

A2.41.1 Negotiation of an offer

Verhandlung eines Angebots

<https://app.colanguage.com/de/spanisch/dialogue/negociacion-de-una-oferta>



1. Sehen Sie sich das Video an und beantworten Sie die zugehörigen Fragen.

Video: <https://www.youtube.com/watch?v=U0r6vSUPDbM>

Negociar la Retribución <i>(Gehalt verhandeln)</i>	Oferta de la Empresa <i>(Angebot des Unternehmens)</i>
Retribución Flexible <i>(Flexible Vergütung)</i>	Impuestos <i>(Steuern)</i>
Mayor Compensación <i>(Mehr Vergütung)</i>	Beneficios <i>(Leistungen)</i>
Salario Neto <i>(Nettogehalt)</i>	Salario Elevado <i>(Hohes Gehalt)</i>

- ¿Qué significa "retribución flexible"?
 - Un salario únicamente en dinero
 - Una paga extra anual
 - Una parte del salario en dinero y otra en servicios
 - Un salario exento de impuestos
- ¿Cuál de estos es un ejemplo de beneficio incluido en la retribución flexible?
 - Un coche de lujo sin condiciones
 - Vacaciones ilimitadas
 - Seguro médico
 - Viajes internacionales gratis
- En el ejemplo, ¿qué ocurre si la empresa ofrece seis mil euros en retribución flexible?
 - La persona cobra un salario neto más bajo
 - La persona pierde los beneficios
 - La persona deja de pagar impuestos
 - La persona paga menos impuestos
- Según el ejemplo, ¿cuál es la ventaja económica para el trabajador cuando acepta la retribución flexible?
 - Aumenta su salario bruto
 - Trabaja menos horas
 - Recibe los mismos beneficios y ahorra dinero
 - Deja de cotizar a la Seguridad Social

1-c 2-c 3-d 4-c

2. Lesen Sie den Dialog und beantworten Sie die Fragen.

Opiniones y negociaciones sobre una oferta de trabajo

Meinungen und Verhandlungen zu einem Stellenangebot

- Pedro:** Me han dicho que la oferta incluye una paga extra anual. *(Man hat mir gesagt, dass das Angebot eine jährliche Sonderzahlung vorsieht.)*
- María:** Sí, aunque no está del todo asegurada. ¿Tú qué opinas? *(Ja, aber sie ist nicht ganz sicher. Was meinst du?)*
- Pedro:** Creo que deberíamos pedir una confirmación clara. *(Ich denke, wir sollten eine klare Bestätigung verlangen.)*
- María:** Ayer ya preguntamos por un aumento y la respuesta no fue muy convincente. *(Gestern haben wir bereits nach einer Gehaltserhöhung gefragt, und die Antwort war nicht sehr überzeugend.)*

Pedro: ¿Y si hacemos una contraoferta con condiciones más claras?

(Und wenn wir ein Gegenangebot mit klareren Bedingungen machen?)

María: Me parece bien, siempre que sea razonable.

(Das finde ich gut, solange es vernünftig ist.)

Pedro: La empresa ha dicho que quiere ver compromiso por nuestra parte.

(Die Firma hat gesagt, sie wolle ein Engagement von unserer Seite sehen.)

María: Y yo he respondido que nuestro compromiso depende de lo que nos ofrezcan.

(Und ich habe geantwortet, dass unser Engagement davon abhängt, was sie uns anbieten.)

Pedro: ¿Han aceptado alguna parte de nuestra propuesta?

(Haben sie einen Teil unseres Vorschlags akzeptiert?)

María: Sí, les ha gustado la idea del horario flexible. Eso es positivo.

(Ja, ihnen hat die Idee der flexiblen Arbeitszeiten gefallen. Das ist positiv.)

Pedro: Perfecto, podemos anotarlo como un avance en la negociación.

(Perfekt, das können wir als Fortschritt in den Verhandlungen vermerken.)

María: Aunque no han aceptado el teletrabajo, tampoco lo han rechazado del todo.

(Obwohl sie das Homeoffice nicht angenommen haben, haben sie es auch nicht komplett ausgeschlossen.)

Pedro: Entonces todavía tenemos margen para seguir negociando.

(Dann haben wir noch Spielraum, weiter zu verhandeln.)

María: Ojalá que el acuerdo final quede claro y justo.

(Hoffentlich wird die endgültige Vereinbarung klar und fair.)

1. Lee el diálogo otra vez. ¿De qué están hablando Pedro y María?

- | | |
|---|---|
| a. De unas vacaciones con amigos | b. De una oferta de trabajo y sus condiciones |
| c. De un curso de español en la empresa | d. De un problema con un cliente |

2. ¿Qué parte de la propuesta consideran como algo positivo en la negociación?

- | | |
|---|--|
| a. La posibilidad de teletrabajo desde el primer día | b. El horario flexible que la empresa ha aceptado |
| c. Un compromiso sin condiciones por parte de Pedro y María | d. Un aumento de sueldo muy alto y sin condiciones |

1-b 2-b