



A2.41 Opinie i negocjacje

- Wyraż swoją opinię
- Naucz się podstawowych zwrotów do omawiania poglądów

Sądzić	Według mnie
Myśleć	Jeśli chodzi o tę sprawę, to
Moim zdaniem	Jeśli chodzi o mnie
W mojej opinii	Co o tym sądzisz?
Uważam, że	Co uważasz?
Sądzę, że	Jakie jest twoje zdanie w tej sprawie?
Myślę, że	

1. Zeskanuj kod QR, aby obejrzeć wideo, lub przeczytaj tekst. (QR: Audio)

W pracy lub w domu czasem ktoś wygłasza inne zdanie i trudno nam to przyjąć. *Wydaje mi się, że* najgorzej jest wtedy, gdy inni potwierdzają jego słowa, a nie nasze. Gdy coś jest przeciwne naszemu **światopoglądowi**, warto zapytać: „Co chciałeś powiedzieć?”. Czasem problem jest tylko **w twojej głowie**. Zrozumienie intencji pomaga, bo w **dyskusji** często chodzi nie o prawdę, lecz o to, **kto ma rację**.



1. Co najlepiej zrobić, gdy ktoś mówi coś przeciwnego twojemu światopoglądowi?
 - a. Od razu potwierdzić jego zdanie.
 - b. Udawać, że to cię nie obchodzi.
 - c. Zacząć krzyczeć i przerwać rozmowę.
 - d. Zapytać go, co chciał powiedzieć.
2. Dlaczego sytuacja jest najgorsza, gdy inni zgadzają się z kimś, a nie z tobą?
 - a. Bo musisz szybko wyjść z domu.
 - b. Bo nie ma czasu na dyskusję.
 - c. Bo to uderza w twoje ego.
 - d. Bo nie rozumiesz języka.

1-d 2-c

2. Gramatyka: Wyrażanie opinii i (nie)zgadzanie: *Wydaje mi się, że*, **Masz rację**, **Nie zgadzam się z tobą...**

W języku polskim używa się różnych zwrotów w dyskusji, które pozwalają wyrazić własną opinię oraz pokazać, czy zgadzamy się z rozmówcą, czy mamy inne zdanie. Dzięki nim rozmowa jest bardziej naturalna i uporządkowana.



Wyrażasz opinię	Zgadzasz się z rozmówcą	Nie zgadzasz się z rozmówcą
Wydaje mi się, że	Absolutnie się z tobą zgadzam	To nieprawda
Chcę powiedzieć, że	Masz rację	Nie zgadzam się z tobą
Jestem zdania, że	Ja też tak myślę	Nie masz racji
Z mojego punktu widzenia	To dobry argument	Trzeba też wziąć pod uwagę, że
Chciałbym/chciałabym zauważyć	Podzielim twoją opinię	Mam inne zdanie na ten temat.
	Zgadzam się w tej kwestii	Nie sądzę, żeby to było prawdą.
	Dokładnie tak	Widzę to inaczej

1. _____ to jest dobry pomysł na spotkanie z klientem.
a. *Wydaje mnie się, że* b. *Wydaje mi się, że* c. *Wydaje mi się*
d. *Wydaje mi, że*
2. _____ - lepiej wysłać ten e-mail jeszcze dzisiaj.
a. *Masz racja* b. *Masz rację?* c. *Masz rację* d. *Masz prawdę*
1. *Wydaje mi się, że* 2. *Masz rację*



Przepisz zwroty (QR: AI+)

1. (Wydaje mi się, że) Praca z domu jest wygodna.

2. (Zgadzam się z tobą) Ten raport jest bardzo czytelny.

3. (Nie zgadzam się z tobą) To jest najlepszy hotel w mieście.

3. Ćwiczenia

1. Dopasuj elementy o powiązanim znaczeniu.

- | | |
|------------------------|-----------------------------|
| a. Moim zdaniem | 1. Jakie jest twoje zdanie? |
| b. Co o tym sądzisz? | 2. W mojej opinii |
| c. Sądzę, że | 3. Dla mnie |
| d. Jeśli chodzi o mnie | 4. Myślę, że |

a-2 b-1 c-4 d-3



2. Ankieta w pracy: zasady pracy zdalnej (QR: Audio)

Wypełnij luki: opinię, Nie zgadzam, Moim zdaniem



Dział HR wysłał krótką ankietę o pracy zdalnej. Proszą, aby każdy napisał swoją (1) _____ : ile dni w tygodniu pracować z domu i jak ustalać godziny dostępności. Firma chce też wiedzieć, czy spotkania online powinny być obowiązkowe dla wszystkich.

