

A2.33.1 Die Unternehmensgründung

Die Unternehmensgründung



Eine Gründerin hat zuerst eine **App** für Schüler und Studenten gemacht. Damit konnten sie besser **die Zeit planen** und mehr Freizeit haben. Später gründet sie ein neues **Unternehmen** und entwickelt eine Lern App für die Produktion. Das **Team** arbeitet remote aus verschiedenen Ländern. Wichtig sind **die Ergebnisse** und klare Ziele, nicht der Ort. Für sie ist Unternehmertum ein *Mindset*: einfach machen.

*A founder first made an **app** for school pupils and university students. With it, they could **plan their time** better and have more free time. Later she founded a new **company** and develops a learning app for production. The **team** works remotely from different countries. What matters are **the results** and clear goals, not the location. For her, entrepreneurship is a mindset: just do it.*

1. Wofür war das erste Unternehmen gedacht?
 - a. Für Schüler und Studenten
 - b. Für Mitarbeitende in der Produktion
 - c. Für Reisende in Hotels
 - d. Für Sportler im Fitnessstudio
2. Wie arbeitet das Team im zweiten Unternehmen?
 - a. Alle arbeiten nur im gleichen Büro.
 - b. Alle arbeiten nur in Deutschland.
 - c. Alle arbeiten remote aus verschiedenen Ländern.
 - d. Alle arbeiten nur am Wochenende.

1-a 2-c

2. Read the dialogue and answer the questions.

Ein Investorentreffen: Daniel stellt seine Idee vor

An investor meeting: Daniel presents his idea

Daniel: Guten Tag, vielen Dank, dass Sie heute Zeit für mich haben.

(Good day, thank you very much for taking the time for me today.)

Andrea: Danke, Daniel. Erzähl bitte kurz: Was genau ist deine Idee?

(Thank you, Daniel. Please tell me briefly: What exactly is your idea?)

Daniel: Ich möchte eine Organizer-App bauen, damit man seine Zeit besser planen kann.

(I want to build an organizer app so that people can plan their time better.)

Andrea: Klingt interessant. Wer soll die App später nutzen?

(Sounds interesting. Who is supposed to use the app later on?)

Daniel: Vor allem Berufstätige, die ihren Tag effizienter organisieren wollen.

(Above all, working professionals who want to organize their day more efficiently.)

Andrea: Klingt gut, aber wie willst du konkret Geld verdienen?

(Sounds good, but how exactly do you plan to make money?)

Daniel: Firmen sollen Abos bezahlen, damit ihre Mitarbeiter produktiver werden.

(Companies are supposed to pay subscriptions so that their employees become more productive.)

Andrea: Hast du schon genug Kapital?

(Do you already have enough capital?)

- Daniel:** Ich suche gerade Investoren, um die Entwicklung zu finanzieren. 20.000 Euro wären ein guter Start. *(I'm currently looking for investors to finance the development. 20,000 euros would be a good start.)*
- Andrea:** Die Konkurrenz ist stark. Warum sollten wir investieren? *(The competition is strong. Why should we invest?)*
- Daniel:** Unsere App spart Zeit, reduziert Stress und steigert die Produktivität. Außerdem haben schon viele Firmen Interesse gezeigt. *(Our app saves time, reduces stress, and increases productivity. In addition, many companies have already shown interest.)*
- Andrea:** Und wenn du zu wenige Kunden findest, hast du einen Plan B? *(And if you find too few customers, do you have a plan B?)*
- Daniel:** Ja. Ich plane zusätzlich, Workshops und Beratung zu verkaufen. *(Yes. I also plan to sell workshops and consulting.)*
- Andrea:** Gut. Schick mir bitte die genauen Zahlen, dann entscheide ich über eine Investition. *(Good. Please send me the exact figures, then I'll decide about an investment.)*

1. Womit will Daniel hauptsächlich Geld verdienen? *(What does Daniel mainly want to make money from?)*
- a. Mit einem Kredit von der Bank
 - b. Mit einem Verkauf im Laden
 - c. Mit Abos, die Firmen bezahlen
 - d. Mit einer Buchhaltung für andere Unternehmen
2. Was ist Daniels Plan B, falls es zu wenige Kunden gibt? *(What is Daniel's plan B if there are too few customers?)*
- a. Er gibt das Projekt sofort auf
 - b. Er wird Geschäftspartner in einem anderen Unternehmen
 - c. Er macht die App nur für Studenten
 - d. Er verkauft zusätzlich Workshops und Beratung

1-c 2-d