

A2.33.1 Die Unternehmensgründung

La costituzione dell'azienda



Eine Gründerin hat zuerst eine **App** für Schüler und Studenten gemacht. Damit konnten sie besser **die Zeit planen** und mehr Freizeit haben. Später gründet sie ein neues **Unternehmen** und entwickelt eine Lern App für die Produktion. Das **Team** arbeitet remote aus verschiedenen Ländern. Wichtig sind **die Ergebnisse** und klare Ziele, nicht der Ort. Für sie ist Unternehmertum ein *Mindset*: einfach machen.

*Una fondatrice ha prima realizzato una **app** per alunni e studenti universitari. Con essa potevano **pianificare meglio il tempo** e avere più tempo libero. In seguito fonda una nuova **azienda** e sviluppa un'app di apprendimento per la produzione. Il **team** lavora da remoto da diversi paesi. Importanti sono **i risultati** e obiettivi chiari, non il luogo. Per lei l'imprenditorialità è una mentalità: basta farlo.*

1. Wofür war das erste Unternehmen gedacht?
 - a. Für Reisende in Hotels
 - b. Für Mitarbeitende in der Produktion
 - c. Für Schüler und Studenten
 - d. Für Sportler im Fitnessstudio
2. Wie arbeitet das Team im zweiten Unternehmen?
 - a. Alle arbeiten nur in Deutschland.
 - b. Alle arbeiten nur am Wochenende.
 - c. Alle arbeiten nur im gleichen Büro.
 - d. Alle arbeiten remote aus verschiedenen Ländern.

1-c 2-d

2. Leggi il dialogo e rispondi alle domande.

Ein Investorentreffen: Daniel stellt seine Idee vor

Un incontro con gli investitori: Daniel presenta la sua idea

- Daniel:** Guten Tag, vielen Dank, dass Sie heute Zeit für mich haben. *(Buongiorno, grazie mille per aver trovato tempo per me oggi.)*
- Andrea:** Danke, Daniel. Erzähl bitte kurz: Was genau ist deine Idee? *(Grazie, Daniel. Racconta brevemente, per favore: qual è esattamente la tua idea?)*
- Daniel:** Ich möchte eine Organizer-App bauen, damit man seine Zeit besser planen kann. *(Vorrei sviluppare un'app per l'organizzazione, così che si possa pianificare meglio il proprio tempo.)*
- Andrea:** Klingt interessant. Wer soll die App später nutzen? *(Sembra interessante. Chi dovrebbe usare l'app in seguito?)*
- Daniel:** Vor allem Berufstätige, die ihren Tag effizienter organisieren wollen. *(Soprattutto i lavoratori, che vogliono organizzare la loro giornata in modo più efficiente.)*
- Andrea:** Klingt gut, aber wie willst du konkret Geld verdienen? *(Sembra buono, ma come vuoi guadagnare concretamente?)*
- Daniel:** Firmen sollen Abos bezahlen, damit ihre Mitarbeiter produktiver werden. *(Le aziende dovrebbero pagare abbonamenti, così i loro dipendenti diventano più produttivi.)*
- Andrea:** Hast du schon genug Kapital? *(Hai già abbastanza capitale?)*

- Daniel:** Ich suche gerade Investoren, um die Entwicklung zu finanzieren. 20.000 Euro wären ein guter Start. *(Sto cercando investitori proprio ora per finanziare lo sviluppo. 20.000 euro sarebbero un buon inizio.)*
- Andrea:** Die Konkurrenz ist stark. Warum sollten wir investieren? *(La concorrenza è forte. Perché dovremmo investire?)*
- Daniel:** Unsere App spart Zeit, reduziert Stress und steigert die Produktivität. Außerdem haben schon viele Firmen Interesse gezeigt. *(La nostra app fa risparmiare tempo, riduce lo stress e aumenta la produttività. Inoltre, molte aziende hanno già mostrato interesse.)*
- Andrea:** Und wenn du zu wenige Kunden findest, hast du einen Plan B? *(E se trovi troppo pochi clienti, hai un piano B?)*
- Daniel:** Ja. Ich plane zusätzlich, Workshops und Beratung zu verkaufen. *(Sì. Inoltre, prevedo di vendere workshop e consulenza.)*
- Andrea:** Gut. Schick mir bitte die genauen Zahlen, dann entscheide ich über eine Investition. *(Bene. Mandami per favore i numeri esatti, poi deciderò su un investimento.)*

1. Womit will Daniel hauptsächlich Geld verdienen? *(Con cosa vuole guadagnare principalmente Daniel?)*
- a. Mit einer Buchhaltung für andere Unternehmen
- b. Mit einem Kredit von der Bank
- c. Mit Abos, die Firmen bezahlen
- d. Mit einem Verkauf im Laden
2. Was ist Daniels Plan B, falls es zu wenige Kunden gibt? *(Qual è il piano B di Daniel, nel caso ci siano troppo pochi clienti?)*
- a. Er gibt das Projekt sofort auf
- b. Er macht die App nur für Studenten
- c. Er verkauft zusätzlich Workshops und Beratung
- d. Er wird Geschäftspartner in einem anderen Unternehmen

1-c 2-c