

A2.33 Mi propio negocio

<https://app.colanguage.com/es/espanol/plan-de-curso/a2/33>



La clienta	Próximo
El empresario	Optimista
El impuesto	Comercial
La gestoría	Adivinar
El maletín	Cumplir deseos
La tarjeta de visita	Montar un negocio
La idea	Tener un negocio
La duda	Tener una tienda
La esperanza	Ganar dinero
El sueño	Organizar reuniones
Alguno	El socio

1. Diálogo: Mi propio negocio: la evolución de las startups en España

Entrevistador: ¿Cómo ves la evolución de las startups en España en los últimos años?

Emprendedora: Hoy en día, los emprendedores están mucho mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.

Entrevistador: ¿Qué sectores consideras que están destacando más?

Emprendedora: Sin duda, la tecnología y la salud están ganando terreno rápidamente. La digitalización está impulsando todo esto.

Entrevistador: ¿Y qué desafíos enfrentan las startups en este entorno tan competitivo?

Emprendedora: El mayor desafío es encontrar clientes y escalar el negocio. Los fondos son útiles, pero lo más importante es la demanda.

Entrevistador: ¿Cómo ayuda Lanzadera a resolver estos problemas?

Emprendedora: Les damos las herramientas necesarias, tanto en financiación como en mentoría, para que puedan acelerar su crecimiento.

Entrevistador: ¿Cuál es el consejo clave que les das a los emprendedores que empiezan?

Emprendedora: Que no se obsesionen con la financiación; lo más importante es validar el modelo de negocio.

Entrevistador: Sí, sin duda, la validación del negocio es clave.

1. ¿Cómo ve la emprendedora a los emprendedores de hoy en día?

- a. Están mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.
- b. Solo sueñan con ganar dinero rápido.
- c. Están peor preparados y tienen muchas dudas
- d. Quieren montar una tienda pero no tienen ninguna idea.

2. ¿Qué sectores están ganando terreno, según la emprendedora?

- a. Solo el comercio tradicional y las tiendas pequeñas.
- b. Los maletines y las tarjetas de visita.
- c. La tecnología y la salud.
- d. Las gestorías y los impuestos.

1-a 2-c

2. Gramática: Diferencia entre ir/irse, venir/venirse, llevar/llevarse

Los verbos ir, venir y llevar expresan movimiento o transporte. Sus versiones reflexivas irse, venirse y llevarse añaden énfasis, intención o implicación personal.



Verbo	Significado	Ejemplo
Ir	Movimiento hacia un lugar	Voy al trabajo. (<i>Voy al trabajo.</i>)
Irse	Salir de un lugar (énfasis)	Me voy de la empresa. (<i>Me voy de la empresa.</i>)
Venir	Llegar	¿ Vienes a la gestoría? (<i>¿Vienes a la gestoría?</i>)
Venirse	Llegar con fuerza o decisión	Se viene con nosotros. (<i>Se viene con nosotros.</i>)
Llevar	Transportar algo a otro lugar	Llevo mi maletín al trabajo. (<i>Llevo mi maletín al trabajo.</i>)
Llevarse	Tomar algo consigo	Se lleva el ordenador a casa. (<i>Se lleva el ordenador a casa.</i>)

1. Cada mañana _____ a la gestoría y luego _____ a visitar a los clientes.

- a. *voy / me voy*
- b. *vengo / me vengo*
- c. *llevo / me llevo*
- d. *me voy / voy*

2. Mañana _____ a mi oficina y _____ el maletín con los contratos.

- a. *vienes / llevas*
- b. *te vienes / te vas*
- c. *vas / llevas*
- d. *vienes / te llevas*

3. Hoy _____ pronto de la tienda y mi socio se queda con los clientes.

- a. *me vengo*
- b. *vengo*
- c. *me voy*
- d. *voy*

4. Cuando voy a la gestoría siempre _____ las facturas y a veces _____ también mi portátil.

- a. *me llevo / llevo*
- b. *traigo / me traigo*
- c. *llevo / me llevo*
- d. *llevo / llevo*

1. *voy / me voy* 2. *vienes / te llevas* 3. *me voy* 4. *llevo / me llevo*

3. Ejercicios

1. Un nuevo negocio en el barrio (Audio disponible en la aplicación)

Words to use: tarjeta de visita, idea, maletín, socio, optimista, gestoría, sueño, impuestos



Luis es ingeniero y vive en Valencia. Siempre ha tenido el _____ de tener su propio negocio. Ahora quiere montar una pequeña gestoría en su barrio para ayudar a autónomos y a pequeñas empresas.

