

B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Vragende zinnen: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?



De vragende vormen worden gebruikt om iets op een beleefde manier voor te stellen, te vragen, aan te bieden of te bevestigen.

Forma interrogativa	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	¿Te importa si revisamos la oferta? (<i>Vind je het erg als we de offerte bekijken?</i>)
¿Qué + verbo?	¿Qué hacemos con el contrato? (<i>Wat doen we met het contract?</i>)
¿Te / Le + verbo?	¿Le preparo una contraoferta? (<i>Zal ik een tegenbod voor u opstellen?</i>)
¿Verbo...?	¿Cerramos el trato hoy? (<i>Sluiten we de deal vandaag?</i>)
¿Quiere que le ayude...?	¿Quiere que le ayude con el anticipo? (<i>Wilt u dat ik u help met de aanbetaling?</i>)
¿Sabes que...?	¿Sabes que el coste incluye garantía? (<i>Weet je dat de kosten garantie omvatten?</i>)
¿Cómo dice...?	¿Cómo dice? No entendí la comisión. (<i>Pardon? Ik begreep de commissie niet.</i>)
¿Entiendes?	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. (<i>Begrijp je het? Ik heb het over de wisselkoers.</i>)

1. Vertaal en kies het juiste antwoord

- ¿_____ si revisamos el coste y la garantía antes de firmar el contrato? (*Vind je het erg als we de kosten en de garantie bekijken voordat we het contract ondertekenen?*)
a. Te importa b. Te importas c. Te importa que d. Le importa
- ¿_____ con el anticipo si finalmente rescindimos el trato? (*Wat doen we met de aanbetaling als we uiteindelijk de deal ontbinden?*)
a. Qué hacemos qué b. Qué hace c. Qué hacemos d. Qué hacemos de
- ¿_____ una contraoferta con una rebaja y sin recargo? (*Zal ik een tegenbod voor u opstellen met korting en zonder toeslag?*)
a. Preparo le b. Le prepara c. Le preparar d. Le preparo
- ¿_____ el tipo de cambio de hoy afecta al precio final en euros? (*Weet je dat de wisselkoers van vandaag invloed heeft op de eindprijs in euro?*)
a. Sabes qué b. Sabe que c. Sabes de que d. Sabes que

1. Te importa 2. Qué hacemos 3. Le preparo 4. Sabes que

2. Herschrijf de zinnen

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta otra vez antes de firmar.

(*Vind je het erg als we het aanbod nog eens bekijken voordat we tekenen?*)

- (¿Qué + verbo...?) Tenemos este contrato sobre la mesa. Escríbelo en una sola pregunta.

(Wat doen we met het contract?)

3. (¿Le + verbo...?) Necesito enviar una contraoferta al cliente.
-

(Zal ik een tegenbod voor u opstellen?)

4. (¿Verbo...?) Podemos cerrar el trato hoy.
-

(Sluiten we de deal vandaag?)

1. ¿Te importa si revisamos la oferta otra vez antes de firmar? 2. ¿Qué hacemos con el contrato? 3. ¿Le preparo una contraoferta? 4. ¿Cerramos el trato hoy?

3. Corrigeer de fout

1. ¿Sabes si el precio incluye la comisión bancaria?
-

Weet je dat de prijs de bankcommissie omvat?

2. ¿Te importa que revisamos el tipo de cambio ahora?
-

Vind je het goed als we nu de wisselkoers controleren?

1. ¿Sabes que el precio incluye la comisión bancaria? 2. ¿Te importa si revisamos el tipo de cambio ahora?