

A2.41 Meinungen und Verhandlungen

Opinions et négociations

https://app.colanguage.com/fr/allemand/plan-de-cours/a2/41



Die Diskussion	<i>(La discussion)</i>	Positiv	<i>(Positif)</i>
Die Verhandlung	<i>(La négociation)</i>	Negativ	<i>(Négatif)</i>
Der Kompromiss	<i>(Le compromis)</i>	Diskutieren	<i>(Discuter)</i>
Das Angebot	<i>(L'offre)</i>	Verhandeln	<i>(Négocier)</i>
Die Meinung	<i>(L'opinion)</i>	Einverstanden sein	<i>(Être d'accord)</i>
Meiner Meinung nach ...	<i>(À mon avis...)</i>	Recht haben	<i>(Avoir raison)</i>
Das Gegenargument	<i>(L'argument contraire)</i>		

1. Grammaire: Impératif irrégulier (« sei », « hab », « nimm »)

Certains verbes changent leur radical à l'impératif, par ex. sein sei, haben hab, nehmen nimm.



Infinitiv (Infinitif)	du (du)	Sie (vous - forme de politesse)
sein <i>(être)</i>	sei ruhig! <i>(tais-toi !)</i>	Seien Sie bitte ruhig! <i>(Veuillez vous taire, s'il vous plaît !)</i>
haben <i>(avoir)</i>	hab Geduld! <i>(aie de la patience !)</i>	Haben Sie Geduld! <i>(Ayez de la patience !)</i>
nehmen <i>(prendre)</i>	nimm Platz! <i>(prends place !)</i>	Nehmen Sie Platz! <i>(Prenez place !)</i>
lesen <i>(lire)</i>	lies den Text! <i>(lis le texte !)</i>	Lesen Sie den Text! <i>(Lisez le texte !)</i>
sprechen <i>(parler)</i>	sprich deutlicher! <i>(parle plus distinctement !)</i>	Sprechen Sie deutlicher! <i>(Parlez plus distinctement !)</i>

- Anna, _____ bitte ehrlich: Findest du unser Angebot zu teuer?
a. sein b. bist c. seid d. sei
- _____ ein bisschen Geduld, wir finden sicher einen guten Kompromiss.
a. Hast b. Habe c. Hab d. Hat
- _____ Platz und hör dir bitte zuerst alle Argumente an.
a. Nehme b. Nimm c. Nimmst d. Nehm
- _____ Sie offen für andere Meinungen und hören Sie aktiv zu.
a. Seien b. Seid c. Sei d. Sind

1. sei 2. Hab 3. Nimm 4. Seien

2.Exercices

1. Réunion d'équipe: nouvelle offre de télétravail (Audio disponible dans l'application)



Mots à utiliser: Angebot, Meinung, Diskussion, Kompromiss, negativ, Gegenargument, positiv

In unserem Unternehmen gibt es ein neues _____ : Zwei Tage pro Woche Homeoffice. Die Chefin bittet das Team, ehrlich zu sein und die eigene _____ zu sagen. Einige Kolleginnen finden das sehr _____ , weil sie dann weniger fahren müssen. Andere sehen auch _____ e Punkte, zum Beispiel weniger Kontakt mit dem Team.

Im Meeting gibt es eine ruhige _____. Die Chefin sagt: „Seien Sie offen, sagen Sie, was Sie denken.“ Ein Kollege bringt ein _____ : Zu Hause gibt es manchmal Kinderlärm. Am Ende machen alle einen _____ : Drei Monate Testphase. Danach verhandelt das Team noch einmal und entscheidet zusammen weiter.

*Dans notre entreprise, il y a une nouvelle **offre** : deux jours de télétravail par semaine. La cheffe demande à l'équipe d'être honnête et d'exprimer sa propre **opinion** . Certaines collègues trouvent cela très **positif** , car elles ont alors moins de trajets. D'autres voient aussi des points **négatifs** , par exemple moins de contacts avec l'équipe.*

*Pendant la réunion, il y a une **discussion** calme. La cheffe dit : « Soyez ouverts, dites ce que vous pensez. » Un collègue avance un **contre-argument** : à la maison, il y a parfois du bruit d'enfants. Finalement, tout le monde trouve un **compromis** : une période d'essai de trois mois. Ensuite, l'équipe renégociera et décidera ensemble de la suite.*

1. Warum findet ein Teil des Teams das Homeoffice-Angebot positiv?

2. Welche negativen Punkte gibt es in dem Text? Nennen Sie mindestens einen.

2. Choisissez la bonne solution

1. Meiner Meinung nach _____ wir beim Kunden ruhig bleiben und sehr höflich sein. (À mon avis, nous devrions rester calmes auprès du client et être très polis.)

