

## A2.41 Opiniones y negociaciones



- Exprésate
- Aprende frases básicas para hablar sobre puntos de vista

<b>El compromiso</b>	<b>Negativo</b>
<b>La condición</b>	<b>Positivo</b>
<b>La contraoferta</b>	<b>Verdadero</b>
<b>La negociación</b>	<b>Rechazar</b>
<b>La oferta</b>	<b>Opinar</b>
<b>El resultado</b>	<b>Sin duda</b>
<b>Falso</b>	

### 1. Escanea el código QR para ver el vídeo, o lee el texto. (QR: Audio)



En España, muchas personas quieren *expresar su opinión* cuando van a **negociar** el salario. A veces la empresa puede ofrecer **retribución flexible**: parte del sueldo es dinero y otra parte son servicios, como seguro médico o guardería. Algunos **beneficios** tienen ventaja porque no pagan **impuestos** hasta un cierto límite. Así, aunque el salario bruto baje, el trabajador puede mantener servicios y pagar menos impuestos al año.

1. ¿Qué significa la retribución flexible?
  - a. El salario neto siempre es más alto que el bruto.
  - b. La empresa solo paga el transporte.
  - c. Todo el salario se paga en dinero.
  - d. Una parte del salario es dinero y otra parte son servicios.
2. ¿Cuál es un ejemplo de servicio en la retribución flexible?
  - a. Un coche de segunda mano
  - b. Un viaje de vacaciones
  - c. Un seguro médico
  - d. Un préstamo del banco

1-d 2-c

### 2. Gramática: Estilo indirecto con pretéritos simples



Usa el estilo indirecto con pretéritos para contar lo que alguien dijo en el pasado.

- |  |
|--|
| 1. Verbos como decir, recordar, preguntar se utilizan para formar el estilo indirecto. |
|--|

Estilo Directo	Estilo Indirecto
Juan: "Me gusta <b>negociar</b> la oferta."	Juan me <b>dijo</b> que le <b>gustaba</b> negociar la oferta.
Ana: "Creo que la <b>oferta</b> es positiva."	Ana me <b>dijo</b> que <b>creía</b> que la oferta era positiva.
Pedro: "¿ <b>Vas a rechazar</b> la contraoferta?"	Pedro me <b>preguntó</b> si <b>iba a rechazar</b> la contraoferta.
Eva: "Sin duda, la oferta <b>es</b> excelente."	Eva me <b>dijo</b> que, sin duda, la oferta <b>era</b> excelente.

Los pronombres pueden cambiar según el contexto, como me, le, les.

Por ejemplo: Me gusta esta oferta. - Ella dijo que **le** gusta esta oferta.

1. Ayer, el jefe me dijo que la contraoferta \_\_\_\_\_ negativa.  
a. fue      b. estaba      c. era      d. es
2. En la reunión, Ana me dijo que \_\_\_\_\_ que el resultado era positivo.  
a. creyó      b. cree      c. creer      d. creía

**1. era 2. creía**

### 3. Ejercicios

#### 1. Relaciona los elementos que tienen un significado relacionado.

- |                    |                             |
|--------------------|-----------------------------|
| a. la oferta       | 1. decir que no             |
| b. la contraoferta | 2. seguro                   |
| c. rechazar        | 3. la propuesta             |
| d. sin duda        | 4. la respuesta con cambios |

a-3 b-4 c-1 d-2



#### 2. Aviso interno: negociación de condiciones (RR. HH.) (QR: Audio)

**Rellena los huecos:** condición, negociación, ofertas, bonus, compromiso, contraoferta, teletrabajo, oferta



RR. HH. informa: esta semana se revisan las condiciones de las nuevas (1) \_\_\_\_\_ para dos puestos. Ayer el equipo dijo que el salario era correcto, pero que faltaba confirmar el (2) \_\_\_\_\_ y el (3) \_\_\_\_\_. También preguntaron si la empresa aceptaba una tarjeta de transporte como beneficio.

