

A2.41 Meinungen und Verhandlungen

Opinioni e negoziazioni

<https://app.colanguage.com/it/tedesco/programma/a2/41>



Das Angebot	(L'offerta)	Diskutieren	(Discutere)
Das Gegenargument	(Il controargomento)	Meiner Meinung nach ...	(Secondo me...)
Der Kompromiss	(Il compromesso)	Positiv	(Positivo)
Die Diskussion	(La discussione)	Negativ	(Negativo)
Die Meinung	(L'opinione)	Recht haben	(Avere ragione)
Die Verhandlung	(La trattativa)	Verhandeln	(Negoziar(e) / trattare)
Einverstanden sein	(Essere d'accordo)		

1. Grammatica: Imperativo irregolare (sei, hab, nimm)

Alcuni verbi cambiano il loro tema nell'imperativo, ad es. sein → sei, haben → hab, nehmen → nimm.



Infinitiv (Infinitiv)	du (du)	Sie (sie)
sein (essere)	sei ruhig! (stai zitto)	Seien Sie bitte ruhig! (Stia zitto, per favore!)
haben (avere)	hab Geduld! (abbi pazienza!)	Haben Sie Geduld! (Abbia pazienza!)
nehmen (prendere)	nimm Platz! (prendi posto!)	Nehmen Sie Platz! (Prenda posto!)
lesen (leggere)	lies den Text! (leggi il testo!)	Lesen Sie den Text! (Legga il testo!)
sprechen (parlare)	sprich deutlicher! (parla più chiaramente!)	Sprechen Sie deutlicher! (Parli più chiaramente!)

1. Anna, _____ bitte ehrlich: Findest du unser Angebot zu teuer?
a. *sein* b. *bist* c. *seid* d. *sei*
2. _____ ein bisschen Geduld, wir finden sicher einen guten Kompromiss.
a. *Hast* b. *Habe* c. *Hab* d. *Hat*
3. _____ Platz und hör dir bitte zuerst alle Argumente an.
a. *Nehme* b. *Nimm* c. *Nimmst* d. *Nehm*
4. _____ Sie offen für andere Meinungen und hören Sie aktiv zu.
a. *Seien* b. *Seid* c. *Sei* d. *Sind*

1. *sei* 2. *Hab* 3. *Nimm* 4. *Seien*

2. Esercizi

1. Riunione del team: nuova proposta di lavoro da casa (Audio disponibile nell'app)



Parole da usare: Angebot, Meinung, Diskussion, Kompromiss, negativ, Gegenargument, positiv

In unserem Unternehmen gibt es ein neues _____ : Zwei Tage pro Woche Homeoffice. Die Chefin bittet das Team, ehrlich zu sein und die eigene _____ zu sagen. Einige Kolleginnen finden das sehr _____ , weil sie dann weniger fahren müssen. Andere sehen auch _____ e Punkte, zum Beispiel weniger Kontakt mit dem Team.

Im Meeting gibt es eine ruhige _____. Die Chefin sagt: „Seien Sie offen, sagen Sie, was Sie denken.“ Ein Kollege bringt ein _____ : Zu Hause gibt es manchmal Kinderlärm. Am Ende machen alle einen _____ : Drei Monate Testphase. Danach verhandelt das Team noch einmal und entscheidet zusammen weiter.

*Nella nostra azienda c'è una nuova **proposta** : due giorni alla settimana in smart working. La responsabile chiede al team di essere onesti e di esprimere la propria **opinione** . Alcune colleghi la considerano molto **positiva** , perché in questo modo devono viaggiare di meno. Altri individuano anche aspetti **negativi** , per esempio un minore contatto con il resto del team.*

*Durante la riunione c'è una tranquilla **discussione** . La responsabile dice: „Siate aperti, dite quello che pensate.“ Un collega solleva un **controargomento** : a casa a volte c'è rumore dovuto ai bambini. Alla fine tutti trovano un **compromesso** : una fase di prova di tre mesi. Dopo questo periodo il team rinegozierà e deciderà insieme come procedere.*

1. Warum findet ein Teil des Teams das Homeoffice-Angebot positiv?

2. Welche negativen Punkte gibt es in dem Text? Nennen Sie mindestens einen.

2. Scegli la soluzione corretta

1. Meiner Meinung nach _____ wir beim Kunden ruhig bleiben und sehr höflich sein.

a. würden sollen b. sollen würden c. sollten d. sollen

(Secondo me dovremmo restare calmi con il cliente ed essere molto cortesi.)