a. würden sollen b. sollen würden c. sollten d. sollen

2. Gestern _____ wir, das Angebot sei zu positiv formuliert und nicht realistisch genug. (Hier, nous pensions que l'offre était formulée trop positivement et pas assez réaliste.)

a. haben gedacht b. dachte c. denksten d. dachten

3. _____ bitte offen für ein Gegenargument,
dann finden wir leichter einen Kompromiss. *(Sois, s'il te plaît, ouvert à un contre-argument, alors nous trouverons plus facilement un compromis.)*
- a. Seien b. Sei c. War d. Bist
4. _____ bei der Verhandlung etwas Geduld, wir
sollten zuerst alle Meinungen hören. *(Aie un peu de patience pendant la négociation ; nous devrions d'abord écouter tous les avis.)*
- a. Haben b. Hab c. Hast d. Habe
1. sollten 2. dachten 3. Sei 4. Hab

3. Complétez les dialogues

a. Kollegin diskutiert Überstunden im Teammeeting

Anna, Projektmanagerin: *Meiner Meinung nach sind so viele Überstunden negativ, wir brauchen einen besseren Plan.* *(À mon avis, autant d'heures supplémentaires, c'est négatif ; nous avons besoin d'un meilleur planning.)*

Martin, Kollege: 1. _____ *(Je comprends ton contre-argument, mais parfois les heures supplémentaires sont utiles, par exemple avant une présentation importante.)*

Anna, Projektmanagerin: *Okay, ich bin einverstanden, aber wir sollten in der nächsten Verhandlung mit der Chefin über klare Grenzen sprechen.* *(D'accord, je suis d'accord, mais lors de la prochaine négociation avec la cheffe, nous devrions parler de limites claires.)*

Martin, Kollege: 2. _____ *(Bien, alors proposons en réunion un compromis : deux heures supplémentaires maximum par semaine.)*

b. Mietverhandlung mit dem Vermieter

Herr Keller, Vermieter: *Mein Angebot ist 900 Euro im Monat, was halten Sie davon?* *(Mon offre est de 900 euros par mois, qu'en pensez vous ?)*

Lisa, Mieterin: 3. _____ *(Honnêtement, je trouve cela trop élevé ; à mon avis 800 euros conviendrait pour cet appartement.)*

Herr Keller, Vermieter: *Ihr Gegenargument verstehe ich, aber 850 Euro wäre ein guter Kompromiss.* *(Je comprends votre contre argument, mais 850 euros serait un bon compromis.)*

Lisa, Mieterin: 4. _____ *(Je suis d'accord avec cela, ça me semble juste et acceptable.)*

1. Ich verstehe dein Gegenargument, aber manchmal sind Überstunden auch positiv, zum Beispiel vor einer wichtigen Präsentation. 2. Gut, dann schlagen wir im Meeting einen Kompromiss vor: maximal zwei Überstunden pro Woche. 3. Ehrlich gesagt finde ich das zu hoch, meiner Meinung nach ist 800 Euro passend für diese Wohnung. 4. Damit bin ich einverstanden, das klingt für mich fair und positiv.

4. Répondez aux questions en utilisant le vocabulaire de ce chapitre.

- 1. Sie sind in einer Besprechung mit Kolleginnen und Kollegen. Jemand macht einen Vorschlag, den Sie nicht gut finden. Wie sagen Sie höflich Ihre Meinung?

- 2. Ihr Chef bittet Sie, mehr zu arbeiten, aber ohne mehr Gehalt. Wie reagieren Sie? Nennen Sie kurz Ihre Meinung und einen möglichen Kompromiss.

- 3. Eine Kollegin sagt: „Homeoffice ist schlecht für das Team.“ Wie antworten Sie? Nennen Sie einen positiven und einen negativen Punkt.

- 4. Sie verhandeln mit einem neuen Kunden über einen Vertrag. Was ist Ihrer Meinung nach wichtig in einer Verhandlung? Nennen Sie zwei Punkte.

5. Écrivez 5 ou 6 phrases sur une situation dans votre travail ou votre formation où vous avez dû exprimer votre opinion ou négocier un compromis.

Meiner Meinung nach ist ... / Ich bin damit einverstanden, weil ... / Ein Vorteil ist ..., ein Nachteil ist ... / Am Ende haben wir beschlossen, dass ...

3. Verbes importants

	Sollen	Denken
ich	sollte	dachte
du	solltest	dachtest
er/sie/es	sollte	dachte
wir	sollten	dachten
ihr	solltet	dachtet
sie	sollten	dachten