



A2.41 Opinions et négociations

- Exprimez votre opinion
- Apprenez des phrases de base pour discuter des points de vue

La situation	<i>(Sytuacja)</i>	La proposition	<i>(Propozycja)</i>
L'opinion (Une)	<i>(Opinia)</i>	Le désaccord	<i>(Nieporozumienie)</i>
L'argument (Un)	<i>(Argument)</i>	L'analyse (Une)	<i>(Analiza)</i>

1. Gramatyka: Wyrażanie swojej opinii (Je pense que, à mon avis)



Aby wyrazić prostą opinię, używa się je pense que, je crois que oraz à mon avis.

Expression (Wyrażenie)	Exemple (Przykład)
Je pense que ... <i>(Myślę, że...)</i>	Je pense que cette proposition est utile. <i>(Myślę, że ta propozycja jest użyteczna.)</i>
Je crois que ... <i>(Wierzę, że... / Uważam, że...)</i>	Je crois que son argument est convaincant. <i>(Uważam, że jego argument jest przekonujący.)</i>
À mon avis, ... <i>(Moim zdaniem...)</i>	À mon avis , le débat reste respectueux. <i>(Moim zdaniem debata pozostaje kulturalna.)</i>
Selon moi, ... <i>(Według mnie...)</i>	Selon moi , cette analyse est claire. <i>(Według mnie ta analiza jest jasna.)</i>
Je pense que oui. <i>(Myślę, że tak.)</i>	La proposition est utile ? Je pense que oui. <i>(Ta propozycja jest użyteczna? Myślę, że tak.)</i>
Je ne pense pas. <i>(Nie sądzę.)</i>	Cet argument est bon ? Je ne pense pas. <i>(Ten argument jest dobry? Nie sądzę.)</i>

2. Ćwiczenia



1. Dopasuj elementy o powiązonym znaczeniu.

- | | |
|----------------------------|----------------------|
| a. Une opinion | 1. À mon avis, ... |
| b. Je pense que ... | 2. Persuasif |
| c. Donner son avis | 3. Un avis |
| d. Un argument convaincant | 4. Partager son idée |

a-3 b-1 c-4 d-2

2. Notatka wewnętrzna – wybór dostawcy biletów restauracyjnych (Audio dostępne w aplikacji)

Wypełnij luki: argument, convaincante, négocié, proposition, opinion, pensez, analyse, désaccord

Service RH - Note interne

Nous devons choisir un fournisseur de tickets-restaurant pour l'année prochaine. Trois entreprises ont envoyé une _____ . Le service achats a fait une _____ simple : prix, délai de livraison et application mobile. Pour demain, merci d'envoyer votre _____ par e-mail, avec un _____ clair et respectueux.

Pendant la réunion de lundi, nous avons _____ avec deux fournisseurs. À mon avis, l'offre B est plus _____ , mais il reste un _____ sur les frais de gestion. Si vous avez une autre proposition, dites aussi ce que vous _____ et pourquoi.

Dział HR – notatka wewnętrzna

Musimy wybrać dostawcę biletów restauracyjnych na następny rok. Trzy firmy przesyłały swoje propozycje. Dział zakupów przygotował prostą analizę: cena, czas dostawy i aplikacja mobilna. Proszę przesać swoją opinię e-mailem na jutro, z jasnym i uprzejmym uzasadnieniem.

Podczas poniedziałkowego spotkania negocjowaliśmy z dwoma dostawcami. Moim zdaniem oferta B jest bardziej przekonująca, jednak nadal istnieje niezgodność co do opłat administracyjnych. Jeśli macie inną propozycję, napiszcie też, co o niej myślicie i dlaczego.

1. Quelle offre choisissez-vous et quels sont vos arguments pour convaincre les autres ?

3. Posłuchaj fragmentu audio i zaznacz, czy poniższe stwierdzenia są prawdziwe czy fałszywe.

La personne pense qu'il est possible d'accepter la proposition, mais à condition de modifier les dates.

