

A2.33 Mi propio negocio

Mój własny biznes

https://app.colanguage.com/pl/hiszpanski/program/a2/33



La clienta	(klientka)	Comercial	(handlowy)
El empresario	(przedsiębiorca)	La idea	(pomysł)
El socio	(wspólnik)	Alguno	(jakiś)
El maletín	(teczka)	La duda	(wątpliwość)
La tarjeta de visita	(wizytówka)	La esperanza	(nadzieja)
La gestoría	(biuro rachunkowe)	El sueño	(marzenie)
El impuesto	(podatek)	Próximo	(nadchodzący)
Tener un negocio	(mieć firmę)	Adivinar	(przewidzieć)
Montar un negocio	(założyć firmę)	Cumplir deseos	(spełniać życzenia)
Tener una tienda	(mieć sklep)	Organizar reuniones	(organizować spotkania)
Ganar dinero	(zarabiać pieniądze)	Optimista	(optymistyczny)

1. Dialog: Mi propio negocio: la evolución de las startups en España

Entrevistador:	¿Cómo ves la evolución de las startups en España en los últimos años?	(Jak oceniasz rozwój startupów w Hiszpanii w ostatnich latach?)
Emprendedora:	Hoy en día, los emprendedores están mucho mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.	(Dziś przedsiębiorcy są znacznie lepiej przygotowani i mają większą wiedzę o rynku.)
Entrevistador:	¿Qué sectores consideras que están destacando más?	(Które sektory uważasz za najbardziej wyróżniające się?)
Emprendedora:	Sin duda, la tecnología y la salud están ganando terreno rápidamente. La digitalización está impulsando todo esto.	(Bez wątplenia technologia i sektor zdrowia szybko zyskują na znaczeniu. Cyfryzacja to wszystko napędza.)
Entrevistador:	¿Y qué desafíos enfrentan las startups en este entorno tan competitivo?	(A jakie wyzwania stoją przed startupami w tak konkurencyjnym środowisku?)
Emprendedora:	El mayor desafío es encontrar clientes y escalar el negocio. Los fondos son útiles, pero lo más importante es la demanda.	(Największym wyzwaniem jest znalezienie klientów i skalowanie biznesu. Fundusze są pomocne, ale najważniejszy jest popyt.)
Entrevistador:	¿Cómo ayuda Lanzadera a resolver estos problemas?	(Jak Lanzadera pomaga rozwiązywać te problemy?)
Emprendedora:	Les damos las herramientas necesarias, tanto en financiación como en mentoría, para que puedan acelerar su crecimiento.	(Dajemy im niezbędne narzędzia — zarówno w zakresie finansowania, jak i mentoringu — żeby mogli przyspieszyć rozwój.)
Entrevistador:	¿Cuál es el consejo clave que les das a los emprendedores que empiezan?	(Jaka jest kluczowa rada, którą dajesz początkującym przedsiębiorcom?)

- Emprendedora:**

Que no se obsesionen con la financiación; lo más importante es validar el modelo de negocio.

(Nie obsesjonujcie się finansowaniem; najważniejsze jest zweryfikowanie modelu biznesowego.)
- Entrevistador:**

Sí, sin duda, la validación del negocio es clave.

(Tak, bez wątpienia weryfikacja modelu biznesowego jest kluczowa.)

1. ¿Cómo ve la emprendedora a los emprendedores de hoy en día?

a. Están mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.

b. Quieren montar una tienda pero no tienen ninguna idea.

c. Están peor preparados y tienen muchas dudas sobre el mercado.

d. Solo sueñan con ganar dinero rápido.
2. ¿Qué sectores están ganando terreno, según la emprendedora?

a. Solo el comercio tradicional y las tiendas pequeñas.

b. Los maletines y las tarjetas de visita.

c. La tecnología y la salud.

d. Las gestorías y los impuestos.

1-a 2-c

2. Gramatyka: Różnica między ir/irse, venir/venirse, llevar/llevarse

Czasowniki ir, venir i llevar wyrażają ruch lub transport. Ich formy zwrotne irse, venirse i llevarse dodają nacisk, intencję lub osobiste zaangażowanie.



