

## A2.41.1 Negotiation of an offer

<https://app.colanguage.com/es/espanol/dialogos/negociacion-de-una-oferta>



### 1. Mira el vídeo y responde a las preguntas relacionadas.

Vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=U0r6vSUPDbM>

#### Negociar la Retribución

#### Retribución Flexible

#### Mayor Compensación

#### Salario Neto

#### Oferta de la Empresa

#### Impuestos

#### Beneficios

#### Salario Elevado

1. ¿Qué significa "retribución flexible"?
  - a. Una paga extra anual
  - b. Un salario únicamente en dinero
  - c. Un salario exento de impuestos
  - d. Una parte del salario en dinero y otra en servicios
2. ¿Cuál de estos es un ejemplo de beneficio incluido en la retribución flexible?
  - a. Vacaciones ilimitadas
  - b. Seguro médico
  - c. Un coche de lujo sin condiciones
  - d. Viajes internacionales gratis
3. En el ejemplo, ¿qué ocurre si la empresa ofrece seis mil euros en retribución flexible?
  - a. La persona pierde los beneficios
  - b. La persona cobra un salario neto más bajo
  - c. La persona paga menos impuestos
  - d. La persona deja de pagar impuestos
4. Según el ejemplo, ¿cuál es la ventaja económica para el trabajador cuando acepta la retribución flexible?
  - a. Deja de cotizar a la Seguridad Social
  - b. Aumenta su salario bruto
  - c. Trabaja menos horas
  - d. Recibe los mismos beneficios y ahorra dinero

1-d 2-b 3-c 4-d

### 2. Lee el diálogo y responde a las preguntas.

**Pedro:** Me han dicho que la oferta incluye una paga extra anual.

**María:** Sí, aunque no está del todo asegurada. ¿Tú qué opinas?

**Pedro:** Creo que deberíamos pedir una confirmación clara.

**María:** Ayer ya preguntamos por un aumento y la respuesta no fue muy convincente.

**Pedro:** ¿Y si hacemos una contraoferta con condiciones más claras?

**María:** Me parece bien, siempre que sea razonable.

**Pedro:** La empresa ha dicho que quiere ver compromiso por nuestra parte.

**María:** Y yo he respondido que nuestro compromiso depende de lo que nos ofrezcan.

**Pedro:** ¿Han aceptado alguna parte de nuestra propuesta?

**María:** Sí, les ha gustado la idea del horario flexible. Eso es positivo.

**Pedro:** Perfecto, podemos anotarlo como un avance en la negociación.

**María:** Aunque no han aceptado el teletrabajo, tampoco lo han rechazado del todo.

**Pedro:** Entonces todavía tenemos margen para seguir negociando.

**María:** Ojalá que el acuerdo final quede claro y justo.

1. Lee el diálogo otra vez. ¿De qué están hablando Pedro y María?
  - a. De un problema con un cliente
  - b. De una oferta de trabajo y sus condiciones
  - c. De unas vacaciones con amigos
  - d. De un curso de español en la empresa
2. ¿Qué parte de la propuesta consideran como algo positivo en la negociación?
  - a. Un compromiso sin condiciones por parte de Pedro y María
  - b. Un aumento de sueldo muy alto y sin condiciones
  - c. El horario flexible que la empresa ha aceptado
  - d. La posibilidad de teletrabajo desde el primer día

**1-b 2-c**