

A2.41.1 De kunst van het onderhandelen

El arte de negociar



1. Waar gaat het vooral om bij debatteren?
 - a. Om hard praten
 - b. Om de tegenstander uitlachen
 - c. Om goede argumenten
 - d. Om snel praten
2. Wat moet je doen als je het niet eens bent met de ander?
 - a. Niets zeggen en gewoon knikken
 - b. Rustig uitleggen waarom je het niet eens bent
 - c. De ander meteen onderbreken
 - d. Boos worden en harder praten
3. Hoe kun je een argument van de tegenstander het beste weerleggen?
 - a. Door een beter voorbeeld te geven
 - b. Door het te negeren
 - c. Door de tegenstander persoonlijk aan te vallen
 - d. Door over een ander onderwerp te beginnen
4. Waarom is het belangrijk om korte en duidelijke zinnen te gebruiken in een debat?
 - a. Dan win je het debat altijd
 - b. Dan begrijpt iedereen jouw argumentatie beter
 - c. Dan klinkt je taal formeler
 - d. Dan hoeft je niet naar de ander te luisteren

1-c 2-b 3-a 4-b

2. Lee el diálogo y responde a las preguntas.

Debat over het projectplan

Debate sobre el plan del proyecto

- Hendrik:** Ik wil morgen met het team debatteren over het projectplan. *(Quiero debatir mañana con el equipo sobre el plan del proyecto.)*
- Roos:** Goed idee, maar denk eerst aan sterke argumenten voor het debat, voor jouw positie. *(Buena idea, pero primero piensa en argumentos sólidos para el debate, para tu posición.)*
- Hendrik:** Ik heb je mijn plan al verteld. Mijn voorstel is goedkoper en flexibeler, dat zal wel overtuigen. *(Ya te conté mi plan. Mi propuesta es más barata y flexible; eso debería convencer.)*
- Roos:** Daar ben ik het niet helemaal mee eens. Jouw plan kost ook veel tijd. *(Con eso no estoy del todo de acuerdo. Tu plan también requiere mucho tiempo.)*
- Hendrik:** Hm, ik denk dat ik dat argument morgen wel kan weerleggen. *(Hm, creo que podré refutar ese argumento mañana.)*
- Roos:** Dat is goed. Ik denk zeker dat we een compromis zullen vinden tussen de voorstellen. *(Está bien. Estoy segura de que encontraremos un compromiso entre las propuestas.)*
- Hendrik:** Ja, precies. Soms is een klein compromis beter dan blijven discussiëren. *(Sí, exactamente. A veces un pequeño compromiso es mejor que seguir discutiendo.)*
- Roos:** Ik geloof dat het een interessant debat zal worden. *(Creo que será un debate interesante.)*

1. Lees de dialoog. Wat wil Hendrik morgen doen met het team?
 - a. Hij wil zonder discussie een besluit nemen.
 - b. Hij wil een sociale activiteit organiseren.
 - c. Hij wil onderhandelen over zijn salaris.
 - d. Hij wil debatteren over het projectplan.
2. Waarom denkt Hendrik dat zijn voorstel goed is?
 - a. Omdat het zonder twijfel het snelste is.
 - b. Omdat iedereen in het team het al positief vindt.
 - c. Omdat het goedkoper en flexibeler is.
 - d. Omdat er geen tegenargumenten mogelijk zijn.

1-d 2-c