

## B1.5.1 9 pasos clave para presentar tu proyecto a inversores y conseguir financiación



Para **presentar un proyecto** a posibles inversores, conviene empezar con una presentación breve de la empresa y del **negocio**. Es útil captar a **la audiencia** con una anécdota y explicar qué problema se resuelve y en qué fase está la idea. *Antes de que* el inversor haga preguntas, se debe presentar al equipo y comentar la competencia. Luego se detalla la **financiación** necesaria y el uso del dinero. Al final, se comparten **los datos de contacto** con un correo del dominio de la empresa.

1. ¿Qué elemento se recomienda para captar la atención al principio de la presentación?
  - a. Una anécdota divertida o curiosa
  - b. Un contrato firmado por adelantado
  - c. Una lista completa de precios
  - d. Un descuento especial para el inversor
2. ¿Qué información se debe explicar sobre el estado del proyecto?
  - a. La nacionalidad de todos los empleados
  - b. En qué fase está: si solo hay idea, empresa o medios
  - c. El horario de atención al público
  - d. El número de oficinas en el extranjero

**1-a 2-b**

### 2. Eres representante comercial y debes preparar una propuesta para un cliente potencial antes de una reunión de ventas.

**Task:** Redacta una propuesta breve que incluya: objetivo del proyecto, tres entregables, plan de trabajo con fecha límite y presupuesto con margen.

**URL:** Crear una propuesta de proyecto

**Use in your answer:** propuesta de proyecto / resumen ejecutivo / entregables / recursos necesarios / presupuesto / antes de que