

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.41.1 Dialogue : Négociation d'une offre

🔊 <https://app.colanguage.com/fr/espanol/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y María discuten una propuesta de trabajo y expresan sus opiniones para llegar a un acuerdo.

Pedro: Me dijeron que la oferta incluía una paga extra anual.

María: Sí, pero creo que la paga extra no está asegurada, ¿qué piensas tú?

Pedro: Yo creo que deberíamos pedir una confirmación más clara.

María: Ayer hablamos para pedir un aumento, pero no nos convenció la respuesta.

Pedro: ¿Y si hacemos una contraoferta con mejores condiciones?

María: No me parece mala idea, pero tiene que ser razonable.

Pedro: Nos dijeron que la empresa busca compromiso por nuestra parte.

María: Yo respondí que nuestro compromiso depende de las condiciones que nos ofrezcan.

Pedro: ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?

María: Sí, les gustó la idea del horario flexible. Eso es positivo, ¿no?

Pedro: Entonces podemos contar eso como un resultado de la reunión de hoy.

María: Aunque no aceptaron el teletrabajo, no fue un no rotundo.

Pedro: Sin duda, hay margen para seguir negociando.

María: Solo espero que el acuerdo final sea claro y firme.

Pedro et María discutent d'une proposition de travail et expriment leurs opinions pour parvenir à un accord.

Pedro: On m'a dit que l'offre incluait une prime annuelle supplémentaire.

María: Oui, mais je pense que la prime supplémentaire n'est pas assurée, qu'en penses-tu ?

Pedro: Je crois que nous devrions demander une confirmation plus claire.

María: Hier, nous avons parlé pour demander une augmentation, mais la réponse ne nous a pas convaincus.

Pedro: Et si nous faisons une contre-offre avec de meilleures conditions ?

María: Je ne trouve pas que ce soit une mauvaise idée, mais elle doit être raisonnable.

Pedro: Ils nous ont dit que l'entreprise cherche un engagement de notre part.

María: J'ai répondu que notre engagement dépend des conditions qu'ils nous offrent.

Pedro: Tu te souviens s'ils ont accepté une partie de notre proposition ?

María: Oui, ils ont aimé l'idée de l'horaire flexible. C'est positif, non ?

Pedro: Alors, nous pouvons considérer cela comme un résultat de la réunion d'aujourd'hui.

María: *Même s'ils n'ont pas accepté le télétravail, ce n'était pas un non catégorique.*

Pedro: *Sans aucun doute, il y a une marge pour continuer à négocier.*

María: *J'espère juste que l'accord final sera clair et ferme.*

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Négociation d'une offre

<https://app.colanguage.com/fr/espagnol/dialogues/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué opina Pedro sobre la oferta?

.....

2. ¿Qué propone María para mejorarla?

.....

3. Al final, ¿les gusta la oferta o no?

.....

4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.

.....

5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

.....

