

## A2.41 Opinions et négociations



- Exprimez votre opinion
- Apprenez des phrases de base pour discuter des points de vue

<b>La situation</b>	<i>(The situation)</i>	<b>Convaincant (Convaincante)</b>	<i>(Convincing)</i>
<b>L'opinion (Une)</b>	<i>(An opinion)</i>	<b>Respectueux (Respectueuse)</b>	<i>(Respectful)</i>
<b>L'argument (Un)</b>	<i>(An argument)</i>	<b>Convaincre</b>	<i>(To convince)</i>
<b>La proposition</b>	<i>(The proposal)</i>	<b>Négocier</b>	<i>(To negotiate)</i>
<b>Le désaccord</b>	<i>(Disagreement)</i>	<b>Donner son avis</b>	<i>(To give one's opinion)</i>
<b>L'analyse (Une)</b>	<i>(An analysis)</i>	<b>Partager son idée</b>	<i>(To share one's idea)</i>
<b>Persuasif (Persuasive)</b>	<i>(Persuasive)</i>		

### 1. Scan the QR code to watch the video, or read the text. (QR: Audio)



Quand quelqu'un a une forte **conviction**, donner trop d'arguments peut **créer l'effet opposé** : la personne résiste et défend encore plus son opinion. En psychologie, on peut **observer ce phénomène** : expliquer ses idées peut faire naître du doute. *À mon avis*, il est souvent préférable de poser des questions et d'écouter sans juger. Ainsi, l'autre peut **douter** et parfois **changer d'avis**.

*When someone has a strong **conviction**, giving too many arguments can **create the opposite effect**: the person resists and defends their opinion even more. In psychology, we can **observe this phenomenon**: explaining your ideas can give rise to doubt. In my opinion, it is often preferable to ask questions and listen without judging. In this way, the other person can **doubt** and sometimes **change their mind**.*

1. Pourquoi ce n'est pas utile de donner beaucoup d'arguments à une personne très convaincue ?
  - a. Parce qu'elle oublie toujours ses idées après deux minutes.
  - b. Parce qu'elle n'aime pas parler en public.
  - c. Parce qu'elle a déjà changé d'avis avant la discussion.
  - d. Parce qu'elle peut résister et défendre encore plus son opinion.
2. Quelle stratégie est conseillée pour parler avec quelqu'un qui n'est pas d'accord ?
  - a. Poser des questions et écouter avec curiosité.
  - b. Répéter la même idée plus fort.
  - c. Couper la conversation rapidement.
  - d. Écrire une longue liste d'arguments et l'envoyer.

1-d 2-a

### 2. Grammar: Expressing one's opinion (je pense que, à mon avis)

To express a simple opinion, we use *je pense que*, *je crois que* and *à mon avis*.



<b>Expression</b> ( <i>Expression</i> )	<b>Exemple</b> ( <i>Example</i> )
Je pense que ... ( <i>I think that ...</i> )	<b>Je pense que</b> cette proposition est utile. ( <i>I think that this proposal is useful.</i> )
Je crois que ... ( <i>I believe that ...</i> )	<b>Je crois que</b> son argument est convaincant. ( <i>I believe that his/her argument is convincing.</i> )
À mon avis, ... ( <i>In my opinion, ...</i> )	<b>À mon avis</b> , le débat reste respectueux. ( <i>In my opinion, the debate remains respectful.</i> )
Selon moi, ... ( <i>In my view, ...</i> )	<b>Selon moi</b> , cette analyse est claire. ( <i>In my view, this analysis is clear.</i> )
Je pense que oui. ( <i>I think so.</i> )	La proposition est utile ? <b>Je pense que oui.</b> ( <i>Is the proposal useful? I think so.</i> )
Je ne pense pas. ( <i>I don't think so.</i> )	Cet argument est bon ? <b>Je ne pense pas.</b> ( <i>Is this argument good? I don't think so.</i> )

In speech, we often omit ne; for example, "Je ne pense pas" in writing becomes "Je pense pas".

### 3. Exercises

#### 1. Match the items that have a related meaning.

- |                    |                           |
|--------------------|---------------------------|
| a. Donner son avis | 1. Selon moi              |
| b. À mon avis      | 2. Ne pas être d'accord   |
| c. Une proposition | 3. Dire ce que l'on pense |
| d. Un désaccord    | 4. Une idée à proposer    |

a-3 b-1 c-4 d-2



#### 2. Internal email: choosing a supplier (QR: Audio)



Fill in the gaps: argument, avis

Bonjour,

Nous devons choisir un fournisseur pour le café et le thé du bureau. Trois offres sont possibles. Je pense que l'offre B est la meilleure : le prix est correct et la livraison est rapide. À mon avis, c'est aussi plus simple pour l'équipe. Si vous n'êtes pas d'accord, envoyez votre (1) \_\_\_\_\_ en expliquant un (2) \_\_\_\_\_ .