Verbo (Czasownik)	Significado (Znaczenie)	Ejemplo (Przykład)
Ir	Movimiento hacia un lugar (Ruch w kierunku miejsca)	Voy al trabajo. (Idę do pracy.)
Irse	Salir de un lugar (énfasis) (Opuszczać miejsce (nacisk))	Me voy de la empresa. (Wychodzę z firmy.)
Venir	Llegar (Przybyć)	¿ Vienes a la gestoría? (Czy przychodzisz do biura obsługi?)
Venirse	Llegar con fuerza o decisión (Przybyć z siłą lub zdecydowaniem)	Se viene con nosotros. (On/ona przychodzi z nami.)
Llevar	Transportar algo a otro lugar (Przewozić coś w inne miejsce)	Llevo mi maletín al trabajo. (Niosę/ moje zabieram teczkę do pracy.)
Llevarse	Tomar algo consigo (Wziąć coś ze sobą)	Se lleva el ordenador a casa. (On zabiera komputer do domu.)

1. Cada mañana _____ a la gestoría y luego _____ a visitar a los clientes.
- a. voy / me voy

b. vengo / me vengo

c. llevo / me llevo

d. me voy / voy

2. Mañana _____ a mi oficina y _____ el maletín con los contratos.
a. vienes / llevas b. te vienes / te vas c. vas / llevas d. vienes / te llevas
3. Hoy _____ pronto de la tienda y mi socio se queda con los clientes.
a. me vengo b. vengo c. me voy d. voy
4. Cuando voy a la gestoría siempre _____ las facturas y a veces _____ también mi portátil.
a. me llevo / llevo b. traigo / me traigo c. llevo / me llevo d. llevo / llevo
1. voy / me voy 2. vienes / te llevas 3. me voy 4. llevo / me llevo

3.Ćwiczenia

1. Nowy biznes w dzielnicy (Audio dostępne w aplikacji)



Słowa do użycia: tarjeta de visita, idea, maletín, socio, optimista, gestoría, sueño, impuestos

Luis es ingeniero y vive en Valencia. Siempre ha tenido el _____ de tener su propio negocio. Ahora quiere montar una pequeña gestoría en su barrio para ayudar a autónomos y a pequeñas empresas.

Tiene una _____ clara: ofrecer un servicio sencillo y personal. Cada mañana va a la oficina muy temprano, abre la puerta, enciende el ordenador y organiza las facturas del día anterior. Después revisa los _____ de sus clientes y prepara los pagos. A veces tiene dudas y llama a otra _____ para preguntar.

Luis todavía no tiene muchos clientes, pero es muy _____. Ha preparado una _____ con su nombre, su correo electrónico y su teléfono. También compra un _____ nuevo para llevar los documentos cuando va a las reuniones. Su próximo paso es buscar un _____ para desarrollar el negocio y organizar reuniones con posibles clientes del barrio.

Luis jest inżynierem i mieszka w Walencji. Zawsze marzył o tym, by mieć własny biznes. Teraz chce otworzyć małą księgowość w swojej dzielnicy, żeby pomagać osobom samozatrudnionym i małym firmom.

Ma jasny pomysł: oferować prostą i osobistą usługę. Każdego ranka przychodzi do biura bardzo wcześnie, otwiera drzwi, włącza komputer i porządkuje faktury z poprzedniego dnia. Potem sprawdza podatki swoich klientów i przygotowuje płatności. Czasami ma wątpliwości i dzwoni do innego biura księgowego, żeby zapytać.

Luis nadal nie ma wielu klientów, ale jest bardzo optymistyczny. Przygotował wizytówkę z imieniem, adresem e-mail i numerem telefonu. Kupił też nową teczkę, żeby zabierać dokumenty na spotkania. Jego następny krok to znalezienie wspólnika, żeby rozwijać biznes i umawiać spotkania z potencjalnymi klientami z dzielnicy.

1. ¿Qué tipo de negocio quiere montar Luis y para quién es este servicio?

2. ¿Qué hace Luis cada mañana cuando llega a la oficina?

2. Wybierz poprawne rozwiązanie

1. Para empezar con nuestro negocio, __ un plan de marketing efectivo.

(Aby rozpocząć nasz biznes, opracujemy skuteczny plan marketingowy.)

a. developamos

b. desarrollaría

c. desarrollamos

d. desarrollaremos

2. Si conseguimos clientes, __ las reuniones semanales con mucha organización. (Jeśli zdobędziemy klientów, zorganizujemy cotygodniowe spotkania z dużą organizacją.)
 a. organizo b. organizamos c. organizaríamos d. organizaremos
3. Cuando __ todos los papeles, podremos abrir la tienda. (Kiedy będziemy mieli wszystkie dokumenty, będziemy mogli otworzyć sklep.)
 a. tengamos b. tenemos c. tendríamos d. teníamos
4. __ mucho dinero si nuestros socios confían en el proyecto. (Zarobimy dużo pieniędzy, jeśli nasi wspólnicy zaufają projektowi.)
 a. Ganaremos b. Ganaríamos c. Ganábamos d. Ganamos
1. desarrollaremos 2. organizaremos 3. tengamos 4. Ganaremos

