

# A2.41 Meinungen und Verhandlungen

Opinie i negocjacje

<https://app.colanguage.com/pl/niemiecki/program/a2/41>



<b>Die Diskussion</b>	(Dyskusja)	<b>Positiv</b>	(Pozytywny)
<b>Die Verhandlung</b>	(Negocjacje)	<b>Negativ</b>	(Negatywny)
<b>Der Kompromiss</b>	(Kompromis)	<b>Diskutieren</b>	(Dyskutować)
<b>Das Angebot</b>	(Oferta)	<b>Verhandeln</b>	(Negocjować)
<b>Die Meinung</b>	(Opinia)	<b>Einverstanden sein</b>	(Być zgodnym)
<b>Meiner Meinung nach ...</b>	(Moim zdaniem ...)	<b>Recht haben</b>	(Mieć rację)
<b>Das Gegenargument</b>	(Kontrargument)		

## 1. Gramatyka: Nieregularny tryb rozkazujący („sei“, „hab“, „nimm“)

Niektóre czasowniki zmieniają swój temat w Imperativ, np. sein    sei, haben    hab, nehmen    nimm.



Infinitiv (Forma podstawowa)	du (ty)	Sie (Pan/Pani)
sein (być)	sei ruhig! (bądź cicho!)	Seien Sie bitte ruhig! (Proszę być cicho!)
haben (mieć)	hab Geduld! (miej cierpliwość!)	Haben Sie Geduld! (Proszę mieć cierpliwość!)
nehmen (brać)	nimm Platz! (usiądź!)	Nehmen Sie Platz! (Proszę usiąść!)
lesen (czytać)	lies den Text! (przeczytaj tekst!)	Lesen Sie den Text! (Proszę przeczytać tekst!)
sprechen (mówić)	sprich deutlicher! (mów wyraźniej!)	Sprechen Sie deutlicher! (Proszę mówić wyraźniej!)

- Anna, \_\_\_\_\_ bitte ehrlich: Findest du unser Angebot zu teuer?  
a. sein    b. bist    c. seid    d. sei
- \_\_\_\_\_ ein bisschen Geduld, wir finden sicher einen guten Kompromiss.  
a. Hast    b. Habe    c. Hab    d. Hat
- \_\_\_\_\_ Platz und hör dir bitte zuerst alle Argumente an.  
a. Nehme    b. Nimm    c. Nimmst    d. Nehm
- \_\_\_\_\_ Sie offen für andere Meinungen und hören Sie aktiv zu.  
a. Seien    b. Seid    c. Sei    d. Sind

1. sei 2. Hab 3. Nimm 4. Seien

## 2.Ćwiczenia

### 1. Spotkanie zespołu: nowa oferta pracy zdalnej (Audio dostępne w aplikacji)



**Słowa do użycia:** Angebot, Meinung, Diskussion, Kompromiss, negativ, Gegenargument, positiv

In unserem Unternehmen gibt es ein neues \_\_\_\_\_ : Zwei Tage pro Woche Homeoffice. Die Chefin bittet das Team, ehrlich zu sein und die eigene \_\_\_\_\_ zu sagen. Einige Kolleginnen finden das sehr \_\_\_\_\_ , weil sie dann weniger fahren müssen. Andere sehen auch \_\_\_\_\_ e Punkte, zum Beispiel weniger Kontakt mit dem Team.

Im Meeting gibt es eine ruhige \_\_\_\_\_. Die Chefin sagt: „Seien Sie offen, sagen Sie, was Sie denken.“ Ein Kollege bringt ein \_\_\_\_\_ : Zu Hause gibt es manchmal Kinderlärm. Am Ende machen alle einen \_\_\_\_\_ : Drei Monate Testphase. Danach verhandelt das Team noch einmal und entscheidet zusammen weiter.

*W naszej firmie pojawiła się nowa **oferta** : dwa dni w tygodniu pracy zdalnej. Szefowa prosi zespół, by byli szczerzy i wyrazili własną **opinię** . Niektóre koleżanki uważają to za bardzo **pozytywne** , ponieważ wtedy muszą rzadziej dojeżdżać. Inni dostrzegają też **negatywne** strony, na przykład mniejszy kontakt z zespołem.*

*Na spotkaniu toczy się spokojna **dyskusja** . Szefowa mówi: „Bądźcie otwarci, mówcie, co myślicie.” Jeden kolega przedstawia **argument przeciwny** : w domu czasami jest hałas dzieci. Na końcu wszyscy dochodzą do **kompromisu** : trzy miesiące okresu próbnego. Potem zespół ponownie negocjuje i wspólnie podejmie dalszą decyzję.*

