

A2.41 Meinungen und Verhandlungen

Opinions and negotiations

<https://app.colanguage.com/german/syllabus/a2/41>



Die Diskussion	(discussion)	Negativ	(negative)
Das Gegenargument	(counterargument)	Die Verhandlung	(negotiation)
Der Kompromiss	(compromise)	Verhandeln	(to negotiate)
Das Angebot	(offer)	Diskutieren	(to discuss)
Die Meinung	(opinion)	Einverstanden sein	(to agree)
Meiner Meinung nach ...	(In my opinion ...)	Recht haben	(to be right)
Positiv	(positive)		

1. Grammar: Irregular imperative ("sei", "hab", "nimm")

Some verbs change their stem in the Imperative, e.g. sein — sei, haben — hab, nehmen — nimm.



Infinitiv (Infinitive) du (you — informal)	Sie (you — formal)
sein (to be)	Sei ruhig! (be quiet!)
haben (to have)	Hab Geduld! (have patience!)
nehmen (to take)	Nimm Platz! (take a seat!)
lesen (to read)	Lies den Text! (read the text!)
sprechen (to speak)	Sprich deutlicher! (speak more clearly!)
	Sprechen Sie deutlicher! (Please speak more clearly!)

1. Anna, _____ bitte ehrlich: Findest du unser Angebot zu teuer?
a. *sein* b. *bist* c. *seid* d. *sei*
2. _____ ein bisschen Geduld, wir finden sicher einen guten Kompromiss.
a. *Hast* b. *Habe* c. *Hab* d. *Hat*
3. _____ Platz und hör dir bitte zuerst alle Argumente an.
a. *Nehme* b. *Nimm* c. *Nimmst* d. *Nehm*
4. _____ Sie offen für andere Meinungen und hören Sie aktiv zu.
a. *Seien* b. *Seid* c. *Sei* d. *Sind*

1. *sei* 2. *Hab* 3. *Nimm* 4. *Seien*

2.Exercises

1. Team Meeting: New Work-from-Home Proposal (Audio available in app)

Words to use: Angebot, Meinung, Diskussion, Kompromiss, negativ, Gegenargument, positiv



In unserem Unternehmen gibt es ein neues _____ : Zwei Tage pro Woche Homeoffice. Die Chefin bittet das Team, ehrlich zu sein und die eigene _____ zu sagen. Einige Kolleginnen finden das sehr _____, weil sie dann weniger fahren müssen. Andere sehen auch _____ e Punkte, zum Beispiel weniger Kontakt mit dem Team.

Im Meeting gibt es eine ruhige _____. Die Chefin sagt: „Seien Sie offen, sagen Sie, was Sie denken.“ Ein Kollege bringt ein _____ : Zu Hause gibt es manchmal Kinderlärm. Am Ende machen alle einen _____ : Drei Monate Testphase. Danach verhandelt das Team noch einmal und entscheidet zusammen weiter.

*Our company has a new **proposal** : two days per week working from home. The manager asks the team to be honest and share their **opinion** . Some colleagues find this very **positive** because they will have to commute less. Others also see **negative** points, for example less contact with the team.*

*In the meeting there is a calm **discussion** . The manager says: "Be open, say what you think." One colleague raises a **counterargument** : at home there is sometimes noise from children. In the end everyone agrees on a **compromise** : a three-month trial period. After that the team will discuss it again and decide together how to proceed.*

1. Warum findet ein Teil des Teams das Homeoffice-Angebot positiv?

2. Welche negativen Punkte gibt es in dem Text? Nennen Sie mindestens einen.

2. Choose the correct solution

1. Meiner Meinung nach _____ wir beim Kunden ruhig bleiben und sehr höflich sein. *(In my opinion, we should stay calm with the client and be very polite.)*
a. würden sollen b. sollen würden c. sollten d. sollen
2. Gestern _____ wir, das Angebot sei zu positiv formuliert und nicht realistisch genug. *(Yesterday we thought the offer was phrased too positively and wasn't realistic enough.)*
a. haben gedacht b. dachte c. denksten d. dachten
3. _____ bitte offen für ein Gegenargument, dann finden wir leichter einen Kompromiss. *(Please be open to a counterargument; then we'll more easily find a compromise.)*
a. Seien b. Sei c. War d. Bist

