

## A2.41.1 De kunst van het onderhandelen

Sztuka negocjacji



In een goed **debat** is het belangrijk om duidelijke **argumenten** te geven. *Volgens mij* helpt het om eerst goed na te denken en daarna een paar sterke punten te kiezen. Luister ook naar je **tegenstander**, zodat je rustig kunt reageren als je het niet eens bent. Soms kun je een punt **weerleggen** met een beter voorbeeld. Korte zinnen maken je **argumentatie** makkelijker te begrijpen.

*W dobrej debacie ważne jest, aby podawać jasne argumenty. Moim zdaniem pomaga najpierw dobrze się zastanowić, a potem wybrać kilka mocnych punktów. Słuchaj też swojego przeciwnika, żebyś mógł spokojnie zareagować, jeśli się nie zgadzasz. Czasem możesz jakiś punkt odeprzeć lepszym przykładem. Krótkie zdania sprawiają, że twoja argumentacja jest łatwiejsza do zrozumienia.*

1. Wat is belangrijk bij debatteren?
  - a. Alleen ja of nee zeggen
  - b. Altijd hetzelfde voorbeeld herhalen
  - c. Goede argumenten gebruiken
  - d. Snel praten zonder pauzes
2. Wat moet je doen tijdens het debat, naast praten?
  - a. Steeds harder praten
  - b. Goed luisteren
  - c. Alleen naar jezelf luisteren
  - d. De tegenstander onderbreken

1-c 2-b

### 2. Przeczytaj dialog i odpowiedz na pytania.

Een internationaal team onder projectleider Hendrik overlegt over een nieuw projectplan

*Międzynarodowy zespół pod kierownictwem Hendrika naradza się nad nowym planem projektu*

- Hendrik:** Ik wil morgen met het team debatteren over het projectplan. *(Chcę jutro debatować z zespołem nad planem projektu.)*
- Roos:** Goed idee, maar bedenk eerst sterke argumenten voor jouw standpunt. *(Dobry pomysł, ale najpierw wymyśl mocne argumenty na poparcie swojego stanowiska.)*
- Hendrik:** Ik heb je mijn plan al verteld. Mijn voorstel is goedkoper en flexibeler; dat zal wel overtuigen. *(Już ci opowiedziałem o moim planie. Moja propozycja jest tańsza i bardziej elastyczna; to na pewno przekona.)*
- Roos:** Daar ben ik het niet helemaal mee eens. Jouw plan kost ook veel tijd. *(Nie do końca się z tym zgadzam. Twój plan również zajmuje dużo czasu.)*
- Hendrik:** Hmm, ik denk dat ik dat argument morgen wel kan weerleggen. *(Hmm, myślę, że jutro będę w stanie odeprzeć ten argument.)*
- Roos:** Dat is goed. Ik denk dat we zeker een compromis zullen vinden tussen de voorstellen. *(To dobrze. Myślę, że na pewno znajdziemy kompromis między propozycjami.)*
- Hendrik:** Ja, juist. Soms is een klein compromis beter dan blijven discussiëren. *(Tak, właśnie. Czasem mały kompromis jest lepszy niż ciągłe dyskusowanie.)*

**Roos:** Ik denk dat het een interessant debat zal worden. *(Myślę, że to będzie interesująca debata.)*

1. Waarom denkt Hendrik dat zijn voorstel het team kan overtuigen? *(Dlaczego Hendrik uważa, że jego propozycja może przekonać zespół?)*
  - a. Omdat Roos zonder twijfel al met hem eens is.
  - b. Omdat zijn plan meer tijd kost dan de andere plannen.
  - c. Omdat zijn voorstel goedkoper en flexibeler is.
  - d. Omdat hij geen debat wil, maar alleen een onderhandeling.
2. Wat verwacht Roos aan het einde van het gesprek? *(Czego Roos oczekuje na koniec rozmowy?)*
  - a. Dat Hendrik het debat wil stoppen en niets meer zegt.
  - b. Dat ze een compromis zullen vinden tussen de voorstellen.
  - c. Dat ze zeker geen compromis kunnen vinden.
  - d. Dat het debat fout zal gaan en iedereen negatief wordt.

**1-c 2-b**