

A2.41 Opinions et négociations

<https://app.colanguage.com/fr/francais/plan-de-cours/a2/41>



La situation

Le discours

Une analyse

Le débat

Le désaccord

L'opinion

Un argument

La proposition

Persuasif

Convaincant

Respectueux

Convaincre

Négocier

Agir

Avoir une opinion

Donner son avis

Partager son idée

1. Exercices

1. Négocier un espace de travail partagé (Audio disponible dans l'application)



Mots à utiliser: débat, opinion, argument, avis, analyse, convaincre, négocie, respectueux, propositions

Dans un espace de coworking à Lyon, les membres peuvent discuter ensemble des règles de la salle de réunion. Cette semaine, la direction demande l' _____ des utilisateurs. Certains veulent plus de temps pour les appels vidéo, d'autres préfèrent des réunions courtes et silencieuses. Le _____ est parfois animé, mais toujours _____.

Chaque personne doit donner son _____ et proposer une solution. Par exemple, une équipe suggère de réserver la salle seulement deux heures par jour. Une autre personne présente un _____ pour garder une zone calme sans téléphone. Après cette discussion, la direction _____ les _____ et _____ un nouveau règlement pour essayer de _____ tout le monde.

1. Où se passe la scène et qui participe à la discussion ?

2. Quels sont les différents besoins des utilisateurs pour la salle de réunion ?

2. Choisissez la bonne solution

1. Hier, pendant la réunion, nous _____ calmement la nouvelle proposition avec le client.

- a. avions négocié b. avons négocié c. avons négocier
d. sommes négocié

2. Après avoir écouté tous les arguments, je _____ de manière respectueuse pour trouver un accord.

- a. ai agir b. ai agi c. avais agi d. suis agi

3. Finalement, ils _____ un compromis qui respecte l'opinion de chaque collègue.

- a. avaient négocié b. sont négocié c. ont négocié d. ont négocier

4. Grâce à cette discussion ouverte, tu _____ de façon très persuasive sans manquer de respect.

- a. es agi b. avais agi c. as agi d. as agir

1. avons négocié 2. ai agi 3. ont négocié 4. as agi

3. Complétez les dialogues

a. Choisir un restaurant avec un collègue

Camille, collègue: *Alors Julien, pour le déjeuner d'équipe, mon opinion est claire : je préfère le petit bistro italien près du bureau.*

Julien, collègue: 1. _____

Camille, collègue: *Ton argument est convaincant, c'est vrai que pour parler avec l'équipe, un endroit calme, c'est mieux.*

Julien, collègue: 2. _____

b. Décider d'un achat important à la maison

Nadia, partenaire: *Marc, à mon avis il faut changer de canapé, il est vieux et ce n'est plus confortable quand on reçoit des amis.*

Marc, partenaire: 3. _____

Nadia, partenaire: *On peut négocier : on choisit un modèle simple, pas trop cher, et on attend un peu pour la table basse.*

Marc, partenaire: 4. _____

1. Moi, je ne suis pas d'accord, je trouve que c'est trop bruyant, je propose le restaurant libanais, c'est plus calme. 2. OK, on choisit le libanais alors, et je dis au reste de l'équipe que c'est notre proposition. 3. Je comprends ton opinion, mais je suis un peu contre, car en ce moment la situation financière est difficile. 4. D'accord, ton idée est raisonnable, on agit maintenant pour le canapé et on reporte le reste.

4. Répondez aux questions en utilisant le vocabulaire de ce chapitre.

1. Dans votre travail, vous n'êtes pas d'accord avec la décision de votre responsable sur un projet. Comment donnez-vous votre avis, de façon simple et respectueuse ?

2. Un collègue propose une nouvelle méthode de travail. Êtes-vous d'accord ou pas ? Donnez une raison courte.

3. Vous devez négocier un petit changement dans un contrat avec un client (par exemple, la date de livraison). Que dites-vous pour proposer ce changement ?

4. Lors d'une réunion, on vous demande votre opinion sur le télétravail. Que pensez-vous du télétravail ? Donnez un argument.

5. En 6 à 8 lignes, décrivez une situation où vous avez dû donner votre avis et négocier une solution au travail ou dans votre vie quotidienne.

À mon avis,... / Je ne suis pas d'accord parce que... / Je propose de... / Pour moi, la meilleure solution est...

2. Verbes importants

	Négocier	Agir
je/j'	ai négocié	ai agi
tu	as négocié	as agi
il/elle/on	a négocié	a agi
nous	avons négocié	avons agi
vous	avez négocié	avez agi
ils/elles	ont négocié	ont agi