

A2.41.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.41.1 Dialog: Negocjacje oferty

🔊 <https://app.colanguage.com/pl/hiszpanski/dialogi/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y María discuten la propuesta de trabajo y expresan sus opiniones para llegar a un acuerdo.

Pedro: Me dijeron que la oferta incluía una paga extra anual.

María: Sí, pero creo que la paga extra no está asegurada, ¿qué piensas tú?

Pedro: Yo creo que deberíamos pedir una confirmación más clara.

María: Ayer hablamos para pedir un aumento, pero no nos convenció la respuesta.

Pedro: ¿Y si hacemos una contraoferta con mejores condiciones?

María: No me parece mala idea, pero tiene que ser razonable.

Pedro: Nos dijeron que la empresa busca compromiso por nuestra parte.

María: Yo respondí que nuestro compromiso depende de las condiciones que nos ofrezcan.

Pedro: ¿Recuerdas si aceptaron alguna parte de nuestra propuesta?

María: Sí, les gustó la idea del horario flexible. Eso es positivo, ¿no?

Pedro: Entonces podemos contar eso como un resultado de la reunión de hoy.

María: Aunque no aceptaron el teletrabajo, no fue un no rotundo.

Pedro: Sin duda, hay margen para seguir negociando.

María: Solo espero que el acuerdo final sea claro y firme.

Pedro i María dyskutują propozycję pracy i wyrażają swoje opinie, aby dojść do porozumienia.

Pedro: Powiedziano mi, że oferta zawierała roczną premię.

María: Tak, ale uważam, że premia nie jest zapewniona, co o tym myślisz?

Pedro: Myślę, że powinniśmy poprosić o jaśniejsze potwierdzenie.

María: Wczoraj rozmawialiśmy o podwyżce, ale odpowiedź nas nie przekonała.

Pedro: A co jeśli zrobimy kontrpropozycję z lepszymi warunkami?

María: Nie wydaje mi się to złym pomysłem, ale musi być rozsądne.

Pedro: Powiedziano nam, że firma oczekuje zaangażowania z naszej strony.

María: Odpowiedziałem, że nasze zaangażowanie zależy od warunków, jakie nam zaoferują.

Pedro: Czy pamiętasz, czy zaakceptowali którąś część naszej propozycji?

María: Tak, spodobał im się pomysł elastycznych godzin pracy. To pozytywne, prawda?

Pedro: Więc możemy to uznać za rezultat dzisiejszego spotkania.

María: Chociaż nie zaakceptowali pracy zdalnej, nie było to stanowcze 'nie'.

Pedro: *Bez wątpienia jest przestrzeń do dalszych negocjacji.*

María: *Mam tylko nadzieję, że ostateczne porozumienie będzie jasne i zdecydowane.*

A2.41.1 Negociación de una oferta

A2.41.1 Negocjacja oferty

<https://app.colanguage.com/pl/hiszpanski/dialogi/negociacion-de-una-oferta>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué opina Pedro sobre la oferta?

.....

2. ¿Qué propone María para mejorarla?

.....

3. Al final, ¿les gusta la oferta o no?

.....

4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.

.....

5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

.....

