

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.41.1 Dialogue : Négociation d'une offre

↳ <https://espagnol.colangue.fr/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y María discuten una propuesta de trabajo y expresan sus opiniones para llegar a un acuerdo.

Pedro: Me dijeron que la **oferta** incluía un bono anual.

María: Sí, pero creo que el bono no está confirmado, ¿tú qué **opinas**?

Pedro: Yo **creo** que deberíamos pedir algo más claro.

María: Ayer **negociamos** un aumento, pero no fue suficiente.

Pedro: ¿Y si proponemos una **contraoferta** con mejores beneficios?

María: No me parece una mala idea, pero debe ser razonable.

Pedro: Nos comentaron que la empresa busca un **compromiso** serio.

María: Yo respondí que nuestro compromiso depende de las **condiciones**.

Pedro: ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?

María: Sí, dijeron que el horario flexible les parecía bien. Algo **positivo**, ¿no?

Pedro: Entonces podemos incluirlo como parte del **resultado** de hoy.

María: Aunque rechazaron el teletrabajo, no fue un **rechazo** total.

Pedro: **Sin duda**, hay espacio para seguir hablando.

María: Solo espero que el acuerdo final sea **verdadero** y firme.

Pedro et María discutent d'une proposition de travail et expriment leurs opinions pour parvenir à un accord.

Pedro: On m'a dit que l'**offre** incluait un bonus annuel.

María: Oui, mais je pense que la prime n'est pas confirmée, toi, qu'en **penses-tu** ?

Pedro: Je **crois** que nous devrions demander quelque chose de plus clair.

María: Hier, nous avons **négocié** une augmentation, mais ce n'était pas suffisant.

Pedro: Et si nous proposons une **contre-offre** avec de meilleurs avantages ?

María: Je ne trouve pas que ce soit une mauvaise idée, mais cela doit être raisonnable.

Pedro: On nous a dit que l'entreprise cherche un **engagement** sérieux.

María: J'ai répondu que notre engagement dépend des **conditions**.

Pedro: Te souviens-tu s'ils ont accepté une partie de notre proposition ?

María: Oui, ils ont dit que l'horaire flexible leur convenait. C'est quelque chose de **positif**, n'est-ce pas ?

Pedro: Alors, nous pouvons l'inclure comme partie du **résultat** d'aujourd'hui.

María: *Bien qu'ils aient rejeté le télétravail, ce ne fut pas un **rejet** total.*

Pedro: *Sans aucun doute, il y a de la place pour continuer à parler.*

María: *J'espère seulement que l'accord final soit **vrai** et ferme.*

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Négociation d'une offre

🔗 <https://espagnol.colangue.fr/dialogues/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 1: Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué opina Pedro sobre la oferta?

.....

2. ¿Qué propone María para mejorarla?

.....

3. Al final, ¿les gusta la oferta o no?

.....

4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.

.....

5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

.....

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Négociation d'une offre

 <https://espagnol.colangue.fr/dialogues/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 2: Rellena los huecos y completa las oraciones

Instrucción: Remplissez le mot correct.

opinas, negociamos, oferta, contraoferta, creo

1. Me dijeron que la incluía un bono anual.
2. Sí, pero creo que el bono no está confirmado, ¿tú qué?
3. Yo que deberíamos pedir algo más claro.
4. Ayer un aumento, pero no fue suficiente.
5. ¿Y si proponemos una con mejores beneficios?

Solutions:

1. oferta 2. opinas 3. creo 4. negociamos 5. contraoferta

