

A2.41.1 Negotiation of an offer

Negoziazione di un'offerta

<https://app.colanguage.com/it/spagnolo/dialoghi/negociacion-de-una-oferta>



1. Guarda il video e rispondi alle domande correlate.

Video: <https://www.youtube.com/watch?v=U0r6vSUPDbM>

Negociar la Retribución (<i>Negoziare la retribuzione</i>)	Oferta de la Empresa (<i>Offerta dell'azienda</i>)
Retribución Flexible (<i>Retribuzione flessibile</i>)	Impuestos (<i>Tasse</i>)
Mayor Compensación (<i>Maggiore compenso</i>)	Beneficios (<i>Benefici</i>)
Salario Neto (<i>Salario netto</i>)	Salario Elevado (<i>Salario elevato</i>)

1. ¿Qué significa "retribución flexible"?
a. Una paga extra anual
c. Una parte del salario en dinero y otra en servicios
b. Un salario únicamente en dinero
d. Un salario exento de impuestos
2. ¿Cuál de estos es un ejemplo de beneficio incluido en la retribución flexible?
a. Seguro médico
c. Viajes internacionales gratis
b. Un coche de lujo sin condiciones
d. Vacaciones ilimitadas
3. En el ejemplo, ¿qué ocurre si la empresa ofrece seis mil euros en retribución flexible?
a. La persona cobra un salario neto más bajo
c. La persona paga menos impuestos
b. La persona pierde los beneficios
d. La persona deja de pagar impuestos
4. Según el ejemplo, ¿cuál es la ventaja económica para el trabajador cuando acepta la retribución flexible?
a. Aumenta su salario bruto
c. Trabaja menos horas
b. Deja de cotizar a la Seguridad Social
d. Recibe los mismos beneficios y ahorra dinero

1-c 2-a 3-c 4-d

2. Leggi il dialogo e rispondi alle domande.

Opiniones y negociaciones sobre una oferta de trabajo

Opinioni e trattative su un'offerta di lavoro

- Pedro:** Me han dicho que la oferta incluye una paga extra anual. *(Mi hanno detto che l'offerta include una paga extra annuale.)*
- María:** Sí, aunque no está del todo asegurada. ¿Tú qué opinas? *(Sì, anche se non è del tutto garantita. Tu cosa ne pensi?)*
- Pedro:** Creo que deberíamos pedir una confirmación clara. *(Credo che dovremmo chiedere una conferma chiara.)*
- María:** Ayer ya preguntamos por un aumento y la respuesta no fue muy convincente. *(Ieri abbiamo già chiesto un aumento e la risposta non è stata molto convincente.)*

Pedro: ¿Y si hacemos una contraoferta con condiciones más claras?	(<i>E se facessimo una controfferta con condizioni più chiare?</i>)
María: Me parece bien, siempre que sea razonable.	(<i>Mi sembra una buona idea, purché sia ragionevole.</i>)
Pedro: La empresa ha dicho que quiere ver compromiso por nuestra parte.	(<i>L'azienda ha detto che vuole vedere impegno da parte nostra.</i>)
María: Y yo he respondido que nuestro compromiso depende de lo que nos ofrezcan.	(<i>E io ho risposto che il nostro impegno dipende da ciò che ci offriranno.</i>)
Pedro: ¿Han aceptado alguna parte de nuestra propuesta?	(<i>Hanno accettato qualche parte della nostra proposta?</i>)
María: Sí, les ha gustado la idea del horario flexible. Eso es positivo.	(<i>Sì, è piaciuta loro l'idea dell'orario flessibile. Questo è positivo.</i>)
Pedro: Perfecto, podemos anotarlo como un avance en la negociación.	(<i>Perfetto, possiamo annotarlo come un progresso nella trattativa.</i>)
María: Aunque no han aceptado el teletrabajo, tampoco lo han rechazado del todo.	(<i>Anche se non hanno accettato il telelavoro, non lo hanno nemmeno rifiutato del tutto.</i>)
Pedro: Entonces todavía tenemos margen para seguir negociando.	(<i>Allora abbiamo ancora margine per continuare a negoziare.</i>)
María: Ojalá que el acuerdo final quede claro y justo.	(<i>Speriamo che l'accordo finale sia chiaro e giusto.</i>)

1. Lee el diálogo otra vez. ¿De qué están hablando Pedro y María?
 - a. De una oferta de trabajo y sus condiciones
 - b. De unas vacaciones con amigos
 - c. De un curso de español en la empresa
 - d. De un problema con un cliente

2. ¿Qué parte de la propuesta consideran como algo positivo en la negociación?
 - a. Un aumento de sueldo muy alto y sin condiciones
 - b. El horario flexible que la empresa ha aceptado
 - c. La posibilidad de teletrabajo desde el primer día
 - d. Un compromiso sin condiciones por parte de Pedro y María

1-a 2-b