

## A2.33 Ma propre entreprise

- Discuter des plans de création d'entreprise.
- Parler des tâches quotidiennes de tenue de livres.



<b>Le succès</b>	(Sukces)	<b>Le secteur</b>	(Sektor)
<b>La société</b>	(Spółka)	<b>L'investissement (Un)</b>	(Inwestycja (Jedna))
<b>L'entreprise (Une)</b>	(Przedsiębiorstwo (Jedno))	<b>La stratégie</b>	(Strategia)
<b>Le partenaire (La)</b>	(Partner (Partnerka))	<b>Dynamique</b>	(Dynamiczny)
<b>L'innovation (Une)</b>	(Innowacja (Jedna))	<b>Investir</b>	(Inwestować)
<b>Le bénéfice</b>	(Zysk)	<b>Avoir une idée</b>	(Mieć pomysł)
<b>Le projet</b>	(Projekt)	<b>Réaliser son rêve</b>	(Spełnić swoje marzenie)

### 1. Zeskanuj kod QR, aby obejrzeć wideo, lub przeczytaj tekst. (QR: Audio)

En deux mille vingt-quatre, on peut trouver un commerce **rentable**, mais *il faut* penser à la marge. Dans **la restauration**, on achète parfois un produit peu cher et on le vend plus cher, comme le café, pour **faire du bénéfice**. Il existe aussi le commerce physique et le commerce digital. Pour réussir, *il faut* proposer quelque chose de différent et **transformer** une idée simple. Certaines personnes améliorent une entreprise et la revendent avec profit.

*W dwa tysiące dwudziestym czwartym roku można znaleźć **opłacalny** biznes, ale trzeba myśleć o marży. W **gastronomii** czasem kupuje się produkt tanio i sprzedaje drożej, jak kawę, aby **osiągnąć zysk**. Istnieje też handel stacjonarny i handel cyfrowy. Aby odnieść sukces, trzeba zaproponować coś innego i **przekształcić** prosty pomysł. Niektórzy ulepszają firmę i odsprzedają ją z zyskiem.*



1. Quel exemple montre une bonne marge dans la restauration ?
  - a. Le café
  - b. Une boisson donnée gratuitement
  - c. Un produit très cher acheté très cher
  - d. Le pain vendu au même prix
2. Qu'est-ce qui est important pour réussir dans un commerce ?
  - a. Faire exactement comme tout le monde
  - b. Faire quelque chose de différent
  - c. Vendre toujours moins cher que les autres
  - d. Ne jamais changer ses idées

1-a 2-b

### 2. Gramatyka: Ça fait que i Il faut

Utilisez 'ça fait que' lub 'il faut', aby wyrazić konieczność lub skutek.



1. Il faut występuje z bezokolicznikiem i oznacza konieczność lub obowiązek.
2. Ça fait que występuje z trybem oznajmującym i wskazuje na skutek.

Expression (Wyrażenie)	Exemple (Przykład)
Il faut + indicatif (Trzeba + tryb oznajmujący)	<b>Il faut finir</b> ce projet avant demain soir. (Trzeba skończyć ten projekt przed jutrzejszym wieczorem.)
Ça fait que + indicatif (To sprawia, że + tryb oznajmujący)	Avec le télétravail en plus, <b>ça fait que</b> les employés <b>sont débordés</b> . (Do tego praca zdalna, to sprawia, że pracownicy są przeciążeni.)

1. \_\_\_\_\_ préparer le budget avant le rendez-vous avec l'expert-comptable. (Trzeba przygotować budżet przed spotkaniem z księgowym.)

- a. Il faut que      b. Ça fait que      c. Il faut préparer      d. Il faut

2. On investit dans un nouveau logiciel, \_\_\_\_\_ la comptabilité est plus simple. (Inwestujemy w nowe oprogramowanie, to sprawia, że księgowość jest prostsza.)

