen, um Kosten und Laufzeit mit dem Verkäufer zu verhandeln.

**Aufgabe:** Compara dos simulaciones cambiando importe y plazo; anota la cuota mensual y el total a devolver y explica qué opción elegirías y por qué.

**URL:** Usar el simulador de préstamos personales de BBVA

**Use** cuota mensual / TIN / TAE / comisión de apertura / total a devolver / plazo