

A2.41 Meinungen und Verhandlungen



- Äußere deine Meinung
- Lerne grundlegende Ausdrücke, um Standpunkte zu diskutieren

Das Angebot	<i>(Het aanbod)</i>	Negativ	<i>(Negatief)</i>
Das Gegenargument	<i>(Het tegenargument)</i>	Diskutieren	<i>(Discussiëren)</i>
Die Diskussion	<i>(De discussie)</i>	Verhandeln	<i>(Onderhandelen)</i>
Die Meinung	<i>(De mening)</i>	Einverstanden sein	<i>(Het eens zijn)</i>
Die Verhandlung	<i>(De onderhandeling)</i>	Recht haben	<i>(Gelijk hebben)</i>
Der Kompromiss	<i>(Het compromis)</i>	Meiner Meinung nach ...	<i>(Naar mijn mening ...)</i>
Positiv	<i>(Positief)</i>		

1. Scan de QR-code om de video te bekijken, of lees de tekst. (QR: Audio)



Im Alltag muss man oft **verhandeln**, zum Beispiel im Beruf oder in der Familie. Beim Harvard-Konzept geht es nicht nur um eine **Position**, sondern um die **Sachfragen** und die **Interessen** dahinter. So kann eine **Win-Win-Situation** entstehen. Zwei Partner sprechen über ein Marketingbudget und haben zuerst verschiedene Meinungen. Am Ende sehen sie: Beide wollen dasselbe **Ziel**, nämlich mehr Umsatz.

*In het dagelijks leven moet je vaak **onderhandelen**, bijvoorbeeld op het werk of in het gezin. Bij het Harvard-concept gaat het niet alleen om een **positie**, maar om de **inhoudelijke kwesties** en de **belangen** daarachter. Zo kan een **win-winsituatie** ontstaan. Twee partners spreken over een marketingbudget en hebben eerst verschillende meningen. Aan het einde zien ze: Beiden willen hetzelfde doel, namelijk meer omzet.*

1. Was empfiehlt das Harvard-Konzept beim Verhandeln?
 - a. Man soll immer die eigene Position hart verteidigen.
 - b. Man soll nur dann verhandeln, wenn das Budget sehr groß ist.
 - c. Man soll zuerst über Gefühle sprechen und erst dann über Zahlen.
 - d. Man soll sachbezogen verhandeln und die Interessen klären.
2. Warum ist positionsbezogenes Verhandeln oft schwierig?
 - a. Weil Sachfragen dabei zu unwichtig werden.
 - b. Weil man dann zu flexibel bleibt.
 - c. Weil man sich verteidigt und Flexibilität verliert.
 - d. Weil man immer eine Win-Win-Situation bekommt.

1-d 2-c

2. Grammatica: Onregelmatige Imperatief („sei, hab, nimm“)

Sommige werkwoorden veranderen hun stam in de Imperatief, bijv. sein
 sei, haben hab, nehmen nimm.



Infinitiv (infinitief) du (jij)		Sie (u)
sein (zijn)	Sei ruhig! (<i>Wees rustig!</i>)	Seien Sie bitte ruhig! (<i>Wees alstublieft rustig!</i>)
haben (hebben)	Hab Geduld! (<i>Heb geduld!</i>)	Haben Sie Geduld! (<i>Hebt u geduld!</i>)
nehmen (nemen)	Nimm Platz! (<i>Neem plaats!</i>)	Nehmen Sie Platz! (<i>Neemt u plaats!</i>)
lesen (lezen)	Lies den Text! (<i>Lees de tekst!</i>)	Lesen Sie den Text! (<i>Lees de tekst!</i>)
sprechen (spreken)	Sprich deutlicher! (<i>Spreek duidelijker!</i>)	Sprechen Sie deutlicher! (<i>Spreekt u duidelijker!</i>)

1. _____ bitte ruhig, dann können wir das Angebot in Ruhe diskutieren. (*Wees alsjeblieft stil, dan kunnen we het aanbod rustig bespreken.*)
a. Sei(e) b. Bist c. Seien d. Sei
2. _____ Geduld, wir finden gleich einen Kompromiss. (*Heb geduld, we vinden zo een compromis.*)
a. Habe b. Hast c. Hab d. Habt

1. Sei 2. Hab

Herschrijf de zinnen (QR: A1+)



1. Du bist bitte ruhig.

(*Wees alsjeblieft rustig! / Weest u alstublieft rustig!*)
2. Du hast Geduld mit den neuen Kollegen.