4. _____ bei der Verhandlung etwas Geduld, wir _____ sollten zuerst alle Meinungen hören. (Have a little patience during the negotiation; we should hear all opinions first.)
- a. Haben b. Hab c. Hast d. Habe

1. sollten 2. dachten 3. Sei 4. Hab

3. Complete the dialogues

a. Kollegin diskutiert Überstunden im Teammeeting

Anna, Projektmanagerin: *Meiner Meinung nach sind so viele Überstunden negativ, wir brauchen einen besseren Plan.* (In my opinion, so much overtime is a problem; we need a better plan.)

Martin, Kollege: 1. _____ (I see your point, but sometimes overtime can be useful, for example before an important presentation.)

Anna, Projektmanagerin: *Okay, ich bin einverstanden, aber wir sollten in der nächsten Verhandlung mit der Chefin über klare Grenzen sprechen.* (Alright, I agree, but in the next discussion with the boss we should set clear limits.)

Martin, Kollege: 2. _____ (Okay, then we'll propose a compromise at the meeting: no more than two hours of overtime per week.)

b. Mietverhandlung mit dem Vermieter

Herr Keller, Vermieter: *Mein Angebot ist 900 Euro im Monat, was halten Sie davon?* (My offer is €900 per month. What do you think?)

Lisa, Mieterin: 3. _____ (To be honest, I think that's too high. I believe €800 is appropriate for this apartment.)

Herr Keller, Vermieter: *Ihr Gegenargument versteh ich, aber 850 Euro wäre ein guter Kompromiss.* (I understand your point, but €850 would be a reasonable compromise.)

Lisa, Mieterin: 4. _____ (That's acceptable to me — it sounds fair.)

1. Ich verstehe dein Gegenargument, aber manchmal sind Überstunden auch positiv, zum Beispiel vor einer wichtigen Präsentation. 2. Gut, dann schlagen wir im Meeting einen Kompromiss vor: maximal zwei Überstunden pro Woche. 3. Ehrlich gesagt finde ich das zu hoch, meiner Meinung nach ist 800 Euro passend für diese Wohnung. 4. Damit bin ich einverstanden, das klingt für mich fair und positiv.

4. Answer the questions using the vocabulary from this chapter.

1. Sie sind in einer Besprechung mit Kolleginnen und Kollegen. Jemand macht einen Vorschlag, den Sie nicht gut finden. Wie sagen Sie höflich Ihre Meinung?

2. Ihr Chef bittet Sie, mehr zu arbeiten, aber ohne mehr Gehalt. Wie reagieren Sie? Nennen Sie kurz Ihre Meinung und einen möglichen Kompromiss.

-
3. Eine Kollegin sagt: „Homeoffice ist schlecht für das Team.“ Wie antworten Sie? Nennen Sie einen positiven und einen negativen Punkt.
-
4. Sie verhandeln mit einem neuen Kunden über einen Vertrag. Was ist Ihrer Meinung nach wichtig in einer Verhandlung? Nennen Sie zwei Punkte.
-

5. Write 5 or 6 sentences about a situation at your work or in your training where you had to state your opinion or negotiate a compromise.

Meiner Meinung nach ist ... / Ich bin damit einverstanden, weil ... / Ein Vorteil ist ..., ein Nachteil ist ... / Am Ende haben wir beschlossen, dass ...

3. Important verbs

	Sollen	Denken
ich	sollte	dachte
du	solltest	dachtest
er/sie/es	sollte	dachte
wir	sollten	dachten
ihr	solltet	dachtet
sie	sollten	dachten