- a. ça fait      b. ça fait que      c. il faut de      d. il faut

1. Il faut 2. ça fait que



### Przepisz zwroty (QR: AI+)

1. (Il faut) Je dois envoyer le devis aujourd'hui.

(Il faut) \_\_\_\_\_  
(Il faut) wysłać wycenę dzisiaj.)

2. (Il faut) Nous devons arriver à l'heure à la réunion.

(Il faut) \_\_\_\_\_  
(Il faut) przyjść na czas na spotkanie.)

3. (Il faut) Tu dois remplir ce formulaire avant vendredi.

(Il faut) \_\_\_\_\_  
(Il faut) wypełnić ten formularz przed piątkiem.)

1. Il faut envoyer le devis aujourd'hui. 2. Il faut arriver à l'heure à la réunion. 3. Il faut remplir ce formulaire avant vendredi.

### 3. Ćwiczenia

#### 1. Dopasuj elementy o powiązonym znaczeniu.

- |                                     |                                 |
|-------------------------------------|---------------------------------|
| a. Il faut investir                 | 1. une société                  |
| b. Ça fait que le bénéfice augmente | 2. Donc le bénéfice augmente    |
| c. une entreprise                   | 3. de l'argent pour démarrer    |
| d. un investissement                | 4. Il est nécessaire d'investir |

a-4 b-2 c-1 d-3



#### 2. E-mail z CCI: przygotowanie otwarcia i księgowości (QR: Audio)

**Wypełnij luki:** secteur, bénéfice, projet, stratégie, partenaire, investissement



Objet : Votre rendez-vous "Créer mon entreprise"

Bonjour, pour votre (1) \_\_\_\_\_ d'ouverture, il faut choisir le (2) \_\_\_\_\_ et une (3) \_\_\_\_\_ simple. Pensez aussi à l' (4) \_\_\_\_\_ de départ et à votre (5) \_\_\_\_\_, si vous en avez un. Un conseiller peut vous aider à définir la société et vos objectifs.

Pour la gestion quotidienne, il faut garder toutes les factures et noter les ventes chaque soir. Ça fait que vous suivez mieux le (6) \_\_\_\_\_ et les dépenses. Vous investirez du temps dans la comptabilité, même si l'activité est dynamique. Merci d'apporter vos derniers relevés bancaires au rendez-vous.

*Temat: Państwa spotkanie „Założyć moją firmę”*

*Dzień dobry, aby przygotować projekt otwarcia, trzeba wybrać branżę i prostą strategię. Proszę też pomyśleć o inwestycji początkowej oraz o Państwa partnerze, jeśli go Państwo mają. Doradca może pomóc w określeniu formy firmy i Państwa celów.*

*W codziennym zarządzaniu trzeba zachować wszystkie faktury i każdego wieczoru notować sprzedaż. Dzięki temu lepiej będą Państwo śledzić zysk i wydatki. Zainwestują Państwo czas w księgowość, nawet jeśli działalność jest dynamiczna. Proszę przynieść na spotkanie ostatnie wyciągi bankowe.*

*(1) projet, (2) secteur, (3) stratégie, (4) investissement, (5) partenaire, (6) bénéfice*

1. Quelles étapes sont importantes pour préparer l'ouverture et comment allez-vous organiser la comptabilité au quotidien ?

#### 3. Posłuchaj fragmentu audio i wybierz poprawną odpowiedź. (QR: Audio)

- Elle prévoit de lancer sa société le mois prochain.
- Sa partenaire fait la comptabilité tous les matins.
- Elles évalueront le projet au bout de trois mois.

