

## A2.41.2 Il discorso indiretto con il passato prossimo



Si usa per riportare qualcosa avvenuta del passato.

1. La formula è: verbo + "che" + passato prossimo.

### Azione passata

### Frase indiretta

Marco: "Sono stato al mercato."

Marco **dice che è stato** al mercato.

Giulia: "Ha convinto tutti."

Giulia **pensa che hai convinto** tutti.

Fabio: "Ho rifiutato l'offerta."

Fabio **dice che ha rifiutato** l'offerta.

Paolo e Maria: "Abbiamo fatto un compromesso."

Paolo e Maria **dicono che hanno fatto** un compromesso.

### 1. Traduci e scegli la risposta corretta

- Il responsabile dice che \_\_\_\_\_ un compromesso con il cliente.  
*a. hanno fare    b. fanno    c. ha fatto    d. hanno fatto*
- Giulia dice che \_\_\_\_\_ l'offerta perché non era conveniente.  
*a. rifiuta    b. ha rifiutato    c. ha rifiutare    d. è rifiutato*
- Marco pensa che \_\_\_\_\_ molto convincente nella discussione.  
*a. tu sia stato    b. sei essere    c. eri stato    d. è stato*
- Paolo scrive che \_\_\_\_\_ il fornitore con una controfferta.  
*a. hanno convinto    b. convincano    c. ha convinto    d. hanno convinto a*

**1. hanno fatto 2. ha rifiutato 3. tu sia stato 4. hanno convinto**

### 2. Scegli la frase corretta in discorso indiretto con il passato prossimo.

- Il collega dice che ha chiuso il contratto ieri.  
 Il collega dice che chiude il contratto ieri.  
 Il collega dice che ha chiudere il contratto ieri.
  - Il capo ha detto che aveva preso una decisione.  
 Il capo ha detto che ha preso una decisione.  
 Il capo ha detto di che ha preso una decisione.
- 1. Il collega dice che ha chiuso il contratto ieri. 2. Il capo ha detto che aveva preso una decisione.**

### 3. Riscrivi le frasi

1. Laura: "Ho inviato l'email al cliente."

---

2. Il responsabile: "Abbiamo cambiato l'orario della riunione."

---

3. Noi: "Siamo arrivati in ritardo al colloquio."

---

4. (Lei pensa che) Tu: "Hai firmato il contratto ieri?"

---

#### **4. In coppia, ricostruite la discussione usando il discorso indiretto al passato prossimo.**

Situazione

Dopo una negoziazione, riferisci al tuo capo cosa hanno detto i clienti.

---

Discutere

- Qual è stata l'offerta e qual è stata la controfferta?
  - Chi ha rifiutato qualcosa e perché? Qual è stato il risultato? Come?
- 

Parole e frasi utili

- durante la discussione, dicono che hanno fatto una controfferta
  - credo che il compromesso sia stato utile
  - lei dice che ha rifiutato l'offerta
- 

Usare in conversazione

- X dice che ha rifiutato l'offerta.
- Y pensa che abbiamo fatto un compromesso.