

A2.41 Opinions et négociations

Opinioni e negoziazioni

<https://app.colanguage.com/it/francese/programma/a2/41>



La situation	(<i>La situazione</i>)	Donner son avis	(<i>Esprimere il proprio parere</i>)
Le débat	(<i>Il dibattito</i>)	Partager son idée	(<i>Condividere la propria idea</i>)
L'opinion	(<i>L'opinione</i>)	Persuasif	(<i>Persuasivo</i>)
Un argument	(<i>Un argomento</i>)	Convaincant	(<i>Convincente</i>)
La proposition	(<i>La proposta</i>)	Respectueux	(<i>Rispettoso</i>)
Le désaccord	(<i>Il disaccordo</i>)	Convaincre	(<i>Convincere</i>)
Une analyse	(<i>Un'analisi</i>)	Négocier	(<i>Negoziare</i>)
Le discours	(<i>Il discorso</i>)	Agir	(<i>Agire</i>)
Avoir une opinion	(<i>Avere un'opinione</i>)		

1. Esercizi

1. Negoziare uno spazio di lavoro condiviso (Audio disponibile nell'app)



Parole da usare: négocie, propositions, argument, convaincre, analyse, opinion, respectueux, débat, avis

Dans un espace de coworking à Lyon, les membres peuvent discuter ensemble des règles de la salle de réunion. Cette semaine, la direction demande l' _____ des utilisateurs. Certains veulent plus de temps pour les appels vidéo, d'autres préfèrent des réunions courtes et silencieuses. Le _____ est parfois animé, mais toujours _____.

Chaque personne doit donner son _____ et proposer une solution. Par exemple, une équipe suggère de réserver la salle seulement deux heures par jour. Une autre personne présente un _____ pour garder une zone calme sans téléphone. Après cette discussion, la direction _____ les _____ et _____ un nouveau règlement pour essayer de _____ tout le monde.

In uno spazio di coworking a Lione, i membri possono discutere insieme le regole della sala riunioni. Questa settimana la direzione chiede l'opinione degli utenti. Alcuni vogliono più tempo per le chiamate video, altri preferiscono riunioni brevi e silenziose. Il dibattito a volte è animato, ma sempre rispettoso.

Ogni persona deve esprimere la propria opinione e proporre una soluzione. Per esempio, un team suggerisce di prenotare la sala solo due ore al giorno. Un'altra persona presenta un argomento a favore di una zona tranquilla senza telefoni. Dopo questa discussione, la direzione analizza le proposte e negozia un nuovo regolamento per cercare di convincere tutti.

1. Où se passe la scène et qui participe à la discussion ?

2. Quels sont les différents besoins des utilisateurs pour la salle de réunion ?

2. Scegli la soluzione corretta

1. Hier, pendant la réunion, nous _____ calmement la nouvelle proposition avec le client.

- a. avons négocier
- b. avons négocié
- c. avions négocié
- d. sommes négocié

(Ieri, durante la riunione, abbiamo negoziato con calma la nuova proposta con il cliente.)

2. Après avoir écouté tous les arguments, je _____ de manière respectueuse pour trouver un accord.

- a. suis agi
- b. ai agi
- c. ai agir
- d. avais agi

(Dopo aver ascoltato tutti gli argomenti, ho agito in modo rispettoso per trovare un accordo.)

3. Finalement, ils _____ un compromis qui respecte l'opinion de chaque collègue.
- a. avaient négocié b. sont négocié c. ont négocier d. ont négocié
4. Grâce à cette discussion ouverte, tu _____ de façon très persuasive sans manquer de respect.
- a. es agi b. avais agi c. as agi d. as agir

1. avons négocié 2. ai agi 3. ont négocié 4. as agi

3. Completa i dialoghi

a. Choisir un restaurant avec un collègue

Camille, collègue: Alors Julien, pour le déjeuner d'équipe, mon opinion est claire : je préfère le petit bistrot italien près du bureau.

Julien, collègue: 1. _____

Camille, collègue: Ton argument est convaincant, c'est vrai que pour parler avec l'équipe, un endroit calme, c'est mieux.

Julien, collègue: 2. _____

(Allora Julien, per il pranzo di squadra la mia opinione è chiara: preferisco la piccola trattoria italiana vicino all'ufficio.)

(Io non sono d'accordo: la trovo troppo rumorosa. Propongo il ristorante libanese, è più tranquillo.)

(OK, allora scegliamo il libanese e lo propongo al resto della squadra.)

b. Décider d'un achat important à la maison

Nadia, partenaire: Marc, à mon avis il faut changer de canapé, il est vieux et ce n'est plus confortable quand on reçoit des amis.

Marc, partenaire: 3. _____

Nadia, partenaire: On peut négocier : on choisit un modèle simple, pas trop cher, et on attend un peu pour la table basse.

Marc, partenaire: 4. _____

(Marc, secondo me dobbiamo cambiare il divano: è vecchio e non è più comodo quando riceviamo amici.)

(Capisco il tuo punto, ma sono un po' contrario, perché in questo momento la situazione finanziaria è difficile.)

(D'accordo, la tua idea è sensata: compriamo il divano ora e rimandiamo il resto.)

1. Moi, je ne suis pas d'accord, je trouve que c'est trop bruyant, je propose le restaurant libanais, c'est plus calme. 2. OK, on choisit le libanais alors, et je dis au reste de l'équipe que c'est notre proposition. 3. Je comprends ton opinion, mais je suis un peu contre, car en ce moment la situation financière est difficile. 4. D'accord, ton idée est raisonnable, on agit maintenant pour le canapé et on reporte le reste.

4. Rispondi alle domande usando il vocabolario di questo capitolo.

1. Dans votre travail, vous n'êtes pas d'accord avec la décision de votre responsable sur un projet. Comment donnez-vous votre avis, de façon simple et respectueuse ?

2. Un collègue propose une nouvelle méthode de travail. Êtes-vous d'accord ou pas ? Donnez une raison courte.

3. Vous devez négocier un petit changement dans un contrat avec un client (par exemple, la date de livraison). Que dites-vous pour proposer ce changement ?

4. Lors d'une réunion, on vous demande votre opinion sur le télétravail. Que pensez-vous du télétravail ? Donnez un argument.

5. In 6-8 righe, spiegate una situazione in cui avete dovuto esprimere la vostra opinione e negoziare una soluzione sul lavoro o nella vita quotidiana.

À mon avis,... / Je ne suis pas d'accord parce que... / Je propose de... / Pour moi, la meilleure solution est...

2. Verbi importanti

	Négocier	Agir
je/j'	ai négocié	ai agi
tu	as négocié	as agi
il/elle/on	a négocié	a agi
nous	avons négocié	avons agi
vous	avez négocié	avez agi
ils/elles	ont négocié	ont agi