

B1.5.1 9 pasos clave para presentar tu proyecto a inversores y conseguir financiación

9 kluczowych kroków, by przedstawić swój projekt inwestorom i pozyskać finansowanie



Para **presentar un proyecto** a posibles inversores, conviene empezar con una presentación breve de la empresa y del **negocio**. Es útil captar a **la audiencia** con una anécdota y explicar qué problema se resuelve y en qué fase está la idea. *Antes de que* el inversor haga preguntas, se debe presentar al equipo y comentar la competencia. Luego se detalla la **financiación** necesaria y el uso del dinero. Al final, se comparten **los datos de contacto** con un correo del dominio de la empresa.

Aby przedstawić projekt potencjalnym inwestorom, warto zacząć od krótkiej prezentacji firmy i biznesu. Przydatne jest przyciągnięcie publiczności anegdotą oraz wyjaśnienie, jaki problem jest rozwiązywany i na jakim etapie znajduje się pomysł. Zanim inwestor zada pytania, należy przedstawić zespół i omówić konkurencję. Następnie szczegółowo opisuje się potrzebne finansowanie i sposób wykorzystania pieniędzy. Na końcu udostępnia się dane kontaktowe, podając e-mail w domenie firmowej.

1. ¿Qué elemento se recomienda para captar la atención al principio de la presentación?
 - a. Una lista completa de precios
 - b. Un descuento especial para el inversor
 - c. Una anécdota divertida o curiosa
 - d. Un contrato firmado por adelantado
2. ¿Qué información se debe explicar sobre el estado del proyecto?
 - a. La nacionalidad de todos los empleados
 - b. En qué fase está: si solo hay idea, empresa o medios
 - c. El horario de atención al público
 - d. El número de oficinas en el extranjero

1-c 2-b

2. Jesteś przedstawicielem handlowym i musisz przygotować propozycję dla potencjalnego klienta przed spotkaniem sprzedażowym.

Zadanie: Redacta una propuesta breve que incluya: objetivo del proyecto, tres entregables, plan de trabajo con fecha límite y presupuesto con margen.

URL: Crear una propuesta de proyecto

Use in your answer: propuesta de proyecto / resumen ejecutivo / entregables / recursos necesarios / presupuesto / antes de que