

B1.43.2 Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...?

Interrogativos: ¿Te importa...? - ¿Sabes que...? }



Os interrogativos são usados para propor, pedir, oferecer ou confirmar algo de forma educada.

| Forma interrogativa | Exemplo |
|---------------------------------|---|
| ¿Te importa / importaría si...? | ¿Te importa si revisamos la oferta? (<i>Você se importa se revisarmos a oferta?</i>) |
| ¿Qué + verbo? | ¿Qué hacemos con el contrato? (<i>O que fazemos com o contrato?</i>) |
| ¿Te / Le + verbo? | ¿Le preparo una contraoferta? (<i>Preparo-lhe uma contraproposta?</i>) |
| ¿Verbo...? | ¿Cerramos el trato hoy? (<i>Fechamos o negócio hoje?</i>) |
| ¿Quiere que le ayude...? | ¿Quiere que le ayude con el anticipo? (<i>Quer que eu o ajude com o adiantamento?</i>) |
| ¿Sabes que...? | ¿Sabes que el coste incluye garantía? (<i>Você sabe que o custo inclui garantia?</i>) |
| ¿Cómo dice...? | ¿Cómo dice? No entendí la comisión. (<i>Como disse? Não entendi a comissão.</i>) |
| ¿Entiendes? | ¿Entiendes? Hablo del tipo de cambio. (<i>Você entende? Estou falando da taxa de câmbio.</i>) |

1. Traduza e escolha a resposta correta

- ¿_____ si revisamos el coste y la garantía antes de firmar el contrato? (*Você se importa se revisarmos o custo e a garantia antes de assinar o contrato?*)
a. Te importa b. Te importas c. Te importa que d. Le importa
- ¿_____ con el anticipo si finalmente rescindimos el trato? (*O que fazemos com o adiantamento se, por fim, rescindirmos o acordo?*)
a. Qué hacemos qué b. Qué hace c. Qué hacemos d. Qué hacemos de
- ¿_____ una contraoferta con una rebaja y sin recargo? (*Quer que eu lhe prepare uma contraproposta com um desconto e sem acréscimo?*)
a. Preparo le b. Le prepara c. Le preparar d. Le preparo
- ¿_____ el tipo de cambio de hoy afecta al precio final en euros? (*Você sabe que a taxa de câmbio de hoje afeta o preço final em euros?*)
a. Sabes qué b. Sabe que c. Sabes de que d. Sabes que

1. Te importa 2. Qué hacemos 3. Le preparo 4. Sabes que

2. Rewrite the phrases (QR: IA+)



- (¿Te importa si...?) Revisamos la oferta otra vez antes de firmar.

(*Você se importa se revisarmos a oferta mais uma vez antes de assinar?*)

- (¿Qué + verbo...?) Tenemos este contrato sobre la mesa. Escríbelo en una sola pregunta.

(O que fazemos com o contrato?)

3. (¿Le + verbo...?) Necesito enviar una contraoferta al cliente.
-

(Preparo uma contraproposta para o senhor/a senhora?)

4. (¿Verbo...?) Podemos cerrar el trato hoy.
-

(Feçamos o negócio hoje?)

1. ¿Te importa si revisamos la oferta otra vez antes de firmar? 2. ¿Qué hacemos con el contrato? 3. ¿Le preparo una contraoferta? 4. ¿Cerramos el trato hoy?

3. Corrija o erro

1. ¿Sabes si el precio incluye la comisión bancaria?
-

Você sabe que o preço inclui a comissão bancária?

2. ¿Te importa que revisamos el tipo de cambio ahora?
-

Você se importa se revisarmos a taxa de câmbio agora?

1. ¿Sabes que el precio incluye la comisión bancaria? 2. ¿Te importa si revisamos el tipo de cambio ahora?