

A2.41 Opinions et négociations

Opiniones y negociaciones

<https://app.colanguage.com/es/frances/plan-de-curso/a2/41>



La situation	<i>(La situación)</i>	Convaincant	<i>(Convinciente)</i>
Le débat	<i>(El debate)</i>	Respectueux	<i>(Respetuoso)</i>
Le désaccord	<i>(El desacuerdo)</i>	Convaincre	<i>(Convencer)</i>
L'opinion	<i>(La opinión)</i>	Négocier	<i>(Negociar)</i>
Un argument	<i>(Un argumento)</i>	Agir	<i>(Actuar)</i>
La proposition	<i>(La propuesta)</i>	Avoir une opinion	<i>(Tener una opinión)</i>
Le discours	<i>(El discurso)</i>	Donner son avis	<i>(Dar su opinión)</i>
Une analyse	<i>(Un análisis)</i>	Partager son idée	<i>(Compartir su idea)</i>
Persuasif	<i>(Persuasivo)</i>		

1. Ejercicios

1. Negociar un espacio de trabajo compartido (Audio disponible en la aplicación)

Words to use: propositions, convaincre, argument, opinion, respectueux, analyse, avis, débat, négocie



Dans un espace de coworking à Lyon, les membres peuvent discuter ensemble des règles de la salle de réunion. Cette semaine, la direction demande l' _____ des utilisateurs. Certains veulent plus de temps pour les appels vidéo, d'autres préfèrent des réunions courtes et silencieuses. Le _____ est parfois animé, mais toujours _____.

Chaque personne doit donner son _____ et proposer une solution. Par exemple, une équipe suggère de réserver la salle seulement deux heures par jour. Une autre personne présente un _____ pour garder une zone calme sans téléphone. Après cette discussion, la direction _____ les _____ et _____ un nouveau règlement pour essayer de _____ tout le monde.

En un espacio de coworking en Lyon, los miembros pueden discutir entre sí las normas de la sala de reuniones. Esta semana, la dirección solicita la opinión de los usuarios. Algunos quieren más tiempo para las llamadas por video; otros prefieren reuniones cortas y en silencio. El debate a veces está animado, pero siempre es respetuoso.

Cada persona debe expresar su opinión y proponer una solución. Por ejemplo, un equipo sugiere reservar la sala solo dos horas al día. Otra persona presenta un argumento a favor de mantener una zona tranquila sin teléfonos. Tras esta discusión, la dirección analiza las propuestas y negocia un nuevo reglamento intentando convencer a todos.

1. Où se passe la scène et qui participe à la discussion ?

2. Quels sont les différents besoins des utilisateurs pour la salle de réunion ?

2. Elige la solución correcta

1. Hier, pendant la réunion, nous _____ calmement la nouvelle proposition avec le client.
a. avions négocié b. sommes négocié c. avons négocié
d. avons négocier
- (Ayer, durante la reunión, negociamos con calma la nueva propuesta con el cliente.)
2. Après avoir écouté tous les arguments, je _____ de manière respectueuse pour trouver un accord.
a. ai agir b. avais agi c. suis agi d. ai agi
- (Después de escuchar todos los argumentos, actué de manera respetuosa para encontrar un acuerdo.)

3. Finalement, ils _____ un compromis qui respecte l'opinion de chaque collègue.
- a. avaient négocié b. ont négocier c. sont négocié d. ont négocié
4. Grâce à cette discussion ouverte, tu _____ de façon très persuasive sans manquer de respect.
- a. es agi b. avais agi c. as agir d. as agi
1. avons négocié 2. ai agi 3. ont négocié 4. as agi

3. Completa los diálogos

a. Choisir un restaurant avec un collègue

- Camille, collègue:** Alors Julien, pour le déjeuner d'équipe, mon opinion est claire : je préfère le petit bistro italien près du bureau.
- Julien, collègue:** 1. _____

- Camille, collègue:** Ton argument est convaincant, c'est vrai que pour parler avec l'équipe, un endroit calme, c'est mieux.
- Julien, collègue:** 2. _____

- (Entonces Julien, para el almuerzo de equipo, mi opinión es clara: prefiero el pequeño bistró italiano cerca de la oficina.)
- (Yo no estoy de acuerdo, me parece que es demasiado ruidoso; propongo el restaurante libanés, es más tranquilo.)
- (Está bien, entonces elegimos el libanés, y se lo digo al resto del equipo como nuestra propuesta.)

b. Décider d'un achat important à la maison

- Nadia, partenaire:** Marc, à mon avis il faut changer de canapé, il est vieux et ce n'est plus confortable quand on reçoit des amis.
- Marc, partenaire:** 3. _____

- Nadia, partenaire:** On peut négocier : on choisit un modèle simple, pas trop cher, et on attend un peu pour la table basse.
- Marc, partenaire:** 4. _____

- (Marc, en mi opinión hay que cambiar el sofá; está viejo y ya no es cómodo cuando recibimos amigos.)
- (Entiendo tu opinión, pero estoy un poco en contra, porque ahora la situación financiera es difícil.)
- (Podemos negociar: elegimos un modelo sencillo, no muy caro, y esperamos un poco con la mesa de centro.)
- (De acuerdo, tu idea es razonable: actuamos ahora con el sofá y aplazamos el resto.)

1. Moi, je ne suis pas d'accord, je trouve que c'est trop bruyant, je propose le restaurant libanais, c'est plus calme. 2. OK, on choisit le libanais alors, et je dis au reste de l'équipe que c'est notre proposition. 3. Je comprends ton opinion, mais je suis un peu contre, car en ce moment la situation financière est difficile. 4. D'accord, ton idée est raisonnable, on agit maintenant pour le canapé et on reporte le reste.

4. Responde a las preguntas usando el vocabulario de este capítulo.

1. Dans votre travail, vous n'êtes pas d'accord avec la décision de votre responsable sur un projet. Comment donnez-vous votre avis, de façon simple et respectueuse ?

2. Un collègue propose une nouvelle méthode de travail. Êtes-vous d'accord ou pas ? Donnez une raison courte.

3. Vous devez négocier un petit changement dans un contrat avec un client (par exemple, la date de livraison). Que dites-vous pour proposer ce changement ?

4. Lors d'une réunion, on vous demande votre opinion sur le télétravail. Que pensez-vous du télétravail ? Donnez un argument.

5. En 6 u 8 líneas, explique una situación en la que tuvo que dar su opinión y negociar una solución en el trabajo o en su vida cotidiana.

À mon avis,... / Je ne suis pas d'accord parce que... / Je propose de... / Pour moi, la meilleure solution est...

2. Verbos importantes

	Négocier	Agir
je/j'	ai négocié	ai agi
tu	as négocié	as agi
il/elle/on	a négocié	a agi
nous	avons négocié	avons agi
vous	avez négocié	avez agi
ils/elles	ont négocié	ont agi