Prawda Falsz



Le collègue est d'accord avec l'idée et la trouve convaincante immédiatement.

À la fin, ils choisissent de proposer une version plus simple au client après discussion.

4. Wybierz poprawne rozwiązanie

- À mon avis, nous _____ une solution simple avec le propriétaire. *(Moim zdaniem wynegocjowaliśmy proste rozwiązanie z właścicielem.)*
 a. sommes négocié b. avons négocié c. avons négocié
 d. avions négocié
 - Je pense que tu _____ le prix de la réparation au garage. *(Myślę, że wynegocjowałeś cenę naprawy w warsztacie.)*
 a. a négocié b. as négocié c. as négocié d. es négocié
 - Selon moi, elle _____ calmement, mais il y a eu un désaccord sur la date. *(Moim zdaniem ona negocjowała spokojnie, ale pojawił się spór co do daty.)*
 a. est négocié b. a négociée c. a négocié d. a négocié
1. avons négocié 2. as négocié 3. a négocié

5. Przeczytaj dialog i odpowiedz na pytania

Camille (cheffe de projet): *Bon, la situation : le client veut une démo vendredi. À mon avis, c'est trop juste.*

(Dobra, sytuacja: klient chce demo na piątek. Moim zdaniem to za mało czasu.)

Thomas (développeur): *Je suis d'accord avec toi : d'après mon analyse, on n'a pas fini les tests. La démo ne serait pas convaincante.*

(Zgadzam się z tobą: według mojej analizy nie skończyliśmy testów. Demo nie byłoby przekonujące.)

Camille (cheffe de projet): *Je te propose qu'on négocie une nouvelle date : démo lundi et on envoie un petit résumé vendredi.*

(Proponuję, żebyśmy wynegocjowali nową datę: demo w poniedziałek, a w piątek wyślemy krótkie podsumowanie.)

Thomas (développeur): *J'ai un désaccord sur lundi, c'est encore serré. Mais si on retire deux fonctions, la démo peut être plus persuasive.*

(Nie zgadzam się co do poniedziałku, to nadal jest ciasno. Ale jeśli usuniemy dwie funkcje, demo może być bardziej przekonujące.)



Camille (cheffe de projet): *D'accord, on partage cette idée : démo lundi avec les fonctions essentielles. Ça te va ?*
(Dobrze, przyjmujemy tę propozycję: demo w poniedziałek z najważniejszymi funkcjami. Czy to ci odpowiada?)

1. Quelle est la proposition de Camille et quel argument donne-t-elle ?

2. Comment Thomas exprime-t-il son désaccord de façon respectueuse ?

6. Répondre aux questions, utilisant le vocabulaire de ce chapitre.

À mon avis, c'est mieux de... / Je pense que cette proposition est... / Je ne suis pas d'accord, mais on peut...

1. Au travail, vous devez choisir entre deux options pour une réunion (en présentiel ou en visio) - quelle est votre opinion et pourquoi ?

2. Un collègue n'est pas d'accord avec votre idée sur une tâche à faire - que dites-vous pour négocier et trouver une solution ?

7. Email

Objet : Réunion d'équipe - ton avis ?

Bonjour,

On doit fixer la réunion de la semaine prochaine. Je propose :

- mardi à 9h30
- jeudi à 16h00

À mon avis, jeudi est mieux, mais je peux m'adapter. Tu préfères quelle date ? Si aucun des deux ne va, fais une autre proposition.

Merci,
Camille



Écrivez votre réponse : *À mon avis, le mieux, c'est... / Je pense que... parce que... / Est-ce qu'on peut ... ?*

Ważne czasowniki

Négocier (*negocjować*)

Passé composé

je/j'

ai négocié

tu

as négocié

il/elle/on

a négocié

nous

avons négocié

vous

avez négocié

ils/elles

ont négocié