Para avanzar en la (4) \_\_\_\_\_, se pide enviar hoy una propuesta por escrito con dos opciones: una (5) \_\_\_\_\_ final o una (6) \_\_\_\_\_ con una (7) \_\_\_\_\_ clara. El objetivo es un (8) \_\_\_\_\_ razonable y un resultado positivo para ambas partes.

1. ¿Qué dos elementos del paquete, además del salario, quiere confirmar el equipo y qué dos opciones pide RR. HH. para seguir con la negociación?
- 

#### 3. Escucha el fragmento de audio y elige la respuesta correcta. (QR: Audio)

- La hablante pensaba que el precio inicial era demasiado caro.
- La hablante rechazó la primera propuesta y terminó la negociación.
- Finalmente consiguieron un acuerdo que mejoró la situación para su empresa.

Verdadero Falso

- |                          |                          |
|--------------------------|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |



#### 4. Elige la solución correcta

- Ayer, en la reunión, el jefe me dijo que el resultado \_\_\_\_\_ positivo.  
a. era      b. es      c. fue      d. eran
- Después, yo le \_\_\_\_\_ que necesitábamos una condición más clara.  
a. respondieron      b. respondí      c. respondía      d. respondías
- La clienta me preguntó si la contraoferta \_\_\_\_\_ verdadera o falsa.  
a. es      b. era      c. sería      d. fui

1. era 2. respondía 3. era



## 5. Juego de rol - diálogos (QR: Audio)

### Negociar precio en gimnasio

**Recepcionista** *Hola, la oferta de este mes es 35 euros al mes, con matrícula gratis.*

**(Gimnasio):**

**Cliente:** *Mmm... en mi opinión es un poco caro. En el gimnasio de mi barrio pago 30.*

**Recepcionista** *Entiendo. Podemos hacer una contraoferta: 32 euros, pero con la condición de pagar tres meses por adelantado.*

**Cliente:** *Vale, eso me parece positivo. Pero quiero confirmar una cosa: ¿es verdadero que puedo cancelar después de esos tres meses?*

**Recepcionista** *Sí, sin duda. El resultado de la negociación sería: 32 euros, tres meses*

**(Gimnasio):** *pagados y luego puedes cancelar con 15 días de aviso.*

**Cliente:** *Perfecto, acepto el compromiso. No rechazo la oferta si me lo dais por escrito.*

1. ¿Qué condición pone el gimnasio para mantener la oferta?
- 

## 6. Hablar: traducir y responder (QR: IA+)

*En mi opinión, la oferta fue... / Dijeron que... pero yo respondí que... / Al final llegamos a un compromiso y el resultado fue...*



1. Piensa en una oferta que recibiste en el trabajo (por ejemplo, un precio, una fecha o un servicio). ¿Te pareció positiva o negativa y por qué?
- 
2. En una negociación sencilla, ¿qué condición no aceptaste y cuál fue el resultado al final?
- 

## 7. Escritura: WhatsApp (QR: IA+)

Hola, Laura. Soy Marta, la propietaria del piso de la calle Atocha.

Quería confirmar la **oferta**: 950 € al mes. Pero hoy la agencia me pidió un cambio: contrato mínimo de 12 meses y un mes extra de fianza.

¿Qué te parece? Si no te va bien, dime si quieres hacer una **contraoferta** o poner alguna **condición**. Necesito respuesta antes del viernes.



**Escribe una respuesta adecuada:** *En mi opinión, ... / Ayer hablé con ... y me dijo que ... / ¿Podríamos llegar a un acuerdo si ...?*

---

---

---

**Verbos importantes****Ser** (*ser*)

Pretérito imperfecto

yo

era

tú

eras

él/ella/usted

era

nosotros/nosotras

éramos

vosotros/vosotras

erais

ellos/ellas/ustedes

eran

**Responder** (*responder*)

Pretérito imperfecto

respondía

respondías

respondía

respondíamos

respondíais

respondían