Merci, La responsable des services généraux

*Hello,*

*We need to choose a supplier for the office coffee and tea. Three offers are possible. I think offer B is the best: the price is reasonable and delivery is fast. In my opinion, it is also simpler for the team. If you do not agree, send your opinion explaining one argument.*

*Thank you, The head of general services*

*(1) avis, (2) argument*

1. Quelle offre choisirais-tu et pourquoi ? Donne ton avis et un argument.
- 

#### 3. Listen to the audio fragment and choose the correct answer. (QR: Audio)

1. Elle veut accepter le nouveau prix uniquement si le fournisseur peut livrer plus vite.
2. Le fournisseur accepte immédiatement sa proposition, sans désaccord.
3. Ils finissent par obtenir le même tarif que l'année précédente.

True False

1-V 2-X 3-V



#### 4. Choose the correct solution

1. À mon avis, nous \_\_\_\_\_ le \_\_\_\_\_ le (In my opinion, we negotiated the price with the client yesterday.)  
a. avions négocié      b. avons négocié      c. sommes négocié  
d. avons négociier
2. Je crois que tu \_\_\_\_\_ ton (I believe you convinced your colleague with a clear argument.)  
collègue avec un argument clair.  
a. avais convaincu      b. es convaincu      c. as convaincre  
d. as convaincu
3. Selon moi, ils \_\_\_\_\_ une (In my view, they negotiated a more respectful proposal this morning.)  
proposition plus respectueuse ce matin.  
a. ont négociier      b. sont négocié      c. ont négocié  
d. ont négociaient
1. avons négocié 2. as convaincu 3. ont négocié

#### 5. Roleplay - dialogues (QR: Audio)



##### Négociier un abonnement internet

- Camille (cliente):** *Bonjour, je vous appelle parce que j'ai reçu votre devis pour la fibre et j'aimerais donner mon avis.*  
(Hello, I'm calling you because I received your quote for fiber and I'd like to give my opinion.)
- Nicolas (conseiller):** *Bonjour madame. Très bien, je regarde votre situation : vous avez l'offre à 39,99 € avec l'option TV.*  
(Hello madam. Very well, I'm looking at your situation: you have the offer at €39.99 with the TV option.)
- Camille (cliente):** *Oui, mais je ne suis pas d'accord avec ce prix. Mon argument, c'est que je télétravaille et je n'ai pas besoin de la TV.*  
(Yes, but I don't agree with this price. My argument is that I work remotely and I don't need TV.)
- Nicolas (conseiller):** *Je comprends. Je vous propose ceci : on enlève la TV et je peux baisser à 34,99 € pendant six mois.*  
(I understand. I propose this: we remove the TV and I can lower it to €34.99 for six months.)
- Camille (cliente):** *Ça me paraît convaincant. Peut-on aussi discuter des frais d'installation, s'il vous plaît ?*  
(That sounds convincing to me. Can we also discuss the installation fees, please?)

1. Quel est le problème de Camille et quelle proposition fait Nicolas pour y répondre ?
-

## 6. Speaking: translate and respond (QR: AI+)



À mon avis, ... / Je pense que ... parce que ... / Je ne suis pas d'accord, mais on peut ...

1. Vous devez choisir une date pour une réunion avec un collègue, mais vous n'êtes pas d'accord. Quelle proposition faites-vous et pourquoi ?  
\_\_\_\_\_
2. Au travail, un collègue propose une solution différente de la vôtre. Comment donnez-vous votre avis et comment négociez-vous pour trouver un accord ?  
\_\_\_\_\_

## 7. Writing: WhatsApp (QR: AI+)

Salut !

Pour samedi soir, on fait le dîner où ? Julie propose un restaurant italien près de chez elle. Moi, je préfère un petit bistrot vers République (moins cher). Tu en penses quoi ? Si on n'est pas d'accord, on peut **négocier** : italien mais dans le centre, ou bistrot mais avec un dessert.

Tu peux me dire ton **avis** avant 18h ?

Camille



**Write an appropriate response:** À mon avis, ... / Je pense que c'est mieux de ... parce que ... / On peut proposer ... / On peut faire un compromis : ...  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

### Important verbs

#### Convaincre (to convince)

Passé composé

ai convaincu

as convaincu

a convaincu

avons convaincu

avez convaincu

ont convaincu

#### Négocier (to negotiate)

Passé composé

ai négocié

as négocié

a négocié

avons négocié

avez négocié

ont négocié

je/j'

tu

il/elle/on

nous

vous

ils/elles