

B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Interrogativi: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?



Gli interrogativi si usano per proporre, chiedere, offrire o confermare qualcosa in modo cortese.

Forma interrogativa	Uso	Esempio
¿Te importa / importaría si...?	Permiso (<i>Permesso</i>)	¿Te importa si revisamos la oferta? (<i>Ti dispiace se rivediamo l'offerta?</i>)
¿Qué + verbo...?	Instrucción (<i>Istruzione</i>)	¿Qué hacemos con el contrato? (<i>Che cosa facciamo con il contratto?</i>)
¿Te / Le + verbo...?	Ofrecimiento (<i>Offerta</i>)	¿Le preparo una contraoferta? (<i>Le preparo una controproposta?</i>)
¿Verbo...?	Propuesta (<i>Proposta</i>)	¿Cerramos el trato hoy? (<i>Chiudiamo l'accordo oggi?</i>)
¿Quiere que le ayude...?	Ayuda (<i>Aiuto</i>)	¿Quiere que le ayude con el anticipo? (<i>Vuole che l'aiuti con l'anticipo?</i>)
¿Sabes que...?	Información (confirmar) (<i>Informazione - confermare</i>)	¿Sabes que el coste incluye garantía? (<i>Sai che il costo include la garanzia?</i>)
¿Cómo dice...?	Exhortación educada (<i>Richiesta cortese di ripetere</i>)	¿Cómo dice? No entendí la comisión. (<i>Come scusi? Non ho capito la commissione.</i>)
¿Entiendes?	Control del contacto (<i>Verifica della comprensione</i>)	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. (<i>Capisci? Parlo del tasso di cambio.</i>)

1. Traduci e scegli la risposta corretta

- ¿_____ si revisamos juntos el coste y la comisión antes de cerrar el trato?
a. Te importa b. Te importa que c. Te importas d. Te importa de
- ¿_____ una contraoferta con menos recargo y mejor garantía?
a. Le preparo que b. Te preparo c. Le preparo d. Lo preparo
- ¿_____ con el cálculo del riesgo financiero y del tipo de cambio?
a. Quiere que le ayuda b. Quiere que le ayudo c. Quiere le ayude
d. Quiere que le ayude
- ¿_____ el proveedor nos ofrece una rebaja si pagamos el anticipo a plazos?
a. Sabes b. Sabes de que c. Sabes si d. Sabes que

1. Te importa 2. Le preparo 3. Quiere que le ayude 4. Sabes que

2. Riscrivi le frasi

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta ahora.

_____ (*Ti dispiace se rivediamo l'offerta adesso?*)

2. (¿Te / Le + verbo...?) Preparo una contraoferta para usted.

(Le preparo una controfferta?)

3. (¿Verbo...?) Cerramos el trato hoy.

(Chiudiamo l'affare oggi?)

4. (¿Quiere que le ayude...?) Quieres que te ayude con el contrato.

(Vuoi che ti aiuti con il contratto?)

3. Hablad en parejas para acordar condiciones de venta y cerrar un trato.

Situación

En una feria comercial negocias un posible trato entre comprador y proveedor.

Discutir

- Negociad el precio, la posible rebaja y si habrá recargo o comisión.
 - Decid cómo será el pago: al contado, a plazos o con crédito, y explicad riesgos para comprador y vendedor.
-

Palabras y frases útiles

- ¿Te importa si hablamos del anticipo y del tipo de cambio?
 - ¿Qué hacemos con la contraoferta para llegar a un acuerdo hoy?
 - ¿Sabes que el coste incluye garantía del proveedor durante un año?
-

Usar en conversación

- ¿Te importa / importaría si...?
- ¿Qué hacemos...?
- ¿Sabes que...?