

A2.41 Opinions et négociations

Opinions and negotiations

<https://app.colanguage.com/french/syllabus/a2/41>



La situation	<i>(The situation)</i>	La proposition	<i>(The proposal)</i>
Le discours	<i>(The speech)</i>	Une analyse	<i>(An analysis)</i>
Le débat	<i>(The debate)</i>	Persuasif	<i>(Persuasive)</i>
Le désaccord	<i>(Disagreement)</i>	Convaincant	<i>(Convincing)</i>
L'opinion	<i>(Opinion)</i>	Respectueux	<i>(Respectful)</i>
Avoir une opinion	<i>(To have an opinion)</i>	Convaincre	<i>(To convince)</i>
Donner son avis	<i>(To give one's opinion)</i>	Négocier	<i>(To negotiate)</i>
Partager son idée	<i>(To share one's idea)</i>	Agir	<i>(To act)</i>
Un argument	<i>(An argument)</i>		

1.Exercises

1. Negotiating a shared workspace (Audio available in app)



Words to use: opinion, argument, analyse, négocié, convaincre, avis, propositions, respectueux, débat

Dans un espace de coworking à Lyon, les membres peuvent discuter ensemble des règles de la salle de réunion. Cette semaine, la direction demande l' _____ des utilisateurs. Certains veulent plus de temps pour les appels vidéo, d'autres préfèrent des réunions courtes et silencieuses. Le _____ est parfois animé, mais toujours _____.

Chaque personne doit donner son _____ et proposer une solution. Par exemple, une équipe suggère de réserver la salle seulement deux heures par jour. Une autre personne présente un _____ pour garder une zone calme sans téléphone. Après cette discussion, la direction _____ les _____ et _____ un nouveau règlement pour essayer de _____ tout le monde.

In a coworking space in Lyon, members discuss the rules for the meeting room together. This week, management is asking users for their opinions. Some want more time for video calls; others prefer short, quiet meetings. The discussion can be lively at times, but it remains respectful.

Each person must give their opinion and propose a solution. For example, one team suggests reserving the room for only two hours per day. Another person makes the case for keeping a quiet area with no phones. After the discussion, management reviews the proposals and negotiates a new set of rules in an effort to satisfy everyone.

1. Où se passe la scène et qui participe à la discussion ?

2. Quels sont les différents besoins des utilisateurs pour la salle de réunion ?

2. Choose the correct solution

1. Hier, pendant la réunion, nous _____
calmement la nouvelle proposition avec le client.

a. avons négocié

b. avions négocié

(Yesterday, during the meeting, we calmly negotiated the new proposal with the client.)

c. avons négocié

d. sommes négocié

2. Après avoir écouté tous les arguments, je _____
_____ de manière respectueuse pour trouver
un accord.

a. suis agi

b. avais agi

c. ai agi

d. ai agi

(After hearing all the arguments, I behaved respectfully to reach an agreement.)

3. Finalement, ils _____ un compromis qui respecte l'opinion de chaque collègue. *(In the end, they negotiated a compromise that respects every colleague's opinion.)*
 a. ont négocié b. sont négocié c. ont négociier d. avaient négocié
4. Grâce à cette discussion ouverte, tu _____ de façon très persuasive sans manquer de respect. *(Thanks to that open discussion, you acted very persuasively without being disrespectful.)*
 a. avais agi b. es agi c. as agi d. as agir
1. avons négocié 2. ai agi 3. ont négocié 4. as agi

3. Complete the dialogues

a. Choisir un restaurant avec un collègue

- Camille, collègue:** *Alors Julien, pour le déjeuner d'équipe, mon opinion est claire : je préfère le petit bistrot italien près du bureau.* *(So, Julien, for the team lunch my view is clear: I prefer the small Italian bistro near the office.)*
- Julien, collègue:** 1. _____ *(I disagree — I find it too noisy. I suggest the Lebanese restaurant; it's calmer.)*
- Camille, collègue:** *Ton argument est convaincant, c'est vrai que pour parler avec l'équipe, un endroit calme, c'est mieux.* *(Your point is convincing. It's true that for talking with the team, a quiet place is better.)*
- Julien, collègue:** 2. _____ *(Okay, let's pick the Lebanese then. I'll tell the rest of the team that it's our suggestion.)*

b. Décider d'un achat important à la maison

- Nadia, partenaire:** *Marc, à mon avis il faut changer de canapé, il est vieux et ce n'est plus confortable quand on reçoit des amis.* *(Marc, I think we should replace the sofa — it's old and not comfortable anymore when we have guests.)*
- Marc, partenaire:** 3. _____ *(I understand your point, but I'm a bit against it right now because our financial situation is tight.)*
- Nadia, partenaire:** *On peut négocier : on choisit un modèle simple, pas trop cher, et on attend un peu pour la table basse.* *(We can compromise: choose a simple, affordable model and wait a bit longer to buy the coffee table.)*
- Marc, partenaire:** 4. _____ *(All right — your idea is reasonable. We'll buy the sofa now and postpone the rest.)*

1. Moi, je ne suis pas d'accord, je trouve que c'est trop bruyant, je propose le restaurant libanais, c'est plus calme. 2. OK, on choisit le libanais alors, et je dis au reste de l'équipe que c'est notre proposition. 3. Je comprends ton opinion, mais je suis un peu contre, car en ce moment la situation financière est difficile. 4. D'accord, ton idée est raisonnable, on agit maintenant pour le canapé et on reporte le reste.

4. Answer the questions using the vocabulary from this chapter.

1. Dans votre travail, vous n'êtes pas d'accord avec la décision de votre responsable sur un projet. Comment donnez-vous votre avis, de façon simple et respectueuse ?

-
2. Un collègue propose une nouvelle méthode de travail. Êtes-vous d'accord ou pas ? Donnez une raison courte.
-
3. Vous devez négocier un petit changement dans un contrat avec un client (par exemple, la date de livraison). Que dites-vous pour proposer ce changement ?
-
4. Lors d'une réunion, on vous demande votre opinion sur le télétravail. Que pensez-vous du télétravail ? Donnez un argument.
-

5. In 6 to 8 lines, describe a situation where you had to give your opinion and negotiate a solution at work or in your daily life.

À mon avis,... / Je ne suis pas d'accord parce que... / Je propose de... / Pour moi, la meilleure solution est...

2. Important verbs

	Négocier	Agir
je/j'	ai négocié	ai agi
tu	as négocié	as agi
il/elle/on	a négocié	a agi
nous	avons négocié	avons agi
vous	avez négocié	avez agi
ils/elles	ont négocié	ont agi