

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

🔊 <https://app.colanguage.com/es/espanol/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y María discuten una propuesta de trabajo y expresan sus opiniones para llegar a un acuerdo.

Pedro: Me dijeron que la oferta incluía una paga extra anual.

María: Sí, pero creo que la paga extra no está asegurada, ¿qué piensas tú?

Pedro: Yo creo que deberíamos pedir una confirmación más clara.

María: Ayer hablamos para pedir un aumento, pero no nos convenció la respuesta.

Pedro: ¿Y si hacemos una contraoferta con mejores condiciones?

María: No me parece mala idea, pero tiene que ser razonable.

Pedro: Nos dijeron que la empresa busca compromiso por nuestra parte.

María: Yo respondí que nuestro compromiso depende de las condiciones que nos ofrezcan.

Pedro: ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?

María: Sí, les gustó la idea del horario flexible. Eso es positivo, ¿no?

Entonces podemos contar eso como un resultado de la reunión

Pedro:
de hoy.

María: Aunque no aceptaron el teletrabajo, no fue un no rotundo.

Pedro: Sin duda, hay margen para seguir negociando.

María: Solo espero que el acuerdo final sea claro y firme.

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negociación de una oferta

 <https://app.colanguage.com/es/espanol/dialogos/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 1:

Diálogo

Instrucción: 1. Lee el diálogo en parejas. 2. Memoriza las frases tapando la traducción. 3. Tapa las líneas de un interlocutor, da respuestas alternativas con tu profesor y escríbelas.

1. **Pedro:** Me dijeron que la oferta incluía una paga extra anual.
2. **María:** Sí, pero creo que la paga extra no está asegurada, ¿qué piensas tú?
3. **Pedro:** Yo creo que deberíamos pedir una confirmación más clara.

4. **María:** Ayer hablamos para pedir un aumento, pero no nos convenció la respuesta.
5. **Pedro:** ¿Y si hacemos una contraoferta con mejores condiciones?
6. **María:** No me parece mala idea, pero tiene que ser razonable.
7. **Pedro:** Nos dijeron que la empresa busca compromiso por nuestra parte.
8. **María:** Yo respondí que nuestro compromiso depende de las condiciones que nos ofrezcan.
9. **Pedro:** ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?
10. **María:** Sí, les gustó la idea del horario flexible. Eso es positivo, ¿no?
11. **Pedro:** Entonces podemos contar eso como un resultado de la reunión de hoy.

12. **María:** Aunque no aceptaron el teletrabajo, no fue un no rotundo.
13. **Pedro:** Sin duda, hay margen para seguir negociando.
14. **María:** Solo espero que el acuerdo final sea claro y firme.

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negociación de una oferta

 <https://app.colanguage.com/es/espanol/dialogos/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 2:

Preguntas sobre el texto

Instrucción: Lee el texto anterior y elige la respuesta correcta.

1. **¿Qué opinan Pedro y María sobre el bono anual en la oferta?**

- a. Piensan que el bono no forma parte de la oferta.
- b. Dicen que el bono es falso.
- c. Creen que el bono está confirmado.
- d. No están seguros de que el bono esté confirmado.

2. **¿Qué propuso Pedro para mejorar la negociación?**

- a. Aceptar la oferta tal como está. b.
Proponer una contraoferta con mejores
beneficios. c. Negociar menos
beneficios. d. Pedir un aumento
inmediato.

3. Según María, ¿qué parte de la propuesta les parece positiva a la empresa?

- a. El bono anual. b. Rechazar la oferta.
c. El teletrabajo. d. El horario flexible.

4. ¿Cómo describen Pedro y María el compromiso que busca la empresa?

- a. Un compromiso que no depende de
condiciones. b. Un compromiso falso y
temporal. c. Un compromiso serio y
verdadero. d. Un compromiso sin
importancia.

A2.41 Opiniones y negociaciones / Opiniones y negociaciones

Módulo 6 En el trabajo / En el trabajo

Soluciones:

1. No están seguros de que el bono esté confirmado. 2. Proponer una contraoferta con mejores beneficios. 3. El horario flexible. 4. Un compromiso serio y verdadero.

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negociación de una oferta

 <https://app.colanguage.com/es/espanol/dialogos/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 3:

Preguntas para iniciar

conversación

Instrucción: Habla sobre las siguientes preguntas con tu profesor usando el vocabulario de esta lección y escribe tus respuestas.

1. ¿Qué condiciones consideras importantes en una negociación laboral?

.....

2. ¿Cómo expresarías tu opinión si no estás de acuerdo con una oferta?

.....

3. ¿Has tenido que hacer una contraoferta en alguna situación? ¿Qué pediste?

.....

4. ¿Cuál es tu opinión sobre el compromiso en el trabajo y cómo lo valorarías?

.....

