

B1.5.1 9 pasos clave para presentar tu proyecto a inversores y conseguir financiación

9 passi chiave per presentare il tuo progetto agli investitori e ottenere finanziamenti



Para **presentar un proyecto** a posibles inversores, conviene empezar con una presentación breve de la empresa y del **negocio**. Es útil captar a **la audiencia** con una anécdota y explicar qué problema se resuelve y en qué fase está la idea. *Antes de que* el inversor haga preguntas, se debe presentar al equipo y comentar la competencia. Luego se detalla la **financiación** necesaria y el uso del dinero. Al final, se comparten **los datos de contacto** con un correo del dominio de la empresa.

*Per **presentare un progetto** a potenziali investitori, conviene iniziare con una breve presentazione dell'azienda e dell'**attività**. È utile catturare **il pubblico** con un aneddoto e spiegare quale problema si risolve e in che fase si trova l'idea. Prima che l'investitore faccia domande, si deve presentare il team e commentare la concorrenza. Poi si dettaglia il **finanziamento** necessario e l'uso del denaro. Alla fine, si condividono **i dati di contatto** con un'email del dominio dell'azienda.*

1. ¿Qué elemento se recomienda para captar la atención al principio de la presentación?
 - a. Una anécdota divertida o curiosa
 - b. Un descuento especial para el inversor
 - c. Un contrato firmado por adelantado
 - d. Una lista completa de precios
2. ¿Qué información se debe explicar sobre el estado del proyecto?
 - a. La nacionalidad de todos los empleados
 - b. El número de oficinas en el extranjero
 - c. En qué fase está: si solo hay idea, empresa o medios
 - d. El horario de atención al público

1-a 2-c

2. Sei un rappresentante commerciale e devi preparare una proposta per un potenziale cliente prima di una riunione di vendita.

Compito: Redacta una propuesta breve que incluya: objetivo del proyecto, tres entregables, plan de trabajo con fecha límite y presupuesto con margen.

URL: Crear una propuesta de proyecto

Use in your answer: propuesta de proyecto / resumen ejecutivo / entregables / recursos necesarios / presupuesto / antes de que