

## A2.33.1 Lanzadera

<https://app.colanguage.com/es/espanol/dialogos/lanzadera>



### 1. Mira el vídeo y responde a las preguntas relacionadas.

Vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=EtFujl1SAvs&start=05&end=132>

**Las compañías**

**Los emprendedores**

**El proyecto**

**Las startups**

**De diferentes sectores**

**Los paradigmas**

**La innovación**

**El sector de la salud**

**Satisfacer una necesidad**

**Los fondos y las ayudas**

**La sociedad española**

**La aceleradora**

**Las empresas**

**La restauración**

**El deporte**

**La movilidad**

**El ecosistema emprendedor**

**Los clientes**

**El compromiso**

**El empleo**

1. ¿Cuál es el objetivo principal del proyecto?
  - a. Identificar a los mejores emprendedores, sin importar el sector.
  - b. Controlar todas las empresas de España.
  - c. Cerrar las empresas que no son de tecnología.
  - d. Enseñar solo teoría sobre innovación.
2. ¿Qué tipo de empresas incluye la aceleradora?
  - a. Empresas de muchos sectores, como restauración, salud y deporte.
  - b. Únicamente empresas públicas grandes.
  - c. Solo empresas de tecnología.
  - d. Solo pequeños comercios sin empleados.
3. ¿Qué característica tienen los emprendedores que llegan al proyecto?
  - a. No conocen la situación del mercado en España.
  - b. Tienen menos interés en aprender.
  - c. Llegan cada vez más preparados y con más conocimiento del ecosistema.
  - d. Solo quieren ayudas y no clientes.
4. ¿Qué se recomienda a los emprendedores que empiezan un negocio?
  - a. Centrarse en cubrir una necesidad y ganar clientes.
  - b. Olvidar el mercado español y trabajar solo en el extranjero.
  - c. Buscar primero ayudas y fondos y después clientes.
  - d. Trabajar en muchos proyectos al mismo tiempo.

**1-a 2-a 3-c 4-a**

### 2. Lee el diálogo y responde a las preguntas.

- Entrevistador:** ¿Cómo ves la evolución de las startups en España en los últimos años?
- Emprendedora:** Hoy en día, los emprendedores están mucho mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.
- Entrevistador:** ¿Qué sectores consideras que están destacando más?
- Emprendedora:** Sin duda, la tecnología y la salud están ganando terreno rápidamente. La digitalización está impulsando todo esto.
- Entrevistador:** ¿Y qué desafíos enfrentan las startups en este entorno tan competitivo?
- Emprendedora:** El mayor desafío es encontrar clientes y escalar el negocio. Los fondos son útiles, pero lo más importante es la demanda.
- Entrevistador:** ¿Cómo ayuda Lanzadera a resolver estos problemas?
- Emprendedora:** Les damos las herramientas necesarias, tanto en financiación como en mentoría, para que puedan acelerar su crecimiento.
- Entrevistador:** ¿Cuál es el consejo clave que les das a los emprendedores que empiezan?
- Emprendedora:** Que no se obsesionen con la financiación; lo más importante es validar el modelo de negocio.
- Entrevistador:** Sí, sin duda, la validación del negocio es clave.

1. ¿Cómo ve la emprendedora a los emprendedores de hoy en día?
  - a. Solo sueñan con ganar dinero rápido.
  - b. Están mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.
  - c. Están peor preparados y tienen muchas dudas sobre el mercado.
  - d. Quieren montar una tienda pero no tienen ninguna idea.
2. ¿Qué sectores están ganando terreno, según la emprendedora?
  - a. La tecnología y la salud.
  - b. Solo el comercio tradicional y las tiendas pequeñas.
  - c. Los maletines y las tarjetas de visita.
  - d. Las gestorías y los impuestos.

**1-b 2-a**