W mailu jest prośba o konkretne argumenty. Można też dodać propozycję kompromisu, np. dwa dni zdalnie i jeden wspólny dzień w biurze. HR prosi, żeby w odpowiedzi użyć kilku zwrotów, np. (2) _____ i (3) _____ się z tobą.

1. Jakie rozwiązanie pracy zdalnej zaproponowałbyś/zaproponowałabyś dla tej firmy i dlaczego?
-

3. Posłuchaj fragmentu audio i wybierz poprawną odpowiedź. (QR: Audio)

- | | | | |
|--|--------------------------|--------------------------|--|
| | Prawda | Fałsz | |
| 1. Mówczyni uważa, że problemem jest cena, a dostawa wygląda w porządku. | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | |
| 2. Mówczyni chce od razu zakończyć rozmowy, bo nie widzi sensu negocjacji. | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | |
| 3. Jej plan to poprosić o zniżkę lub dłuższy czas na zapłatę. | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | |

4. Wybierz poprawne rozwiązanie

1. Gdybyśmy mieli więcej czasu na spotkaniu, _____, że to dobry argument.
a. sądzę b. sądzilibyśmy c. sądziłem d. sądziłbym
2. Gdybyś znał wszystkie koszty, _____, że ta oferta jest uczciwa.
a. myślałeś b. myślałbym c. myślisz d. myślałbyś
3. Gdybym miał więcej danych, _____, że klient się zgodzi.
a. sądzę b. sądził c. sądziliby d. sądziłbym

1. sądziłbym 2. myślałbyś 3. sądziłbym

5. Odgrywanie ról - dialogi (QR: Audio)

Negocjacja ceny internetu



- Klient (Marek):** *Dzień dobry, dzwonię w sprawie przedłużenia umowy na internet. Moim zdaniem płacę za dużo.*
- Konsultantka (Agnieszka):** *Dzień dobry. Jeśli chodzi o tę sprawę, to mogę zaproponować pakiet za 69 zł, ale z umową na 24 miesiące.*
- Klient (Marek):** *Według mnie 24 miesiące to za długo. Co pani o tym sądzi? Czy jest opcja na 12 miesięcy?*
- Konsultantka (Agnieszka):** *Sądzę, że na 12 miesięcy też się da, ale wtedy cena będzie 79 zł. Myślę, że to uczciwa oferta.*
- Klient (Marek):** *W mojej opinii 79 zł jest ok, jeśli będzie szybszy internet. Poproszę ten wariant na 12 miesięcy.*

1. Dlaczego Marek dzwoni do operatora i co chce zmienić w umowie?

6. Mówienie (QR: AI+)

Moim zdaniem... / Wydaje mi się, że... / Nie zgadzam się z tobą, ponieważ...



1. W pracy kolega proponuje spotkanie o 7:30, a ty wolisz 9:00 — co o tym sądzisz i dlaczego?

2. Znajomy uważa, że lepiej wynająć mieszkanie poza centrum, a ty wolisz mieszkać bliżej pracy — jakie jest twoje zdanie w tej sprawie?

7. Pisanie: E-mail (QR: AI+)

Cześć!

W piątek żegnamy Tomka z zespołu. Chcemy kupić wspólny prezent i zebrać składkę. Mamy dwie opcje: **karta podarunkowa do Empiku** albo **voucher do restauracji**. Budżet: około 50 zł od osoby.

Co o tym sądzisz? Która opcja jest lepsza? Jeśli masz inny pomysł, napisz proszę. Do jutra chcę wysłać informację do całego zespołu.

Pozdrawiam,
Kasia



Napisz odpowiednią odpowiedź: *Moim zdaniem lepsza będzie... / Wydaje mi się, że... / Masz rację, ale... / Nie zgadzam się, bo...*

Ważne czasowniki

ja
ty
on/ona/ono
my
wy
oni/one

Sądzić (*sądzić*)

Tryb warunkowy
sądziłbym/sądziłabym
sądziłbyś/sądziłabyś
sądziłby/sądziłaby/sądziłoby
sądzilibyśmy/sądzilybyśmy
sądzilibyście/sądzilybyście
sądziliby/sądziły

Myśleć (*myśleć*)

Tryb warunkowy
myślałbym/myślałabym
myślałbyś/myślałabyś
myślałby/myślałaby
myślelibyśmy/myślałybyśmy
myślelibyście/myślałybyście
myśleliby/myślałyby