



## A2.41 Opinions et négociations

- Exprimez votre opinion
- Apprenez des phrases de base pour discuter des points de vue

<b>La situation</b>	<i>(La situación)</i>	<b>Convaincant (Convaincante)</b>	<i>(Convincente)</i>
<b>L'opinion (Une)</b>	<i>(La opinión (Una))</i>	<b>Respectueux (Respectueuse)</b>	<i>(Respetuoso (Respetuosa))</i>
<b>L'argument (Un)</b>	<i>(El argumento (Uno))</i>	<b>Convaincre</b>	<i>(Convencer)</i>
<b>La proposition</b>	<i>(La propuesta)</i>	<b>Négociier</b>	<i>(Negociar)</i>
<b>Le désaccord</b>	<i>(El desacuerdo)</i>	<b>Donner son avis</b>	<i>(Dar su opinión)</i>
<b>L'analyse (Une)</b>	<i>(El análisis (Uno))</i>	<b>Partager son idée</b>	<i>(Compartir su idea)</i>
<b>Persuasif (Persuasive)</b>	<i>(Persuasivo (Persuasiva))</i>		

### 1. Gramática: Expressar su opinión (je pense que, à mon avis)

Para expresar una opinión simple, se usan je pense que, je crois que y à mon avis.



<b>Expression</b> <i>(Expresión)</i>	<b>Exemple</b> <i>(Ejemplo)</i>
Je pense que ... <i>(Pienso que...)</i>	<b>Je pense que</b> cette proposition est utile. <i>(Pienso que esta propuesta es útil.)</i>
Je crois que ... <i>(Creo que...)</i>	<b>Je crois que</b> son argument est convaincant. <i>(Creo que su argumento es convincente.)</i>
À mon avis, ... <i>(En mi opinión,...)</i>	<b>À mon avis</b> , le débat reste respectueux. <i>(En mi opinión, el debate sigue siendo respetuoso.)</i>
Selon moi, ... <i>(Según yo,...)</i>	<b>Selon moi</b> , cette analyse est claire. <i>(Según yo, este análisis es claro.)</i>
Je pense que oui. <i>(Creo que sí.)</i>	La proposition est utile ? <b>Je pense que oui.</b> <i>(¿La propuesta es útil? Creo que sí.)</i>
Je ne pense pas. <i>(No lo creo.)</i>	Cet argument est bon ? <b>Je ne pense pas.</b> <i>(¿Este argumento es bueno? No lo creo.)</i>

## 2. Ejercicios

### 1. Relaciona los elementos que tienen un significado relacionado.

- |                            |                      |
|----------------------------|----------------------|
| a. Une opinion             | 1. À mon avis, ...   |
| b. Je pense que ...        | 2. Persuasif         |
| c. Donner son avis         | 3. Un avis           |
| d. Un argument convaincant | 4. Partager son idée |

a-3 b-1 c-4 d-2



### 2. Nota interna - Elección del proveedor de tickets restaurante (Audio disponible en la aplicación)

**Rellena los huecos:** argument, convaincante, négocié, proposition, opinion, pensez, analyse, désaccord

Service RH - Note interne

Nous devons choisir un fournisseur de tickets-restaurant pour l'année prochaine. Trois entreprises ont envoyé une \_\_\_\_\_ . Le service achats a fait une \_\_\_\_\_ simple : prix, délai de livraison et application mobile. Pour demain, merci d'envoyer votre \_\_\_\_\_ par e-mail, avec un \_\_\_\_\_ clair et respectueux.

Pendant la réunion de lundi, nous avons \_\_\_\_\_ avec deux fournisseurs. À mon avis, l'offre B est plus \_\_\_\_\_ , mais il reste un \_\_\_\_\_ sur les frais de gestion. Si vous avez une autre proposition, dites aussi ce que vous \_\_\_\_\_ et pourquoi.

*Servicio de RR. HH. - Nota interna*

*Debemos elegir un proveedor de tickets restaurante para el próximo año. Tres empresas han enviado una propuesta. El departamento de compras ha realizado un análisis sencillo: precio, plazo de entrega y aplicación móvil. Para mañana, por favor envíen su opinión por correo electrónico, con un argumento claro y respetuoso.*

*Durante la reunión del lunes negociamos con dos proveedores. En mi opinión, la oferta B es más convincente, pero persiste un desacuerdo sobre las comisiones de gestión. Si tienen otra propuesta, digan también qué piensan y por qué.*

1. Quelle offre choisirez-vous et quels sont vos arguments pour convaincre les autres ?

\_\_\_\_\_

**3. Escucha el fragmento de audio e indica si las siguientes afirmaciones son verdaderas o falsas.**

La personne pense qu'il est possible d'accepter la proposition, mais à condition de modifier les dates.

