

B1.43.1 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Interrogatifs : ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

<https://app.colanguage.com/fr/espagnol/grammaire/interrogativos-usp-practico>



Los interrogativos se usan para proponer, pedir, ofrecer o confirmar algo de forma educada.

Forma interrogativa	Uso	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	Permiso	¿Te importa si revisamos la oferta?
¿Qué + verbo...?	Instrucción	¿Qué hacemos con el contrato?
¿Te / Le + verbo...?	Ofrecimiento	¿Le preparo una contraoferta?
¿Verbo...?	Propuesta	¿Cerramos el trato hoy?
¿Quiere que le ayude...?	Ayuda	¿Quiere que le ayude con el anticipo?
¿Sabes que...?	Información (confirmar)	¿Sabes que el coste incluye garantía?
¿Cómo dice...?	Exhortación educada	¿Cómo dice? No entendí la comisión.
¿Entiendes?	Control del contacto	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio.

1. Remplissez le mot correct.

Te importa si, Qué hacemos, Te importaría si, Sabes que, Negociamos, Quiere que le ayude, Me oyes, Le envío

1. **Control del contacto:** ¿_____? Estoy hablando del acuerdo.

(Tu m'entends ? Je parle de l'accord.)

2. **Información:** ¿_____ el precio ha cambiado?

(Sais-tu que le prix a changé ?)

3. **Ofrecimiento, enviar, presente, a él:** ¿_____ la propuesta hoy?

(Je lui envoie la proposition aujourd'hui ?)

4. **Permiso, presente:** ¿_____ comprobamos los números?

(Ça te dérange si on vérifie les chiffres ?)

5. **Ayuda:** ¿_____ a explicar el proceso?

(Voulez-vous que je vous aide à expliquer le processus ?)

6. **Permiso, pretérito imperfecto:** ¿_____ cambiamos la fecha?

(Ça te dérangerait si nous changions la date ?)

7. **Instrucción, hacer, presente, nosotros:** ¿_____ ahora con esto?

(Que faisons-nous maintenant avec ça ?)

8. **Propuesta, negociar, presente, nosotros:** ¿_____ los detalles mañana?

(On négocie les détails demain ?)

1. Me oyes 2. Sabes que 3. Le envío 4. Te importa si 5. Quiere que le ayude 6. Te importaría si 7. Qué hacemos 8. Negociamos

2. Reescribe las frases convirtiéndolas en una pregunta adecuada y cortés (permiso, propuesta, ofrecimiento, ayuda, información o control del contacto), usando la estructura interrogativa indicada entre paréntesis.

1. (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta ahora.

2. (¿Te / Le + verbo...?) Preparo una contraoferta para usted.

3. (¿Verbo...?) Cerramos el trato hoy.

4. (¿Quiere que le ayude...?) Quieres que te ayude con el contrato.

5. (¿Sabes que...?) El coste de la vivienda incluye garantía, ¿es correcto?

6. (¿Cómo dice...?) No oigo bien, explica la comisión otra vez, por favor.

3. Hablad en parejas para acordar condiciones de venta y cerrar un trato.

Situación

En una feria comercial negocias un posible trato entre comprador y proveedor.

Discutir

- Negociad el precio, la posible rebaja y si habrá recargo o comisión.
 - Decid cómo será el pago: al contado, a plazos o con crédito, y explicad riesgos para comprador y vendedor.
-

Palabras y frases útiles

- ¿Te importa si hablamos del anticipo y del tipo de cambio?
- ¿Qué hacemos con la contraoferta para llegar a un acuerdo hoy?
- ¿Sabes que el coste incluye garantía del proveedor durante un año?

Usar en conversación

- ¿Te importa / importaría si...?
- ¿Qué hacemos...?
- ¿Sabes que...?