3. Uzupełnij dialogi

a. Reunión para montar un negocio nuevo

- María:** *Hola Javier, ¿has pensado ya en la idea para nuestro negocio?* (Cześć Javier, czy już myślałeś o pomysle na nasz biznes?)
- Javier:** 1. _____ (Tak, uważam, że możemy założyć sklep internetowy, aby sprzedawać produkty ekologiczne.)
- María:** *Me gusta, pero tengo algunas dudas sobre la gestoría y los impuestos que tenemos que pagar.* (Podoba mi się to, ale mam pewne wątpliwości dotyczące księgowości i podatków, które musimy płacić.)
- Javier:** 2. _____ (Oczywiście, mogę się zająć organizowaniem spotkań z księgową oraz przygotowaniem wizytówek.)
- María:** *Perfecto, yo me ocuparé del maletín con los documentos y de la contabilidad diaria para llevar bien el negocio.* (Idealnie, ja zajmę się aktówką z dokumentami oraz codzienną księgowością, żeby dobrze prowadzić biznes.)
- Javier:** 3. _____ (Mam nadzieję, że szybko zarobimy pieniądze i spełnimy nasze marzenia o posiadaniu udanego biznesu.)

b. Charla con una clienta sobre productos y pagos

- Lucía:** *Buenos días, Sofía, ¿te interesa alguno de nuestros productos nuevos?* (Dzień dobry, Sofía, czy interesuje Cię któryś z naszych nowych produktów?)
- Sofía:** 4. _____ (Tak, podoba mi się ten portfel, ale mam wątpliwości co do ceny i podatków.)
- Lucía:** *El precio incluye el impuesto, y si quieres, puedo darte nuestra tarjeta de visita para que me contactes.* (Cena zawiera podatek, a jeśli chcesz, mogę dać Ci naszą wizytówkę, żebyś mogła się ze mną skontaktować.)
- Sofía:** 5. _____ (Świetnie, jak mogę zapłacić? Czy akceptujecie kartę, czy tylko gotówkę?)

Lucía: Aceptamos tarjeta y efectivo. Además, la próxima semana organizaremos una reunión para presentar más productos.

(Akceptujemy kartę i gotówkę. Poza tym w przyszłym tygodniu zorganizujemy spotkanie, by przedstawić więcej produktów.)

Sofía: 6. _____

(Super, chcę spełnić marzenie o posiadaniu unikalnych przedmiotów na prezenty. Dziękuję za informację.)

1. Sí, creo que podemos montar una tienda online para vender productos ecológicos. 2. Claro, yo puedo encargarme de organizar las reuniones con la gestoría y preparar las tarjetas de visita. 3. Espero que ganemos dinero pronto y que cumplamos nuestros deseos de tener un negocio exitoso. 4. Sí, me gusta esta cartera, pero tengo dudas sobre el precio y los impuestos. 5. Perfecto, ¿cómo puedo pagar? ¿Aceptan tarjeta o solo efectivo? 6. Genial, quiero cumplir el sueño de tener artículos únicos para regalar. Gracias por la información.

4. Odpowiedz na pytania, używając słownictwa z tego rozdziału.

1. ¿Qué tipo de negocio te gustaría montar y por qué te interesa ese sector?

2. Imagina que ya tienes tu propio negocio. ¿Cómo es un día normal de trabajo para ti? Nombra dos o tres tareas que haces.

3. Piensa en otra persona que trabaja contigo (un socio o un empleado). ¿Qué hace esa persona y qué haces tú cada día?

4. Tienes una reunión con tu gestor mañana. ¿Qué temas importantes quieres tratar sobre tu negocio en esa reunión?

5. Napisz 5–6 linijek o biznesie, który chciałbyś mieć w przyszłości: jaki to rodzaj działalności, co robiłbyś każdego dnia i dlaczego podoba ci się ten pomysł.

Me gustaría tener un negocio de... / Cada día tengo que... / Mi cliente ideal es... / En el futuro quiero desarrollar...

4. Ważne czasowniki

	Empezar	Desarrollar
yo	empezaré	desarrollaré
tú	empezarás	desarrollarás
él/ella/usted	empezará	desarrollará
nosotros/nosotras	empezaremos	desarrollaremos
vosotros/vosotras	empezaréis	desarrollaréis
ellos/ellas/ustedes	empezarán	desarrollarán