

A2.33.1 Aprire una SRL in Italia

Een SRL oprichten in Italië



Aprire una **SRL** in Italia può avere diversi costi. Prima c'è il **capitale sociale**, cioè un bonifico dal conto personale al conto dell'azienda. Se ci sono **due soci**, ognuno può versare una parte. Poi c'è il costo del **notaio** e si aggiungono anche tasse e bolli. Ecco perché molte persone parlano con un **commercialista** per organizzare bene le spese.



Een **bv** oprichten in Italië kan verschillende kosten met zich meebrengen. Eerst is er het **maatschappelijk kapitaal**, oftewel een bankoverschrijving van je privérekening naar de rekening van het bedrijf. Als er **twee vennoten** zijn, kan ieder een deel storten. Daarna komen de kosten voor de **notaris** en daar komen ook belastingen en zegelheffingen bij. Daarom praten veel mensen met een **boekhouder** om de uitgaven goed te organiseren.

1. Qual è il primo costo da pagare quando si apre una SRL?
 - a. Le tasse annuali
 - b. Il commercialista
 - c. Il capitale sociale
 - d. L'affitto dell'ufficio
2. Quanto hanno versato in totale i due soci come capitale sociale?
 - a. Centotrentaquattro euro e dieci centesimi
 - b. Duemila euro
 - c. Mille e trecento euro
 - d. Tremilacinquecento euro
3. Quale spesa viene descritta come la più pesante dopo il capitale sociale?
 - a. I bolli
 - b. Il bonifico
 - c. Il notaio
 - d. La banca

1-c 2-b 3-c

2. Lees de dialoog en beantwoord de vragen.

Mirko consulta una commercialista per capire i costi e i requisiti iniziali per aprire una SRL

Mirko raadpleegt een boekhouder om de kosten en de initiële vereisten te begrijpen om een SRL op te richten

- Mirko:** Buongiorno, vorrei chiedere alcune informazioni perché sto pensando di aprire una SRL. *(Goedemorgen, ik zou graag wat informatie willen vragen omdat ik eraan denk om een SRL op te richten.)*
- Commercialista:** Certo. Mi spieghi la sua idea e che tipo di attività vorrebbe avviare. *(Zeker. Leg me uw idee uit en wat voor soort activiteit u zou willen opstarten.)*
- Mirko:** Sto valutando una piccola società di servizi digitali per aziende. *(Ik overweeg een klein bedrijf in digitale diensten voor bedrijven.)*
- Commercialista:** Perfetto. È in società con qualcuno? *(Perfect. Bent u met iemand in vennootschap?)*
- Mirko:** Sì, con un collega con cui collaboro da anni. *(Ja, met een collega met wie ik al jaren samenwerk.)*
- Commercialista:** Allora, innanzitutto dovete versare il capitale sociale e fare l'atto dal notaio. *(Dan moeten jullie eerst het maatschappelijk kapitaal storten en de akte bij de notaris laten opmaken.)*

- Mirko:** Saprebbe dirmi più o meno quali sono i costi, così possiamo organizzarci con il budget? *(Kunt u me ongeveer zeggen wat de kosten zijn, zodat we ons kunnen organiseren met het budget?)*
- Commercialista:** In genere il notaio costa circa 1.300 euro, a cui vanno aggiunti circa 180 euro di tasse e bolli. *(Over het algemeen kost de notaris ongeveer 1.300 euro, waaraan ongeveer 180 euro aan belastingen en zegels moet worden toegevoegd.)*
- Mirko:** E per il capitale sociale quanto dobbiamo prevedere, più o meno? *(En voor het maatschappelijk kapitaal, hoeveel moeten we ongeveer voorzien?)*
- Commercialista:** Potete partire anche con una cifra bassa, per esempio investendo 1.000 euro a testa. *(Jullie kunnen ook met een laag bedrag beginnen, bijvoorbeeld door 1.000 euro per persoon te investeren.)*
- Mirko:** Perfetto, così saremmo intorno ai 3.500 euro in totale. *(Perfect, dan zouden we in totaal rond de 3.500 euro uitkomen.)*
- Commercialista:** Poi bisogna aggiungere i costi del commercialista, ma di questo possiamo parlare più avanti anche con il suo socio. *(Daarna moeten de kosten van de boekhouder erbij, maar daar kunnen we later ook met uw venoot over praten.)*
- Mirko:** Va bene. Allora raccolgo i documenti e la ricontatterò nei prossimi giorni. *(Goed. Dan verzamel ik de documenten en neem ik de komende dagen weer contact met u op.)*

1. Quali costi indica la commercialista per notaio e tasse/bolli?
 - a. Circa 1.000 euro di notaio e circa 350 euro di tasse e bolli.
 - b. Circa 1.300 euro di notaio e circa 180 euro di tasse e bolli.
 - c. Circa 180 euro di notaio e circa 1.300 euro di tasse e bolli.
 - d. Circa 1.300 euro per marketing e circa 180 euro per clienti.
2. Qual è la cifra proposta come capitale iniziale per ciascun socio?
 - a. 3.500 euro a testa.
 - b. 10.000 euro a testa.
 - c. 180 euro a testa.
 - d. 1.000 euro a testa.

1-b 2-d