

## B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Vragende zinnen: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?



Vragende vormen worden gebruikt om op een beleefde manier iets voor te stellen, te vragen, aan te bieden of te bevestigen.

Forma interrogativa	Uso	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	Permiso ( <i>Toestemming</i> )	¿Te importa si revisamos la oferta? ( <i>Vind je het goed als we het voorstel opnieuw bekijken?</i> )
¿Qué + verbo...?	Instrucción ( <i>Instructie</i> )	¿Qué hacemos con el contrato? ( <i>Wat doen we met het contract?</i> )
¿Te / Le + verbo...?	Ofrecimiento ( <i>Aanbod</i> )	¿Le preparo una contraoferta? ( <i>Zal ik een tegenbod voor u voorbereiden?</i> )
¿Verbo...?	Propuesta ( <i>Voorstel</i> )	¿Cerramos el trato hoy? ( <i>Sluiten we de deal vandaag?</i> )
¿Quiere que le ayude...?	Ayuda ( <i>Hulp</i> )	¿Quiere que le ayude con el anticipo? ( <i>Wilt u dat ik u help met de aanbetaling?</i> )
¿Sabes que...?	Información (confirmar) ( <i>Informatie (bevestigen)</i> )	¿Sabes que el coste incluye garantía? ( <i>Weet je dat de kosten garantie omvatten?</i> )
¿Cómo dice...?	Exhortación educada ( <i>Beleefde aansporing</i> )	¿Cómo dice? No entendí la comisión. ( <i>Wat zegt u? Ik heb de commissie niet begrepen.</i> )
¿Entiendes?	Control del contacto ( <i>Controle van het contact</i> )	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. ( <i>Begrijp je het? Ik heb het over de wisselkoers.</i> )

### 1. Vertaal en kies het juiste antwoord

- ¿\_\_\_\_\_ si revisamos juntos el coste y la comisión antes de cerrar el trato?  
a. Te importa      b. Te importa que      c. Te importas      d. Te importa de
- ¿\_\_\_\_\_ una contraoferta con menos recargo y mejor garantía?  
a. Le preparo que      b. Te preparo      c. Le preparo      d. Lo preparo
- ¿\_\_\_\_\_ con el cálculo del riesgo financiero y del tipo de cambio?  
a. Quiere que le ayuda      b. Quiere que le ayudo      c. Quiere le ayude  
d. Quiere que le ayude
- ¿\_\_\_\_\_ el proveedor nos ofrece una rebaja si pagamos el anticipo a plazos?  
a. Sabes      b. Sabes de que      c. Sabes si      d. Sabes que

1. Te importa 2. Le preparo 3. Quiere que le ayude 4. Sabes que

### 2. Herschrijf de zinnen

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta ahora.

\_\_\_\_\_ (*Vind je het goed als we het aanbod nu bekijken?*)

2. (¿Te / Le + verbo...?) Preparo una contraoferta para usted.

---

*(Zal ik een tegenvoorstel voor u opstellen?)*

3. (¿Verbo...?) Cerramos el trato hoy.

---

*(Ronden we de deal vandaag af?)*

4. (¿Quiere que le ayude...?) Quieres que te ayude con el contrato.

---

*(Wil je dat ik je help met het contract?)*

### 3. Hablad en parejas para acordar condiciones de venta y cerrar un trato.

#### Situación

En una feria comercial negocias un posible trato entre comprador y proveedor.

---

#### Discutir

- Negociad el precio, la posible rebaja y si habrá recargo o comisión.
  - Decid cómo será el pago: al contado, a plazos o con crédito, y explicad riesgos para comprador y vendedor.
- 

#### Palabras y frases útiles

- ¿Te importa si hablamos del anticipo y del tipo de cambio?
  - ¿Qué hacemos con la contraoferta para llegar a un acuerdo hoy?
  - ¿Sabes que el coste incluye garantía del proveedor durante un año?
- 

#### Usar en conversación

- ¿Te importa / importaría si...?
- ¿Qué hacemos...?
- ¿Sabes que...?