

## A2.41.1 De kunst van het onderhandelen

*A arte de negociar*



In een goed **debat** is het belangrijk om duidelijke **argumenten** te geven. *Volgens mij* helpt het om eerst goed na te denken en daarna een paar sterke punten te kiezen. Luister ook naar je **tegenstander**, zodat je rustig kunt reageren als je het niet eens bent. Soms kun je een punt **weerleggen** met een beter voorbeeld. Korte zinnen maken je **argumentatie** makkelijker te begrijpen.

*Em um bom debate é importante apresentar argumentos claros. Na minha opinião, ajuda pensar bem primeiro e depois escolher alguns pontos fortes. Ouça também o seu adversário, para que você possa reagir com calma quando não concordar. Às vezes, você pode refutar um ponto com um exemplo melhor. Frases curtas tornam sua argumentação mais fácil de entender.*

1. Wat is belangrijk bij debatteren?
  - a. Alleen ja of nee zeggen
  - b. Altijd hetzelfde voorbeeld herhalen
  - c. Goede argumenten gebruiken
  - d. Snel praten zonder pauzes
2. Wat moet je doen tijdens het debat, naast praten?
  - a. De tegenstander onderbreken
  - b. Steeds harder praten
  - c. Alleen naar jezelf luisteren
  - d. Goed luisteren

**1-c 2-d**

### 2. Leia o diálogo e responda às perguntas.

Een internationaal team onder projectleider Hendrik overlegt over een nieuw projectplan

*Uma equipa internacional, sob a liderança do gestor de projeto Hendrik, discute um novo plano de projeto*

- Hendrik:** Ik wil morgen met het team debatteren over het projectplan. *(Quero debater amanhã com a equipa sobre o plano do projeto.)*
- Roos:** Goed idee, maar bedenk eerst sterke argumenten voor jouw standpunt. *(Boa ideia, mas primeiro pensa em argumentos fortes para o teu ponto de vista.)*
- Hendrik:** Ik heb je mijn plan al verteld. Mijn voorstel is goedkoper en flexibeler; dat zal wel overtuigen. *(Já te falei do meu plano. A minha proposta é mais barata e mais flexível; isso deve convencer.)*
- Roos:** Daar ben ik het niet helemaal mee eens. Jouw plan kost ook veel tijd. *(Não concordo totalmente com isso. O teu plano também demora muito tempo.)*
- Hendrik:** Hmm, ik denk dat ik dat argument morgen wel kan weerleggen. *(Hmm, acho que amanhã vou conseguir refutar esse argumento.)*
- Roos:** Dat is goed. Ik denk dat we zeker een compromis zullen vinden tussen de voorstellen. *(Isso é bom. Acho que certamente vamos encontrar um compromisso entre as propostas.)*
- Hendrik:** Ja, juist. Soms is een klein compromis beter dan blijven discussiëren. *(Sim, exatamente. Às vezes, um pequeno compromisso é melhor do que continuar a discutir.)*
- Roos:** Ik denk dat het een interessant debat zal worden. *(Acho que vai ser um debate interessante.)*

1. Waarom denkt Hendrik dat zijn voorstel het team kan overtuigen? *(Porque é que Hendrik acha que a sua proposta pode convencer a equipa?)*
  - a. Omdat zijn voorstel goedkoper en flexibeler is.
  - b. Omdat Roos zonder twijfel al met hem eens is.
  - c. Omdat hij geen debat wil, maar alleen een onderhandeling.
  - d. Omdat zijn plan meer tijd kost dan de andere plannen.
2. Wat verwacht Roos aan het einde van het gesprek? *(O que é que Roos espera no final da conversa?)*
  - a. Dat het debat fout zal gaan en iedereen negatief wordt.
  - b. Dat ze zeker geen compromis kunnen vinden.
  - c. Dat Hendrik het debat wil stoppen en niets meer zegt.
  - d. Dat ze een compromis zullen vinden tussen de voorstellen.

**1-a 2-d**