

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.41.1 Dialogo: Negoziazione di un'offerta

🔊 <https://app.colanguage.com/it/spagnolo/dialoghi/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y María discuten una propuesta de trabajo y expresan sus opiniones para llegar a un acuerdo.

Pedro: Me dijeron que la oferta incluía una paga extra anual.

María: Sí, pero creo que la paga extra no está asegurada, ¿qué piensas tú?

Pedro: Yo creo que deberíamos pedir una confirmación más clara.

María: Ayer hablamos para pedir un aumento, pero no nos convenció la respuesta.

Pedro: ¿Y si hacemos una contraoferta con mejores condiciones?

María: No me parece mala idea, pero tiene que ser razonable.

Pedro: Nos dijeron que la empresa busca compromiso por nuestra parte.

María: Yo respondí que nuestro compromiso depende de las condiciones que nos ofrezcan.

Pedro: ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?

María: Sí, les gustó la idea del horario flexible. Eso es positivo, ¿no?

Pedro: Entonces podemos contar eso como un resultado de la reunión de hoy.

María: Aunque no aceptaron el teletrabajo, no fue un no rotundo.

Pedro: Sin duda, hay margen para seguir negociando.

María: Solo espero que el acuerdo final sea claro y firme.

Pedro e María discutono una proposta di lavoro ed esprimono le proprie opinioni per giungere a un accordo.

Pedro: Mi hanno detto che l'offerta includeva una paga extra annuale.

María: Sì, ma credo che la paga extra non sia garantita, tu cosa pensi?

Pedro: Credo che dovremmo chiedere una conferma più chiara.

María: Ieri abbiamo parlato per chiedere un aumento, ma la risposta non ci ha convinti.

Pedro: E se facessimo una controfferta con condizioni migliori?

María: Non mi sembra una cattiva idea, ma deve essere ragionevole.

Pedro: Ci hanno detto che l'azienda cerca impegno da parte nostra.

María: Ho risposto che il nostro impegno dipende dalle condizioni che ci offrono.

Pedro: Ricordi se hanno accettato qualche parte della nostra proposta?

María: Sì, è piaciuta loro l'idea dell'orario flessibile. Questo è positivo, no?

Pedro: Allora possiamo considerarlo un risultato della riunione di oggi.

María: *Anche se non hanno accettato il telelavoro, non è stato un no deciso.*

Pedro: *Senza dubbio, c'è margine per continuare a negoziare.*

María: *Spero solo che l'accordo finale sia chiaro e definitivo.*

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negoziazione di un'offerta

<https://app.colanguage.com/it/spagnolo/dialoghi/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué opina Pedro sobre la oferta?

.....

2. ¿Qué propone María para mejorarla?

.....

3. Al final, ¿les gusta la oferta o no?

.....

4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.

.....

5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

.....