**Prawda**    **Fałsz**

- |                          |                          |
|--------------------------|--------------------------|
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |



1-V 2-X 3-V

#### 4. Wybierz poprawne rozwiązanie

- Il faut \_\_\_\_\_ un peu chaque mois pour lancer l'entreprise. *(Trzeba inwestować trochę co miesiąc, żeby uruchomić firmę.)*  
 a. investir      b. investi      c. investirai      d. investissez
- Si mon projet marche, j' \_\_\_\_\_ dans une innovation l'an prochain. *(Jeśli mój projekt wypali, zainwestuję w innowację w przyszłym roku.)*  
 a. investir      b. investirais      c. investirai      d. investis
- On a peu de temps, ça fait que j' \_\_\_\_\_ d'abord dans le matériel essentiel. *(Mamy mało czasu, więc najpierw zainwestuję w niezbędny sprzęt.)*  
 a. investi      b. investis      c. investirai      d. investirais

1. investir 2. investirai 3. investirai

#### 5. Odgrywanie ról - dialogi (QR: Audio)



##### Rendez-vous avec l'expert-comptable

**Camille (future entrepreneur):** *Bonjour Monsieur Laurent, je suis venue pour parler de mon projet : ouvrir une petite société de conseil en communication.*

*(Dzień dobry, panie Laurent, przyszedłam porozmawiać o moim projekcie: otworzyć małą firmę doradczą w zakresie komunikacji.)*

**M. Laurent (expert-comptable):** *Bonjour Camille. Très bien — vous avez déjà un partenaire ou vous serez seule au début ?*

*(Dzień dobry, Camille. Bardzo dobrze — masz już współnika czy na początku będziesz sama?)*

**Camille (future entrepreneur):** *Pour l'instant je suis seule, mais j'ai l'idée de travailler avec un partenaire freelance pour les gros clients.*

*(Na razie jestem sama, ale mam pomysł, żeby współpracować z partnerką freelancerką przy dużych klientach.)*

**M. Laurent (expert-comptable):** *D'accord. Pour viser le succès, il faut une stratégie simple : suivre les factures et les dépenses chaque jour.*

*(Dobrze. Żeby osiągnąć sukces, potrzebna jest prosta strategia: codziennie śledzić faktury i wydatki.)*

**Camille (future entrepreneur):** *Oui, je peux faire la saisie tous les soirs, et je veux investir un peu au début, surtout pour le site web et une petite innovation.*

*(Tak, mogę robić wpisy każdego wieczoru i chcę na początku trochę zainwestować, zwłaszcza w stronę internetową i małą innowację.)*

1. Quel est le projet de Camille et dans quel secteur veut-elle travailler ?
-

## 6. Mówienie (QR: AI+)

Ça signifie que je veux lancer une activité dans le secteur... / Il faut investir un peu au début pour... / Mon objectif est d'obtenir du succès et un bon bénéfice.



1. Vous souhaitez créer une petite entreprise en France : quel est votre projet et pourquoi pensez-vous qu'il peut réussir ?  
\_\_\_\_\_
2. Dans votre future entreprise, quelles tâches de comptabilité ferez-vous chaque jour et qui s'en occupera — vous, un partenaire ou un comptable ?  
\_\_\_\_\_

## 7. Pisanie: E-mail (QR: AI+)

Bonjour,

Je suis Mme Laurent, du cabinet Comptalia. Avant notre premier rendez-vous, j'ai deux questions.

- Votre **projet d'entreprise** : dans quel **secteur** voulez-vous travailler ? Seul(e) ou avec un **partenaire** ?
- Pour la compta au début : qui fait les factures et note les dépenses chaque jour ?

On peut se voir mardi à 18h ou jeudi à 8h30. Quel créneau vous convient ?

Cordialement,  
Mme Laurent



**Napisz odpowiednią odpowiedź:** *Je confirme le rendez-vous pour... / Il faut que j'apporte... / Il faut préparer... / Je suis seul(e) / avec un partenaire, ça fait que...*

---



---



---

### Ważne czasowniki

#### Investir (inwestować)

Futur simple

je/j'	investirai
tu	investiras
il/elle/on	investira
nous	investirons
vous	investirez
ils/elles	investiront