Tiene una _____ clara: ofrecer un servicio sencillo y personal. Cada mañana va a la oficina muy temprano, abre la puerta, enciende el ordenador y organiza las facturas del día anterior. Después revisa los _____ de sus clientes y prepara los pagos. A veces tiene dudas y llama a otra _____ para preguntar.

Luis todavía no tiene muchos clientes, pero es muy _____. Ha preparado una _____ con su nombre, su correo electrónico y su teléfono. También compra un _____ nuevo para llevar los documentos cuando va a las reuniones. Su próximo paso es buscar un _____ para desarrollar el negocio y organizar reuniones con posibles clientes del barrio.

1. ¿Qué tipo de negocio quiere montar Luis y para quién es este servicio?

2. Elige la solución correcta

1. Para empezar con nuestro negocio, __ un plan de marketing efectivo.

- a. *developamos*
- b. *desarrollaría*
- c. *desarrollamos*
- d. *desarrollaremos*

2. Si conseguimos clientes, __ las reuniones semanales con mucha organización.

- a. *organizo*
- b. *organizamos*
- c. *organizaríamos*
- d. *organizaremos*

3. Cuando __ todos los papeles, podremos abrir la tienda.

- a. *tengamos*
- b. *tenemos*
- c. *tendríamos*
- d. *teníamos*

4. __ mucho dinero si nuestros socios confían en el proyecto.

- a. *Ganaremos*
- b. *Ganaríamos*
- c. *Ganábamos*
- d. *Ganamos*

1. *desarrollaremos* 2. *organizaremos* 3. *tengamos* 4. *Ganaremos*

3. Completa los diálogos

a. Reunión para montar un negocio nuevo

María: Hola Javier, ¿has pensado ya en la idea para nuestro negocio?

Javier: 1. _____

María: Me gusta, pero tengo algunas dudas sobre la gestoría y los impuestos que tenemos que pagar.

Javier: 2. _____

María: Perfecto, yo me ocuparé del maletín con los documentos y de la contabilidad diaria para llevar bien el negocio.

Javier: 3. _____

b. Charla con una cliente sobre productos y pagos

Lucía: Buenos días, Sofía, ¿te interesa alguno de nuestros productos nuevos?

Sofía: 4. _____

Lucía: El precio incluye el impuesto, y si quieres, puedo darte nuestra tarjeta de visita para que me contactes.

Sofía: 5. _____

Lucía: Aceptamos tarjeta y efectivo. Además, la próxima semana organizaremos una reunión para presentar más productos.

Sofía: 6. _____

1. Sí, creo que podemos montar una tienda online para vender productos ecológicos. 2. Claro, yo puedo encargarme de organizar las reuniones con la gestoría y preparar las tarjetas de visita. 3. Espero que ganemos dinero pronto y que cumplamos nuestros deseos de tener un negocio exitoso. 4. Sí, me gusta esta cartera, pero tengo dudas sobre el precio y los impuestos. 5. Perfecto, ¿cómo puedo pagar? ¿Aceptan tarjeta o solo efectivo? 6. Genial, quiero cumplir el sueño de tener artículos únicos para regalar. Gracias por la información.

4. Responde a las preguntas usando el vocabulario de este capítulo.

1. ¿Qué tipo de negocio te gustaría montar y por qué te interesa ese sector?

2. Imagina que ya tienes tu propio negocio. ¿Cómo es un día normal de trabajo para ti? Nombra dos o tres tareas que haces.

3. Piensa en otra persona que trabaja contigo (un socio o un empleado). ¿Qué hace esa persona y qué haces tú cada día?

4. Tienes una reunión con tu gestor mañana. ¿Qué temas importantes quieres tratar sobre tu negocio en esa reunión?
-

5. Escribe 5 o 6 líneas sobre un negocio que te gustaría tener en el futuro: qué tipo de negocio es, qué harías cada día y por qué te gusta esta idea.

Me gustaría tener un negocio de... / Cada día tengo que... / Mi cliente ideal es... / En el futuro quiero desarrollar...

4. Verbos importantes

	Empezar	Desarrollar
yo	empezaré	desarrollaré
tú	empezarás	desarrollarás
él/ella/usted	empezará	desarrollará
nosotros/nosotras	empezaremos	desarrollaremos
vosotros/vosotras	empezaréis	desarrollaréis
ellos/ellas/ustedes	empezarán	desarrollarán