(*Heb geduld met de nieuwe collega's! / Hebt u geduld met de nieuwe collega's!*)
3. Du nimmst im Besprechungsraum Platz.

(*Neem plaats in de vergaderruimte! / Neemt u plaats in de vergaderruimte!*)
1. Sei bitte ruhig! / Seien Sie bitte ruhig! 2. Hab Geduld mit den neuen Kollegen! / Haben Sie Geduld mit den neuen Kollegen!
3. Nimm im Besprechungsraum Platz! / Nehmen Sie im Besprechungsraum Platz!

3.Oefeningen

1. Koppel de items die een verwante betekenis hebben.

- | | |
|-----------------------|-----------------------------|
| a. Das Angebot | 1. damit einverstanden sein |
| b. Das Gegenargument | 2. ein Argument dagegen |
| c. Die Verhandlung | 3. ein Gespräch über Preise |
| d. Einverstanden sein | 4. der Vorschlag |

a-4 b-2 c-3 d-1



2. Interne mededeling: datum en regels voor de teamdiscussie (QR:

Audio)

Vul de lege plekken in: Nehmen, Verhandlung, Meinung, Angebot, Lösung, Kompromiss, Gegenargument, negativ



Am Donnerstag um 16 Uhr findet eine kurze Teamdiskussion zum neuen Homeoffice- (1) _____ statt. Bitte lesen Sie die Zusammenfassung vorher und bringen Sie Ihre (2) _____ mit. Ziel ist ein (3) _____ : zwei Tage Homeoffice pro Woche oder flexible Arbeitszeiten. Die Leitung bittet um sachliche Argumente, auch wenn Sie (4) _____ reagieren.

Wenn Sie ein (5) _____ haben, schreiben Sie es bis Mittwoch in den Chat. In der (6) _____ sollen alle ausreden dürfen. (7) _____ Sie Platz, seien Sie ruhig und sprechen Sie deutlich. Am Ende entscheidet die Leitung, welche (8) _____ für das Team am besten ist.


Op donderdag om 16.00 uur vindt er een korte teamdiscussie plaats over het nieuwe thuiswerk-aanbod. Lees alstublieft vooraf de samenvatting en neem uw mening mee. Het doel is een compromis: twee dagen thuiswerken per week of flexibele werktijden. De leiding vraagt om zakelijke argumenten, ook als u negatief reageert.

Als u een tegenargument hebt, schrijf het dan uiterlijk woensdag in de chat. In de onderhandeling moet iedereen mogen uitpraten. Neem plaats, blijf rustig en spreek duidelijk. Aan het einde beslist de leiding welke oplossing voor het team het beste is.

(1) Angebot, (2) Meinung, (3) Kompromiss, (4) negativ, (5) Gegenargument, (6) Verhandlung, (7) Nehmen, (8) Lösung

1. Welche Lösung finden Sie besser: zwei Tage Homeoffice pro Woche oder flexible Arbeitszeiten, und warum?

3. Luister naar het audiofragment en kies het juiste antwoord. (QR: Audio)

- | | Waar | Onwaar | |
|---|--------------------------|--------------------------|--|
| 1. Die Sprecherin findet den Preis gut, hat aber Probleme mit der Lieferzeit. | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |  |
| 2. Die Kollegin meint, die Lieferung könne auch in zwei Wochen noch rechtzeitig sein. | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | |
| 3. Die Entscheidung ist noch nicht endgültig; der Chef soll morgen informiert werden. | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | |

