

A2.41.2 Il discorso indiretto con il passato prossimo

El estilo indirecto con el pretérito perfecto

https://app.colanguage.com/es/italiano/gramatica/discorso-indiretto-con-il-passato-prossimo



Se usa para contar algo que ocurrió en el pasado.

1. La fórmula es: verbo + che + pasado próximo.

Azione passata (Acción pasada)	Frase indiretta (Oración indirecta)
Marco dice: "Sono stato al mercato." (Marco dice: "He estado en el mercado.")	Marco dice che è stato al mercato. (Marco dice que ha estado en el mercado.)
Giulia pensa: "Ha convinto tutti." (Giulia piensa: "Ha convencido a todos.")	Giulia pensa che hai convinto tutti. (Giulia piensa que has convencido a todos.)
Fabio dice: "Ho rifiutato l'offerta." (Fabio dice: "He rechazado la oferta.")	Fabio dice che ha rifiutato l'offerta. (Fabio dice que ha rechazado la oferta.)
Paolo e Maria dicono: "Abbiamo fatto un compromesso." (Paolo y María dicen: "Hicimos un compromiso.")	Paolo e Maria dicono che hanno fatto un compromesso. (Paolo y María dicen que hicieron un compromiso.)

1. Rellena la palabra correcta.

dice che è stata, dicono che hai fatto, dice che ha ottenuto, dice che ha visto, crede che hai parlato, affermano che hanno fatto, dice che è stato, pensa che hai convinto

- Dire che + vedere:** Giulia: ho visto il risultato. Giulia _____ il risultato.
(Giulia: he visto el resultado. Giulia dice que ha visto el resultado.)
- Dire che + ottenere:** Il gruppo: abbiamo ottenuto un buon compromesso. Il gruppo _____ un buon compromesso.
(El grupo: hemos conseguido un buen compromiso. El grupo dice que ha conseguido un buen compromiso.)
- Dire che + essere:** Giulio: è stata una lunga discussione. Giulio _____ una lunga discussione.
(Giulio: fue una larga discusión. Giulio dice que fue una larga discusión.)
- Dire che + fare:** Marco e Maria: ha fatto un discorso molto convincente. Marco e Maria _____ un discorso molto convincente.
(Marco y María: hizo un discurso muy convincente. Marco y María dicen que has hecho un discurso muy convincente.)
- Affermare che + fare:** Giulio e Maria: abbiamo fatto una controfferta! Giulio e Maria _____ una controfferta.
(Giulio y Maria: ¡hemos hecho una contraoferta! Giulio y Maria afirman que han hecho una contraoferta.)
- Credere che + parlare:** Leonardo: ha parlato troppo. Leonardo _____ troppo.
(Leonardo: ha hablado demasiado. Leonardo cree que has hablado demasiado.)
- Pensare che + convincere:** Maria: ha convinto tutti. Maria _____ tutti con la tua offerta.
(María: ha convencido a todos. María piensa que has convencido a todos con tu oferta.)
- Dire che + essere:** Marco: è stato un buon discorso. Marco _____ un buon discorso.
(Marco: fue un buen discurso. Marco dice que fue un buen discurso.)

1. dice che ha visto 2. dice che ha ottenuto 3. dice che è stata 4. dicono che hai fatto 5. affermano che hanno fatto 6. crede che hai parlato 7. pensa che hai convinto 8. dice che è stato

2. Elige la frase correcta usando el estilo indirecto con el pretérito perfecto para expresar opiniones o comunicar información pasada.

1. ☐ Marco dice che era al mercato.
☐ Marco dice che è stato al mercato.
☐ Marco dice che è stato al mercato ieri.
2. ☐ Giulia pensa che hai convinto tutti.
☐ Giulia pensa che convinto tutti.
☐ Giulia pensa che ha convinto tutti.
3. ☐ Fabio dice che ha rifiutare l'offerta.
☐ Fabio dice che ha rifiutato l'offerta.
☐ Fabio dice che ha rifiuto l'offerta.
4. ☐ Paolo e Maria dicono che hanno fare un compromesso.
☐ Paolo e Maria dicono che hanno fatto un compromesso.
☐ Paolo e Maria dicono che avete fatto un compromesso.

1. Marco dice che è stato al mercato./Marco dice que ha estado en el mercado. 2. Giulia pensa che ha convinto tutti./Giulia piensa que ha convencido a todos. 3. Fabio dice che ha rifiutato l'offerta./Fabio dice que rechazó la oferta. 4. Paolo e Maria dicono che hanno fatto un compromesso./Paolo y Maria dicen que han hecho un compromiso.

3. Trasforma le frasi dal discorso diretto al discorso indiretto usando: verbo + che + passato prossimo.

1. Luca dice: "Ho firmato il contratto ieri."

2. La direttrice racconta: "Abbiamo incontrato il nuovo cliente a Milano."

3. Io penso: "Ho mandato l'e-mail con l'offerta."

4. I colleghi dicono: "Abbiamo discusso i prezzi in riunione."

5. Marta dice: "Non ho accettato le nuove condizioni."

6. Noi pensiamo: "Abbiamo trovato un buon compromesso."
