

## A2.38.1 At the job interview

Na rozmowie kwalifikacyjnej



In einem **Vorstellungsgespräch** zählt der erste Eindruck. Ein gepflegtes **Erscheinungsbild** und ein fester **Händedruck** wirken professionell. *Halten wir* Blickkontakt und sprechen wir klar, dann zeigen wir **Selbstbewusstsein**. Man sollte aufrecht sitzen und Antworten zu Hause üben. Das Gespräch ist oft ein **Informationsaustausch**, deshalb ist gute *Vorbereitung* wichtig.

*W rozmowie kwalifikacyjnej liczy się pierwsze wrażenie. Zadbane **wygląd zewnętrzny** i mocny **uścisk dłoni** sprawiają profesjonalne wrażenie. Jeśli utrzymujemy kontakt wzrokowy i mówimy wyraźnie, pokazujemy  **pewność siebie**. Warto siedzieć prosto i przećwiczyć odpowiedzi w domu. Rozmowa jest często **wymianą informacji**, dlatego ważne jest dobre przygotowanie.*

1. Was ist bei der Kleidung im Gespräch wichtig?
  - a. Man soll extreme Muster tragen, damit man auffällt.
  - b. Man soll nur schwarze Kleidung kaufen.
  - c. Man soll extreme Muster bei der Kleidung vermeiden.
  - d. Man soll nur Sportkleidung anziehen.
2. Womit zeigt man Selbstbewusstsein?
  - a. Wenn man sich zurücklehnt und lümmelt.
  - b. Mit Blickkontakt.
  - c. Wenn man keine Fragen beantwortet.
  - d. Wenn man sehr leise spricht.
3. Wie wird das Vorstellungsgespräch beschrieben?
  - a. Als ein Informationsaustausch zwischen beiden Seiten.
  - b. Als ein Gespräch, in dem nur der Bewerber Fragen stellt.
  - c. Als ein Test, bei dem man keine Fehler machen darf.
  - d. Als ein langer Vortrag nur über die Firma.

1-c 2-b 3-a

## 2. Przeczytaj dialog i odpowiedz na pytania.

Ein Bewerbungsgespräch für eine Management-Position

*Rozmowa kwalifikacyjna na stanowisko menedżerskie*

<b>Thomas Schneider:</b>	Guten Tag, Frau Müller. Schön, dass Sie heute hier sind.	<i>(Dzień dobry, pani Müller. Miło, że jest Pani dziś tutaj.)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Guten Tag! Vielen Dank für die Einladung. Ich freue mich sehr.	<i>(Dzień dobry! Bardzo dziękuję za zaproszenie. Bardzo się cieszę.)</i>
<b>Thomas Schneider:</b>	Erzählen Sie mir bitte etwas über Ihre Erfahrung im Management.	<i>(Proszę mi opowiedzieć coś o Pani doświadczeniu w zarządzaniu.)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Ich habe die letzten fünf Jahre als Sales Managerin bei Bosch gearbeitet.	<i>(Przez ostatnie pięć lat pracowałam jako menedżerka sprzedaży w firmie Bosch.)</i>

<b>Thomas Schneider:</b>	Sehr spannend. Welche Anforderungen haben Sie an die Position bei Siemens?	<i>(Bardzo interesujące. Jakie ma Pani wymagania wobec stanowiska w Siemensie?)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Ich möchte strategische Entscheidungen treffen können und die Abteilung weiterentwickeln.	<i>(Chcę móc podejmować decyzje strategiczne i dalej rozwijać dział.)</i>
<b>Thomas Schneider:</b>	Wie gehen Sie mit Stress und schwierigen Situationen um?	<i>(Jak radzi sobie Pani ze stresem i trudnymi sytuacjami?)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Ich bleibe ruhig, priorisiere Aufgaben und suche gemeinsam mit dem Team nach Lösungen.	<i>(Zachowuję spokój, ustaliam priorytety zadań i wspólnie z zespołem szukam rozwiązań.)</i>
<b>Thomas Schneider:</b>	Welche Fremdsprachen sprechen Sie und wie wichtig sind sie für die Arbeit?	<i>(Jakimi językami obcymi Pani włada i jak ważne są one w pracy?)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Ich spreche fließend Englisch. Das ist für internationale Projekte wichtig. Außerdem habe ich gute Spanischkenntnisse.	<i>(Mówię płynnie po angielsku. To jest ważne przy projektach międzynarodowych. Poza tym mam dobrą znajomość hiszpańskiego.)</i>
<b>Thomas Schneider:</b>	Das ist gut. Was sind Ihre Stärken und Schwächen?	<i>(To dobrze. Jakie są Pani mocne i słabe strony?)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Meine Stärke ist effiziente Kommunikation. Meine Schwäche ist, dass ich manchmal zu ungeduldig bin.	<i>(Moją mocną stroną jest efektywna komunikacja. Moją słabą stroną jest to, że czasami jestem zbyt niecierpliwa.)</i>
<b>Thomas Schneider:</b>	Was erwarten Sie beim Gehalt und bei den Benefits?	<i>(Jakich oczekiwań ma Pani w kwestii wynagrodzenia i benefitów?)</i>
<b>Karolin Müller:</b>	Ich strebe ein Gehalt von 80.000 Euro an, plus Bonusoptionen.	<i>(Dążę do wynagrodzenia w wysokości 80 000 euro, plus opcje premii.)</i>

1. Wo hat Karolin Müller in den letzten fünf Jahren gearbeitet?
  - a. Bei Siemens in der Personalabteilung.
  - b. Als Managerin bei einer Bank.
  - c. Bei Bosch nur im Vorstellungsgespräch.
  - d. Als Sales Managerin bei Bosch.
2. Welche Fremdsprache nennt Karolin als besonders wichtig für internationale Projekte?
  - a. Englisch.
  - b. Deutsch.
  - c. Französisch.
  - d. Spanisch.

1-d 2-a