1. Warum findet ein Teil des Teams das Homeoffice-Angebot positiv?

\_\_\_\_\_

2. Welche negativen Punkte gibt es in dem Text? Nennen Sie mindestens einen.

\_\_\_\_\_

### 2. Wybierz poprawne rozwiązanie

1. Meiner Meinung nach \_\_\_\_\_ wir beim Kunden ruhig bleiben und sehr höflich sein. (Moim zdaniem powinniśmy zachować spokój przy kliencie i być bardzo uprzejmi.)
- a. würden sollen      b. sollen würden      c. sollten      d. sollen
2. Gestern \_\_\_\_\_ wir, das Angebot sei zu positiv formuliert und nicht realistisch genug. (Wczoraj myśleliśmy, że oferta jest sformułowana zbyt optymistycznie i niewystarczająco realistycznie.)
- a. haben gedacht      b. dachte      c. denksten      d. dachten

3. \_\_\_\_\_ bitte offen für ein Gegenargument, dann finden wir leichter einen Kompromiss. (Proszę, bądź otwarty na kontrargument, wtedy łatwiej znajdziemy kompromis.)  
 a. Seien      b. Sei      c. War      d. Bist
4. \_\_\_\_\_ bei der Verhandlung etwas Geduld, wir sollten zuerst alle Meinungen hören. (Miej trochę cierpliwości podczas negocjacji — najpierw powinniśmy wysłuchać wszystkich opinii.)  
 a. Haben      b. Hab      c. Hast      d. Habe

1. sollten 2. dachten 3. Sei 4. Hab

### 3. Uzupełnij dialogi

#### a. Kollegin diskutiert Überstunden im Teammeeting

- Anna, Projektmanagerin:** *Meiner Meinung nach sind so viele Überstunden negativ, wir brauchen einen besseren Plan.* (Moim zdaniem tak dużo nadgodzin jest szkodliwe, potrzebujemy lepszego planu.)
- Martin, Kollege:** 1. \_\_\_\_\_ (Rozumiem twój kontrargument, ale czasami nadgodziny też mają zalety, na przykład przed ważną prezentacją.)
- Anna, Projektmanagerin:** *Okay, ich bin einverstanden, aber wir sollten in der nächsten Verhandlung mit der Chefin über klare Grenzen sprechen.* (Dobrze, zgadzam się, ale przy następnych negocjacjach z szefową powinniśmy poruszyć kwestię jasnych granic.)
- Martin, Kollege:** 2. \_\_\_\_\_ (W porządku, zaproponujemy wtedy na spotkaniu kompromis: maksymalnie dwie nadgodziny w tygodniu.)

#### b. Mietverhandlung mit dem Vermieter

- Herr Keller, Vermieter:** *Mein Angebot ist 900 Euro im Monat, was halten Sie davon?* (Moja propozycja to 900 euro miesięcznie, co o tym sądzisz?)
- Lisa, Mieterin:** 3. \_\_\_\_\_ (Szczercze mówiąc, uważam, że to za dużo; moim zdaniem 800 euro byłoby odpowiednie za to mieszkanie.)
- Herr Keller, Vermieter:** *Ihr Gegenargument verstehe ich, aber 850 Euro wäre ein guter Kompromiss.* (Rozumiem twój kontrargument, ale 850 euro byłoby dobrym kompromisem.)
- Lisa, Mieterin:** 4. \_\_\_\_\_ (Z tym się zgadzam, brzmi to dla mnie uczciwie.)

1. Ich verstehe dein Gegenargument, aber manchmal sind Überstunden auch positiv, zum Beispiel vor einer wichtigen Präsentation. 2. Gut, dann schlagen wir im Meeting einen Kompromiss vor: maximal zwei Überstunden pro Woche. 3. Ehrlich gesagt finde ich das zu hoch, meiner Meinung nach ist 800 Euro passend für diese Wohnung. 4. Damit bin ich einverstanden, das klingt für mich fair und positiv.

#### 4. Odpowiedz na pytania, używając słownictwa z tego rozdziału.

1. Sie sind in einer Besprechung mit Kolleginnen und Kollegen. Jemand macht einen Vorschlag, den Sie nicht gut finden. Wie sagen Sie höflich Ihre Meinung?  

---
2. Ihr Chef bittet Sie, mehr zu arbeiten, aber ohne mehr Gehalt. Wie reagieren Sie? Nennen Sie kurz Ihre Meinung und einen möglichen Kompromiss.  

---
3. Eine Kollegin sagt: „Homeoffice ist schlecht für das Team.“ Wie antworten Sie? Nennen Sie einen positiven und einen negativen Punkt.  

---
4. Sie verhandeln mit einem neuen Kunden über einen Vertrag. Was ist Ihrer Meinung nach wichtig in einer Verhandlung? Nennen Sie zwei Punkte.  

---

**5. Napisz 5 lub 6 zdań o sytuacji w Twojej pracy lub nauce, w której musiałeś wyrazić swoją opinię lub negocjować kompromis.**

*Meiner Meinung nach ist ... / Ich bin damit einverstanden, weil ... / Ein Vorteil ist ..., ein Nachteil ist ... / Am Ende haben wir beschlossen, dass ...*

---

---

---

**3. Ważne czasowniki**

	<b>Sollen</b>	<b>Denken</b>
ich	sollte	dachte
du	solltest	dachtest
er/sie/es	sollte	dachte
wir	sollten	dachten
ihr	solltet	dachtet
sie	sollten	dachten