

A2.41.2 Estilo indirecto con pretéritos simples

Styl pośredni z czasami przeszłymi prostymi

<https://app.colanguage.com/pl/hiszpanski/gramatyka/estilo-indirecto-con-preteritos-simples>



Użyj stylu pośredniego z czasami przeszłymi, aby opowiedzieć, co ktoś powiedział w przeszłości.

1. Czasowniki takie jak decir, recordar, preguntar są używane do tworzenia stylu pośredniego.

Estilo Directo (Styl bezpośredni)	Estilo Indirecto (Styl pośredni)
Juan: "Me gusta negociar la oferta." (Juan: „Lubię negocjować ofertę.”)	Juan me dijo que le gustaba negociar la oferta. (Juan mi powiedział, że lubił negocjować ofertę.)
Ana: "Creo que la oferta es positiva." (Ana: „Uważam, że oferta jest pozytywna.”)	Ana me dijo que creía que la oferta era positiva. (Ana mi powiedziała, że uważała, iż oferta była pozytywna.)
Pedro: "¿ Vas a rechazar la contraoferta?" (Pedro: „Czy zamierzasz odrzucić kontrpropozycję?”)	Pedro me preguntó si iba a rechazar la contraoferta. (Pedro mnie zapytał, czy zamierzałem/zamierzała odrzucić kontrpropozycję.)
Eva: "Sin duda, la oferta es excelente." (Eva: „Bez wątpienia oferta jest doskonała.”)	Eva me dijo que, sin duda, la oferta era excelente. (Eva mi powiedziała, że bez wątpienia oferta była doskonała.)

1. Wstaw poprawne słowo.

dijo que, iba a rechazar, tenía, preguntó, negociaban, era, es

1. **Decir que + ser:** Juan: La negociación es exitosa. : Juan me _____ la negociación _____ exitosa.

(Juan: Negocjacja jest udana. : Juan powiedział mi, że negocjacja była udana.)

2. **Decir que + ser:** Marta: La contraoferta _____ interesante. : Marta me _____ la contraoferta _____ interesante.

(Marta: Kontraoferta jest interesująca. : Marta powiedziała mi, że kontraoferta była interesująca.)

3. **Decir que + negociar:** Juan: Nosotros negociamos con ellos. : Juan me _____ ellos _____ con ellos.

(Juan: Negocjujemy z nimi. : Juan powiedział mi, że oni negocjują z nimi.)

4. **Decir que + ser:** Eva: Sin duda, la oferta es excelente. : Eva me dijo que, sin duda, la oferta _____ excelente.

(Eva: Bez wątpienia oferta jest doskonała. : Ewa powiedziała mi, że bez wątpienia oferta była doskonała.)

5. **Decir que + negociar:** Ana: Nosotros negociamos una buena oferta. : Ana me _____ ellos _____ una buena oferta.

(Ana: Negocjowaliśmy dobrą ofertę. : Ana powiedziała mi, że oni negocjowali dobrą ofertę.)

6. **Decir que + tener:** Eva: Tengo el compromiso con ellos. : Eva me _____ el compromiso con ellos.

(Eva: Mam zobowiązanie wobec nich. : Eva powiedziała mi, że miała zobowiązanie wobec nich.)

7. **Preguntar + rechazar:** Pedro: ¿Vas a rechazar la oferta? : Pedro me _____ si la oferta.

(Pedro: Czy zamierzasz odrzucić ofertę? : Pedro zapytał mnie, czy zamierzałem odrzucić ofertę.)

8. **Decir que + ser:** Ana: El compromiso es importante. : Ana me _____ el compromiso _____ importante.

(Ana: Zaangażowanie jest ważne. : Ana powiedziała mi, że zaangażowanie jest ważne.)

1. dijo que - era 2. es - dijo que - era 3. dijo que - negociaban 4. era 5. dijo que - negociaban 6. dijo que - tenía 7. preguntó - iba a rechazar 8. dijo que - era

2. Wybierz poprawne zdanie w stylu pośrednim, używając czasu przeszłego, które prawidłowo oddaje to, co ktoś powiedział w przeszłości.

1. Carlos me dijo que no le gustó trabajar horas extras.
 Carlos me dijo que no le gustaba trabajar horas extras.
 Carlos dijo que no le gustaba trabajar horas extras.
2. María me recordó que tuvo una reunión importante esa mañana.
 María recordó que tiene una reunión importante esa mañana.
 María recordó que tenía una reunión importante esa mañana.
3. El jefe preguntó si aceptaríamos la propuesta.
 El jefe preguntó si íbamos a aceptar la propuesta.
 El jefe preguntó si vamos a aceptar la propuesta.
4. Ana dijo que la oferta fue muy buena.
 Ana me dijo que la oferta es muy buena.
 Ana me dijo que la oferta era muy buena.

1. *Carlos me dijo que no le gustaba trabajar horas extras./Carlos powiedział mi, że nie lubi pracować w nadgodzinach.* 2. *Maria recordó que tenía una reunión importante esa mañana./Maria przypomniała sobie, że ma ważne spotkanie tego ranka.* 3. *El jefe preguntó si íbamos a aceptar la propuesta./Szef zapytał, czy zaakceptujemy propozycję.* 4. *Ana me dijo que la oferta era muy buena./Ana powiedziała mi, że oferta była bardzo dobra.*

3. Reescribe las frases en estilo indirecto en pasado para contar lo que otra persona dijo antes. Usa verbos como decir, comentar, preguntar, recordar y adapta los pronombres y los tiempos verbales. Ejemplo: Juan: "Voy mañana." Juan dijo que iba al día siguiente.

1. Marcos: "Quiero aceptar la oferta hoy."

2. La jefa: "Estamos muy contentos con vuestra propuesta."

3. El cliente: "¿Puedes enviarme el contrato mañana?"

4. Ana: "No entiendo bien las condiciones del contrato."

5. El abogado: "Recordad que la reunión es el lunes."

6. Mi compañero: "Esta contraoferta no es justa para nosotros."
