

B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Interrogatifs : ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?



Les interrogatifs s'utilisent pour proposer, demander, offrir ou confirmer quelque chose de manière polie.

Forma interrogativa	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	¿Te importa si revisamos la oferta? (<i>Ça te dérange si nous revoyons l'offre ?</i>)
¿Qué + verbo?	¿Qué hacemos con el contrato? (<i>Qu'est-ce qu'on fait avec le contrat ?</i>)
¿Te / Le + verbo?	¿Le preparo una contraoferta? (<i>Je vous prépare une contre-offre ?</i>)
¿Verbo...?	¿Cerramos el trato hoy? (<i>On conclut l'accord aujourd'hui ?</i>)
¿Quiere que le ayude...?	¿Quiere que le ayude con el anticipo? (<i>Vous voulez que je vous aide avec l'acompte ?</i>)
¿Sabes que...?	¿Sabes que el coste incluye garantía? (<i>Tu sais que le coût inclut une garantie ?</i>)
¿Cómo dice...?	¿Cómo dice? No entendí la comisión. (<i>Comment dites-vous ? Je n'ai pas compris la commission.</i>)
¿Entiendes?	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. (<i>Tu comprends ? Je parle du taux de change.</i>)

1. Traduire et choisir la bonne réponse

- ¿_____ si revisamos el coste y la garantía antes de firmar el contrato? (*Ça te dérange si nous révisons le coût et la garantie avant de signer le contrat ?*)
a. Te importa b. Te importas c. Te importa que d. Le importa
- ¿_____ con el anticipo si finalmente rescindimos el trato? (*Que faisons-nous avec l'acompte si finalement nous résilions l'accord ?*)
a. Qué hacemos qué b. Qué hace c. Qué hacemos d. Qué hacemos de
- ¿_____ una contraoferta con una rebaja y sin recargo? (*Je vous prépare une contre-offre avec une remise et sans surcharge ?*)
a. Preparo le b. Le prepara c. Le preparar d. Le preparo
- ¿_____ el tipo de cambio de hoy afecta al precio final en euros? (*Tu sais que le taux de change d'aujourd'hui affecte le prix final en euros ?*)
a. Sabes qué b. Sabe que c. Sabes de que d. Sabes que

1. Te importa 2. Qué hacemos 3. Le preparo 4. Sabes que

2. Réécrivez les phrases

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta otra vez antes de firmar.

(*Ça te dérange si nous revoyons l'offre une fois de plus avant de signer ?*)

2. (¿Qué + verbo...?) Tenemos este contrato sobre la mesa. Escríbelo en una sola pregunta.

(Qu'est-ce qu'on fait du contrat ?)

3. (¿Le + verbo...?) Necesito enviar una contraoferta al cliente.

(Je lui prépare une contre-offre ?)

4. (¿Verbo...?) Podemos cerrar el trato hoy.

(On conclut l'accord aujourd'hui ?)

1. ¿Te importa si revisamos la oferta otra vez antes de firmar? **2.** ¿Qué hacemos con el contrato? **3.** ¿Le preparo una contraoferta? **4.** ¿Cerramos el trato hoy?

3. Corrigez l'erreur

1. ¿Sabes si el precio incluye la comisión bancaria?

Tu sais que le prix inclut la commission bancaire ?

2. ¿Te importa que revisamos el tipo de cambio ahora?

Ça te dérange si nous vérifions le taux de change maintenant ?

1. ¿Sabes que el precio incluye la comisión bancaria? **2.** ¿Te importa si revisamos el tipo de cambio ahora?