

A2.41.1 De kunst van het onderhandelen

De kunst van het onderhandelen



In een goed **debat** is het belangrijk om duidelijke **argumenten** te geven. *Volgens mij* helpt het om eerst goed na te denken en daarna een paar sterke punten te kiezen. Luister ook naar je **tegenstander**, zodat je rustig kunt reageren als je het niet eens bent. Soms kun je een punt **weerleggen** met een beter voorbeeld. Korte zinnen maken je **argumentatie** makkelijker te begrijpen.

*In a good **debate** it is important to give clear **arguments**. In my opinion it helps to first think carefully and then choose a few strong points. Also listen to your **opponent**, so that you can respond calmly if you disagree. Sometimes you can **refute** a point with a better example. Short sentences make your **argumentation** easier to understand.*

1. Wat is belangrijk bij debatteren?
 - a. Snel praten zonder pauzes
 - b. Alleen ja of nee zeggen
 - c. Altijd hetzelfde voorbeeld herhalen
 - d. Goede argumenten gebruiken
2. Wat moet je doen tijdens het debat, naast praten?
 - a. Alleen naar jezelf luisteren
 - b. De tegenstander onderbreken
 - c. Goed luisteren
 - d. Steeds harder praten

1-d 2-c

2. Read the dialogue and answer the questions.

Een internationaal team onder projectleider Hendrik overlegt over een nieuw projectplan

An international team under project leader Hendrik consults about a new project plan

- Hendrik:** Ik wil morgen met het team debatteren over het projectplan. *(I want to debate the project plan with the team tomorrow.)*
- Roos:** Goed idee, maar bedenk eerst sterke argumenten voor jouw standpunt. *(Good idea, but first think of strong arguments for your point of view.)*
- Hendrik:** Ik heb je mijn plan al verteld. Mijn voorstel is goedkoper en flexibeler; dat zal wel overtuigen. *(I've already told you my plan. My proposal is cheaper and more flexible; that should convince them.)*
- Roos:** Daar ben ik het niet helemaal mee eens. Jouw plan kost ook veel tijd. *(I don't completely agree with that. Your plan also takes a lot of time.)*
- Hendrik:** Hmm, ik denk dat ik dat argument morgen wel kan weerleggen. *(Hmm, I think I can refute that argument tomorrow.)*
- Roos:** Dat is goed. Ik denk dat we zeker een compromis zullen vinden tussen de voorstellen. *(That's good. I think we will definitely find a compromise between the proposals.)*
- Hendrik:** Ja, juist. Soms is een klein compromis beter dan blijven discussiëren. *(Yes, exactly. Sometimes a small compromise is better than continuing to argue.)*
- Roos:** Ik denk dat het een interessant debat zal worden. *(I think it will be an interesting debate.)*

1. Waarom denkt Hendrik dat zijn voorstel het team kan overtuigen? (*Why does Hendrik think his proposal can convince the team?*)
 - a. Omdat hij geen debat wil, maar alleen een onderhandeling.
 - b. Omdat zijn voorstel goedkoper en flexibeler is.
 - c. Omdat zijn plan meer tijd kost dan de andere plannen.
 - d. Omdat Roos zonder twijfel al met hem eens is.
2. Wat verwacht Roos aan het einde van het gesprek? (*What does Rose expect at the end of the conversation?*)
 - a. Dat Hendrik het debat wil stoppen en niets meer zegt.
 - b. Dat ze een compromis zullen vinden tussen de voorstellen.
 - c. Dat ze zeker geen compromis kunnen vinden.
 - d. Dat het debat fout zal gaan en iedereen negatief wordt.

1-b 2-b