A2.33.1 Reading text: ¿Qué necesitas saber para montar tu propio negocio?

A2.33.1 Reading text: ¿Qué necesitas saber para montar tu propio negocio?

https://blogs.edutal.eu/es/espanol/lectura/montar-un-negocio

Juan Roig, fundador de Mercadona, volvió a destacar la importancia de **tener un negocio** propio durante un acto en la Universitat de València. Según él, ser **empresario** es una forma de **cumplir deseos** y aportar valor a la sociedad. Insistió en que el **sueño** de emprender requiere esfuerzo, formación y mucha **esperanza**.

También animó a los jóvenes a **montar un negocio**, aunque tengan **dudas** al principio. Para Roig, lo esencial es convertir una **idea** en acción, rodearse de un buen **socio**, organizarse bien y ser constante. Su mensaje fue claro: con actitud **optimista** y trabajo diario, cualquier persona puede alcanzar sus objetivos.

A2.33 Mi propio negocio / Mi propio negocio Módulo 5 Labores domésticas diarias / Labores domésticas diarias Además, resaltó la importancia de la formación práctica y de herramientas como la **gestoría** para gestionar bien los **impuestos**, o el uso de una **tarjeta de visita** profesional para generar confianza desde el primer encuentro con una **clienta** o potencial inversor.

A2.33.1 ¿Qué necesitas saber para montar tu propio negocio?

// https://blogs.edutal.eu/es/espanol/lectura/montar-un-negocio



Instrucción: 1. Lee el texto en parejas. 2. Memoriza las frases cubriendo la traducción.

Módulo 5 Labores do	A2.33 Mi propio negocio / Mi propio negocio omésticas diarias / Labores domésticas diarias

A2.33 Mi propio negocio / Mi propio negocio Módulo 5 Labores domésticas diarias / Labores domésticas diarias	

Juan Roig, fundador de Mercadona, volvió a destacar la importancia de **tener un negocio** propio durante un acto en la Universitat de València. Según él, ser **empresario** es una forma de **cumplir deseos** y aportar valor a la sociedad. Insistió en que el **sueño** de emprender requiere esfuerzo, formación y mucha **esperanza**.

También animó a los jóvenes a **montar un negocio**, aunque tengan **dudas** al principio. Para Roig, lo esencial es convertir una **idea** en acción, rodearse de un buen **socio**, organizarse bien y ser constante. Su mensaje fue claro: con actitud **optimista** y trabajo diario, cualquier persona puede alcanzar sus objetivos.

Además, resaltó la importancia de la formación práctica y de herramientas como la **gestoría** para gestionar bien los **impuestos**, o el uso de una **tarjeta de visita** profesional para generar confianza desde el primer encuentro con una **clienta** o potencial inversor.

A2.33.1 ¿Qué necesitas saber para montar tu propio negocio?

// https://blogs.edutal.eu/es/espanol/lectura/montar-un-negocio



Ejercicio 2:

Preguntas sobre el texto

Instrucción: Lee el texto anterior y elige la respuesta correcta.

1. Según Juan Roig, ¿qué significa ser empresario?

- a. Es trabajar sin esfuerzo ni formación.
- b. Solo es una manera de ganar dinero rápido.
- c. Significa tener muchos socios en el negocio.
- d. Es una forma de cumplir deseos y aportar valor a la sociedad.

2. ¿Qué recomienda Juan Roig hacer al tener una idea para un negocio?

- a. Buscar ayuda solo en internet para no trabajar con otros.b. Esperar a tener mucha experiencia antes de empezar.
- c. Convertir la idea en acción y rodearse de unbuen socio.d. Comprar una tiendagrande sin planificar.

3. ¿Por qué Juan Roig resalta la importancia de usar una gestoría?

Para gestionar bien los impuestos a. У organizar el negocio. b. Para evitar estudiar o formarse en el negocio. C. dinero sin Para ganar trabajar. d. Porque gestoría vende productos la comerciales.

4. ¿Qué actitud recomienda mantener Juan Roig para alcanzar los objetivos al montar un negocio?

Depender solo de la suerte a. no b. No trabajar mucho organizarse. resultados. esperar Una actitud C. optimista y trabajo diario. d. Una actitud negativa para ser cauteloso.

Soluciones:

actitud optimista y trabajo diario.

1. Es una forma de cumplir deseos y aportar valor a la sociedad. 2. Convertir la idea en acción y rodearse de un buen socio. 3. Para gestionar bien los impuestos y organizar el negocio. 4. Una

A2.33.1 ¿Qué necesitas saber para montar tu propio negocio?

// https://blogs.edutal.eu/es/espanol/lectura/montar-un-negocio



Ejercicio 3:

Preguntas para iniciar

conversación

Instrucción: Habla sobre las siguientes preguntas con tu profesor usando el vocabulario de esta lección y escribe tus respuestas.

1.	¿Por	que	es	importante	mantener	ıa	esperanza	aı
empezar un negocio, según el texto?								

2. ¿Qué importancia tiene tener un socio cuando quieres montar un negocio?

	A2.33 Mi propio negocio / Mi propio negocio Módulo 5 Labores domésticas diarias / Labores domésticas diarias
3.	¿Cómo puede ayudar una tarjeta de visita profesional en una reunión con una clienta o un inversor?
4.	¿Qué tipo de formación crees que es útil para alguien que quiere montar su propio negocio?

A2.33.1 ¿Qué necesitas saber para montar tu propio negocio?

// https://blogs.edutal.eu/es/espanol/lectura/montar-un-negocio



Práctica en contexto

Instrucción: ¿Qué palabras o frases del artículo te parecieron más motivadoras?

 https://edem.eu/juan-roig-pone-en-valor-la-figura-delempresario-y-del-emprendedor-en-la-universitat-devalencia/