2. Gestern _____ wir, das Angebot sei zu positiv formuliert und nicht realistisch genug.

(Ieri pensavamo che l'offerta fosse formulata troppo positivamente e non abbastanza realisticamente.)

a. haben gedacht b. dachte c. denksten d. dachten

3. _____ bitte offen für ein Gegenargument, dann finden wir leichter einen Kompromiss.
- a. Seien b. Sei c. War
4. _____ bei der Verhandlung etwas Geduld, wir sollten zuerst alle Meinungen hören.
- a. Haben b. Hab c. Hast
- d. Bist
- (*Per favore sii aperto a un controargomento; così troveremo più facilmente un compromesso.*)
- (*Abbi un po' di pazienza nella trattativa; dovremmo prima ascoltare tutte le opinioni.*)

1. sollten 2. dachten 3. Sei 4. Hab

3. Completa i dialoghi

a. Kollegin diskutiert Überstunden im Teammeeting

Anna, Projektmanagerin: *Meiner Meinung nach sind so viele Überstunden negativ, wir brauchen einen besseren Plan.*

Martin, Kollege: 1. _____

(*Capisco la tua obiezione, ma a volte le ore straordinarie sono anche utili, per esempio prima di una presentazione importante.*)

Anna, Projektmanagerin: *Okay, ich bin einverstanden, aber wir sollten in der nächsten Verhandlung mit der Chefin über klare Grenzen sprechen.*

Martin, Kollege: 2. _____

(*Bene, allora proponiamo in riunione un compromesso: massimo due ore straordinarie a settimana.*)

b. Mietverhandlung mit dem Vermieter

Herr Keller, Vermieter: *Mein Angebot ist 900 Euro im Monat, was halten Sie davon?*

Lisa, Mieterin: 3. _____

(*Oonestamente la trovo troppo alta; secondo me 800 euro sono più adeguati per questo appartamento.*)

Herr Keller, Vermieter: *Ihr Gegenargument versteh'e ich, aber 850 Euro wäre ein guter Kompromiss.*

Lisa, Mieterin: 4. _____

(*D'accordo, per me suona equo.*)

1. Ich verstehe dein Gegenargument, aber manchmal sind Überstunden auch positiv, zum Beispiel vor einer wichtigen Präsentation. 2. Gut, dann schlagen wir im Meeting einen Kompromiss vor: maximal zwei Überstunden pro Woche. 3. Ehrlich gesagt finde ich das zu hoch, meiner Meinung nach ist 800 Euro passend für diese Wohnung. 4. Damit bin ich einverstanden, das klingt für mich fair und positiv.

4. Rispondi alle domande usando il vocabolario di questo capitolo.

1. Sie sind in einer Besprechung mit Kolleginnen und Kollegen. Jemand macht einen Vorschlag, den Sie nicht gut finden. Wie sagen Sie höflich Ihre Meinung?

2. Ihr Chef bittet Sie, mehr zu arbeiten, aber ohne mehr Gehalt. Wie reagieren Sie? Nennen Sie kurz Ihre Meinung und einen möglichen Kompromiss.

3. Eine Kollegin sagt: „Homeoffice ist schlecht für das Team.“ Wie antworten Sie? Nennen Sie einen positiven und einen negativen Punkt.

4. Sie verhandeln mit einem neuen Kunden über einen Vertrag. Was ist Ihrer Meinung nach wichtig in einer Verhandlung? Nennen Sie zwei Punkte.

5. Scrivete 5 o 6 frasi su una situazione nel vostro lavoro o nella vostra formazione in cui avete dovuto esprimere la vostra opinione o negoziare un compromesso.

Meiner Meinung nach ist ... / Ich bin damit einverstanden, weil ... / Ein Vorteil ist ..., ein Nachteil ist ... / Am Ende haben wir beschlossen, dass ...

3. Verbi importanti

	Sollen	Denken
ich	sollte	dachte
du	solltest	dachtest
er/sie/es	sollte	dachte
wir	sollten	dachten
ihr	solltet	dachtet
sie	sollten	dachten