**Verdadero Falso**




Le collègue est d'accord avec l'idée et la trouve convaincante immédiatement.



À la fin, ils choisissent de proposer une version plus simple au client après discussion.



**4. Elige la solución correcta**

1. À mon avis, nous \_\_\_\_\_ une solution simple avec le propriétaire. *(En mi opinión, negociamos una solución sencilla con el propietario.)*

- a. sommes négocié      b. avons négocié      c. avons négocié  
 d. avions négocié

2. Je pense que tu \_\_\_\_\_ le prix de la réparation au garage. *(Creo que tú negociaste el precio de la reparación en el taller.)*

- a. a négocié      b. as négocié      c. as négocié      d. es négocié

3. Selon moi, elle \_\_\_\_\_ calmement, mais il y a eu un désaccord sur la date. *(Según yo, ella negoció con calma, pero hubo un desacuerdo sobre la fecha.)*

- a. est négocié      b. a négociée      c. a négocié      d. a négocié

1. avons négocié 2. as négocié 3. a négocié

**5. Lee el diálogo y responde a las preguntas**

**Camille (cheffe de projet):** *Bon, la situation : le client veut une démo vendredi. À mon avis, c'est trop juste.*

*(Bien, la situación: el cliente quiere una demo el viernes. En mi opinión, es demasiado justo.)*

**Thomas (développeur):** *Je suis d'accord avec toi : d'après mon analyse, on n'a pas fini les tests. La démo ne serait pas convaincante.*

*(Estoy de acuerdo contigo: según mi análisis, no hemos terminado las pruebas. La demo no sería convincente.)*

**Camille (cheffe de projet):** *Je te propose qu'on négocie une nouvelle date : démo lundi et on envoie un petit résumé vendredi.*

*(Te propongo que negociemos una nueva fecha: demo el lunes y enviamos un pequeño resumen el viernes.)*

**Thomas (développeur):** *J'ai un désaccord sur lundi, c'est encore serré. Mais si on retire deux fonctions, la démo peut être plus persuasive.*

*(No estoy de acuerdo con lo del lunes, sigue siendo ajustado. Pero si quitamos dos funciones, la demo puede resultar más convincente.)*



**Camille (cheffe de projet):** *D'accord, on partage cette idée : démo lundi avec les fonctions essentielles. Ça te va ?*

*(De acuerdo, vamos a seguir esa idea: demo el lunes con las funciones esenciales. ¿Te parece bien?)*

1. Quelle est la proposition de Camille et quel argument donne-t-elle ?

---

2. Comment Thomas exprime-t-il son désaccord de façon respectueuse ?

---

## 6. Responde a las preguntas usando el vocabulario de este capítulo.

*À mon avis, c'est mieux de... / Je pense que cette proposition est... / Je ne suis pas d'accord, mais on peut...*

1. Au travail, vous devez choisir entre deux options pour une réunion (en présentiel ou en visio) - quelle est votre opinion et pourquoi ?

---

2. Un collègue n'est pas d'accord avec votre idée sur une tâche à faire - que dites-vous pour négocier et trouver une solution ?

---

## 7. Email

**Objet :** Réunion d'équipe - ton avis ?

Bonjour,

On doit fixer la réunion de la semaine prochaine. Je propose :

- mardi à 9h30
- jeudi à 16h00

**À mon avis**, jeudi est mieux, mais je peux m'adapter. Tu préfères quelle date ? Si aucun des deux ne va, fais une autre proposition.

Merci,  
Camille



**Escribe una respuesta adecuada:** *À mon avis, le mieux, c'est... / Je pense que... parce que... / Est-ce qu'on peut ... ?*

---



---



---

**Verbos importantes**

**Négociier** (*negociar*)

Passé composé

je/j'	ai négocié
tu	as négocié
il/elle/on	a négocié
nous	avons négocié
vous	avez négocié
ils/elles	ont négocié