

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.41.1 Dialogue: Negotiation of an offer

🔊 <https://spanish.colanguage.com/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y María discuten una propuesta de trabajo y expresan sus opiniones para llegar a un acuerdo.

- Pedro:** Me dijeron que la **oferta** incluía un bono anual.
- María:** Sí, pero creo que el bono no está confirmado, ¿tú qué **opinas**?
- Pedro:** Yo **creo** que deberíamos pedir algo más claro.
- María:** Ayer **negociamos** un aumento, pero no fue suficiente.
- Pedro:** ¿Y si proponemos una **contraoferta** con mejores beneficios?
- María:** No me parece una mala idea, pero debe ser razonable.
- Pedro:** Nos comentaron que la empresa busca un **compromiso** serio.
- María:** Yo respondí que nuestro compromiso depende de las **condiciones**.
- Pedro:** ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?
- María:** Sí, dijeron que el horario flexible les parecía bien. Algo **positivo**, ¿no?
- Pedro:** Entonces podemos incluirlo como parte del **resultado** de hoy.
- María:** Aunque rechazaron el teletrabajo, no fue un **rechazo** total.
- Pedro:** **Sin duda**, hay espacio para seguir hablando.
- María:** Solo espero que el acuerdo final sea **verdadero** y firme.

Pedro and María discuss a work proposal and express their opinions to reach an agreement.

- Pedro:** They told me that the **offer** included an annual bonus.
- María:** Yes, but I think the bonus is not confirmed, what do you **think**?
- Pedro:** I **think** we should ask for something clearer.
- María:** Yesterday we **negotiated** a raise, but it was not enough.
- Pedro:** What if we propose a **counteroffer** with better benefits?
- María:** I don't think it's a bad idea, but it must be reasonable.
- Pedro:** We were told that the company is looking for a serious **commitment**.
- María:** I replied that our commitment depends on the **conditions**.
- Pedro:** Do you remember if they accepted any part of our proposal?
- María:** Yes, they said the flexible schedule seemed fine to them. Something **positive**, right?
- Pedro:** Then we can include it as part of the **result** of today.
- María:** Although they rejected teleworking, it was not a **total rejection**.
-

Pedro: *Without a doubt, there is room to keep talking.*

María: *I only hope the final agreement is **true** and firm.*

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negotiation of an offer

<https://spanish.colanguage.com/dialogues/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué opina Pedro sobre la oferta?

.....

2. ¿Qué propone María para mejorarla?

.....

3. Al final, ¿les gusta la oferta o no?

.....

4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.

.....

5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

.....

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negotiation of an offer

<https://spanish.colanguage.com/dialogues/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 2:

Rellena los huecos y completa las oraciones

Instrucción: Fill in the correct word.

opinas, negociamos, oferta, contraoferta, creo

1. Me dijeron que la incluía un bono anual.
2. Sí, pero creo que el bono no está confirmado, ¿tú qué?
3. Yo que deberíamos pedir algo más claro.
4. Ayer un aumento, pero no fue suficiente.
5. ¿Y si proponemos una con mejores beneficios?

Solutions:

1. oferta 2. opinas 3. creo 4. negociamos 5. contraoferta

