

## B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?



Zaimki i wyrażenia pytajne służą do proponowania, proszenia, oferowania lub uprzejmego potwierdzenia czegoś.

Forma interrogativa	Ejemplo
¿Te importa / importaría si...?	¿Te importa si revisamos la oferta? (Czy masz coś przeciwko, żebyśmy przejrzeeli ofertę?)
¿Qué + verbo?	¿Qué hacemos con el contrato? (Co robimy z umową?)
¿Te / Le + verbo?	¿Le preparo una contraoferta? (Czy przygotować Panu/Pani ofertę?)
¿Verbo...?	¿Cerramos el trato hoy? (Zamykamy transakcję dziś?)
¿Quiere que le ayude...?	¿Quiere que le ayude con el anticipo? (Czy chce Pan/Pani, żebym pomógł/pomogła z zaliczką?)
¿Sabes que...?	¿Sabes que el coste incluye garantía? (Czy wiesz, że koszt obejmuje gwarancję?)
¿Cómo dice...?	¿Cómo dice? No entendí la comisión. (Słucham? Nie zrozumiałem/nie zrozumiałam prowizji.)
¿Entiendes?	¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. (Rozumiesz? Mówię o kursie wymiany.)

### 1. Przetłumacz i wybierz poprawną odpowiedź

- ¿\_\_\_\_\_ si revisamos el coste y la garantía antes de firmar el contrato? (Czy masz coś przeciwko temu, żebyśmy przejrzeeli koszt i gwarancję przed podpisaniem umowy?)  
a. Te importa    b. Te importas    c. Te importa que    d. Le importa
- ¿\_\_\_\_\_ con el anticipo si finalmente rescindimos el trato? (Co zrobimy z zaliczką, jeśli ostatecznie rozwiążemy umowę?)  
a. Qué hacemos qué    b. Qué hace    c. Qué hacemos    d. Qué hacemos de
- ¿\_\_\_\_\_ una contraoferta con una rebaja y sin recargo? (Czy przygotuję dla pana/pani ofertę z rabatem i bez dopłaty?)  
a. Preparo le    b. Le prepara    c. Le preparar    d. Le preparo
- ¿\_\_\_\_\_ el tipo de cambio de hoy afecta al precio final en euros? (Wiesz, że dzisiejszy kurs wymiany wpływa na cenę końcową w euro?)  
a. Sabes qué    b. Sabe que    c. Sabes de que    d. Sabes que

1. Te importa 2. Qué hacemos 3. Le preparo 4. Sabes que

### 2. Przepisz zwroty

- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta otra vez antes de firmar.

(Czy masz coś przeciwko temu, żebyśmy sprawdzili ofertę jeszcze raz przed podpisaniem?)

- (¿Qué + verbo...?) Tenemos este contrato sobre la mesa. Escríbelo en una sola pregunta.

---

*(Co robimy z kontraktem?)*

3. *(¿Le + verbo...?) Necesito enviar una contraoferta al cliente.*

---

*(Czy przygotuję dla pana/pani ofertę?)*

4. *(¿Verbo...?) Podemos cerrar el trato hoy.*

---

*(Sfinalizujemy transakcję dzisiaj?)*

- 1.** *¿Te importa si revisamos la oferta otra vez antes de firmar?* **2.** *¿Qué hacemos con el contrato?* **3.** *¿Le preparo una contraoferta?* **4.** *¿Cerramos el trato hoy?*

### **3. Popraw błąd**

1. *¿Sabes si el precio incluye la comisión bancaria?*

---

*Czy wiesz, że cena obejmuje prowizję bankową?*

2. *¿Te importa que revisamos el tipo de cambio ahora?*

---

*Czy masz coś przeciwko temu, żebyśmy teraz sprawdzili kurs wymiany?*

- 1.** *¿Sabes que el precio incluye la comisión bancaria?* **2.** *¿Te importa si revisamos el tipo de cambio ahora?*