1-V 2-X 3-V

4. Kies de juiste oplossing

- Meiner Meinung nach _____ wir das Angebot heute noch in der Diskussion klären. *(Naar mijn mening zouden we het aanbod vandaag nog in de discussie moeten verduidelijken.)*
a. sollten b. haben gesollt c. soll d. sollen
- Gestern _____ ich in der Verhandlung, dass ein Kompromiss möglich ist. *(Gisteren dacht ik tijdens de onderhandeling dat een compromis mogelijk is.)*
a. denken b. denke c. dachte d. habe gedacht
- _____ bitte Platz, dann können wir ruhig über das Gegenargument sprechen. *(Neem alsjeblieft plaats, dan kunnen we rustig over het tegenargument praten.)*
a. Nimm b. Nimmst c. Nimmt d. Nehme

1. sollten 2. dachte 3. Nimm

5. Rollenspiel - dialogen (QR: Audio)

Miete verhandeln bei Besichtigung

Mieterin Lara: Die Wohnung gefällt mir sehr, aber die Miete ist meiner Meinung nach etwas zu hoch.

(De woning bevalt me erg, maar de huur is naar mijn mening iets te hoog.)

Vermieter Herr Seidel: Das kann ich verstehen. Das Angebot ist aber fair – die Lage ist ruhig und die Küche ist neu.

(Dat kan ik begrijpen. Het aanbod is echter eerlijk – de ligging is rustig en de keuken is nieuw.)

Mieterin Lara: Positiv ist die Küche auf jeden Fall. Mein Gegenargument ist, dass ich noch streichen muss; das kostet Zeit und Geld.

(De keuken is zeker positief. Mijn tegenargument is dat ik nog moet schilderen; dat kost tijd en geld.)

Vermieter Herr Seidel: In Ordnung. Lassen Sie uns verhandeln: Wenn Sie die Wohnung so übernehmen, kann ich die Miete um 30 Euro senken.

(In orde. Laten we onderhandelen: als u de woning zo overneemt, kan ik de huur met 30 euro verlagen.)



Mieterin Lara: *Das klingt nach einem guten Kompromiss. Ich bin einverstanden, wenn ich die Kaution in zwei Raten zahlen kann.
(Dat klinkt als een goed compromis. Ik ga akkoord, als ik de borg in twee termijnen kan betalen.)*

1. Was ist Laras Meinung zur Miete und warum?

6. Spreken: vertaal en beantwoord (QR: AI+)



Meiner Meinung nach ist das wichtig/negativ. / Ich bin nicht ganz einverstanden, aber ich habe ein Gegenargument. / Können wir einen Kompromiss finden?

1. Sie haben in einem Meeting eine andere Meinung als Ihre Kollegin. Was sagen Sie kurz, und wie schlagen Sie einen Kompromiss vor?

2. Sie bekommen ein Angebot für zusätzliche Aufgaben, aber das Gehalt bleibt gleich. Was sagen Sie, und was möchten Sie in der Verhandlung erreichen?

7. Schrijven: E-mail (QR: AI+)

Hallo,
wir brauchen eine neue Kaffeemaschine für die Küche. Ich habe zwei **Angebote** gefunden:

- Modell A: 89 €, einfach, nur Filterkaffee
- Modell B: 159 €, mit Milchaufschäumer, aber teurer

Meiner Meinung nach ist Modell B **positiv**, weil wir oft Gäste haben. Tom findet den Preis **negativ** und möchte Modell A.

Was meinst du? Können wir einen **Kompromiss** finden? Bitte antworte bis morgen.

Viele Grüße
Jana



Schrijf een passende reactie: *Meiner Meinung nach ist ... besser, weil ... / Ich verstehe dein Gegenargument, aber ... / Können wir uns auf ... einigen?*

**Belangrijke
werkwoorden**

ich
du
er/sie/es
wir
ihr
sie

Sollen (*zullen*)

Perfekt
habe gesollt
hast gesollt
hat gesollt
haben gesollt
habt gesollt
haben gesollt

Denken (*denken*)

Präteritum
dachte
dachtest
dachte
dachten
dachtet
dachten