

A2.33 Mi propio negocio

My own business

https://app.colanguage.com/spanish/syllabus/a2/33



La clienta	(The (female) client)	Alguno	(Some / any)
El empresario	(The businessman / entrepreneur)	Comercial	(Salesperson / commercial)
El impuesto	(The tax)	Optimista	(Optimistic)
La gestoría	(The management agency / administrative services)	Próximo	(Next)
El maletín	(The briefcase)	Adivinar	(To guess)
La tarjeta de visita	(The business card)	Cumplir deseos	(To grant wishes)
El socio	(The (business) partner)	Ganar dinero	(To earn money)
La duda	(The doubt)	Montar un negocio	(To set up a business)
La esperanza	(The hope)	Organizar reuniones	(To organize meetings)
La idea	(The idea)	Tener un negocio	(To run a business)
El sueño	(The dream)	Tener una tienda	(To run a shop)

1. Dialogue: Mi propio negocio: la evolución de las startups en España

Entrevistador:	¿Cómo ves la evolución de las startups en España en los últimos años?	(How do you view the evolution of startups in Spain over recent years?)
Emprendedora:	Hoy en día, los emprendedores están mucho mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.	(Today, entrepreneurs are much better prepared and have a deeper understanding of the market.)
Entrevistador:	¿Qué sectores consideras que están destacando más?	(Which sectors do you think are standing out the most?)
Emprendedora:	Sin duda, la tecnología y la salud están ganando terreno rápidamente. La digitalización está impulsando todo esto.	(Without a doubt, technology and healthcare are gaining ground quickly. Digitalization is driving much of this.)
Entrevistador:	¿Y qué desafíos enfrentan las startups en este entorno tan competitivo?	(And what challenges do startups face in such a competitive environment?)
Emprendedora:	El mayor desafío es encontrar clientes y escalar el negocio. Los fondos son útiles, pero lo más importante es la demanda.	(The biggest challenge is finding customers and scaling the business. Funding helps, but demand is what matters most.)
Entrevistador:	¿Cómo ayuda Lanzadera a resolver estos problemas?	(How does Lanzadera help address these problems?)
Emprendedora:	Les damos las herramientas necesarias, tanto en financiación como en mentoría, para que puedan acelerar su crecimiento.	(We provide the necessary tools — both financing and mentoring — so they can accelerate their growth.)

- Entrevistador:**

¿Cuál es el consejo clave que les das a los emprendedores que empiezan?

*(What is the key piece of advice you give to entrepreneurs who are starting out?)*
- Emprendedora:**

Que no se obsesionen con la financiación; lo más importante es validar el modelo de negocio.

*(Don't obsess over funding; the most important thing is validating the business model.)*
- Entrevistador:**

Sí, sin duda, la validación del negocio es clave.

*(Yes, validation of the business is definitely key.)*

1. ¿Cómo ve la emprendedora a los emprendedores de hoy en día?
- a. Solo sueñan con ganar dinero rápido.

b. Quieren montar una tienda pero no tienen ninguna idea.

c. Están mejor preparados y tienen más conocimiento del mercado.

d. Están peor preparados y tienen muchas dudas sobre el mercado.
2. ¿Qué sectores están ganando terreno, según la emprendedora?
- a. Solo el comercio tradicional y las tiendas pequeñas.

b. Los maletines y las tarjetas de visita.

c. Las gestorías y los impuestos.

d. La tecnología y la salud.

1-c 2-d

2. Grammar: Difference between ir/irse, venir/venirse, llevar/llevarse

The verbs ir, venir and llevar express movement or transportation. Their reflexive forms irse, venirse and llevarse add emphasis, intention or personal involvement.



Verbo (Verb)	Significado (Meaning)	Ejemplo (Example)
Ir	Movimiento hacia un lugar (Movement to a place)	<b>Voy</b> al trabajo. (I go to work.)
Irse	Salir de un lugar (énfasis) (Leaving a place (emphasis))	<b>Me voy</b> de la empresa. (I'm leaving the company.)
Venir	Llegar (To arrive)	¿ <b>Vienes</b> a la gestoría? (Are you coming to the agency?)
Venirse	Llegar con fuerza o decisión (To arrive forcefully or decisively)	<b>Se viene</b> con nosotros. (He's coming with us.)
Llevar	Transportar algo a otro lugar (To transport something to another place)	<b>Llevo</b> mi maletín al trabajo. (I take my briefcase to work.)
Llevarse	Tomar algo consigo (To take something with you)	<b>Se lleva</b> el ordenador a casa. (He/She takes the computer home.)

1. Cada mañana \_\_\_\_\_ a la gestoría y luego \_\_\_\_\_ a visitar a los clientes.
- a. voy / me voy

b. vengo / me vengo

c. llevo / me llevo

d. me voy / voy

2. Mañana \_\_\_\_\_ a mi oficina y \_\_\_\_\_ el maletín con los contratos.  
a. vienes / llevas      b. te vienes / te vas      c. vas / llevas      d. vienes / te llevas
3. Hoy \_\_\_\_\_ pronto de la tienda y mi socio se queda con los clientes.  
a. me vengo      b. vengo      c. me voy      d. voy
4. Cuando voy a la gestoría siempre \_\_\_\_\_ las facturas y a veces \_\_\_\_\_ también mi portátil.  
a. me llevo / llevo      b. traigo / me traigo      c. llevo / me llevo      d. llevo / llevo
1. voy / me voy 2. vienes / te llevas 3. me voy 4. llevo / me llevo

### 3.Exercises

#### 1. A new business in the neighborhood (Audio available in app)



**Words to use:** tarjeta de visita, idea, maletín, socio, optimista, gestoría, sueño, impuestos

Luis es ingeniero y vive en Valencia. Siempre ha tenido el \_\_\_\_\_ de tener su propio negocio. Ahora quiere montar una pequeña gestoría en su barrio para ayudar a autónomos y a pequeñas empresas.

Tiene una \_\_\_\_\_ clara: ofrecer un servicio sencillo y personal. Cada mañana va a la oficina muy temprano, abre la puerta, enciende el ordenador y organiza las facturas del día anterior. Después revisa los \_\_\_\_\_ de sus clientes y prepara los pagos. A veces tiene dudas y llama a otra \_\_\_\_\_ para preguntar.

Luis todavía no tiene muchos clientes, pero es muy \_\_\_\_\_. Ha preparado una \_\_\_\_\_ con su nombre, su correo electrónico y su teléfono. También compra un \_\_\_\_\_ nuevo para llevar los documentos cuando va a las reuniones. Su próximo paso es buscar un \_\_\_\_\_ para desarrollar el negocio y organizar reuniones con posibles clientes del barrio.

*Luis is an engineer and lives in Valencia. He has always had the **dream** of owning his own business. Now he wants to open a small accounting office in his neighborhood to help self-employed people and small businesses.*

*He has a clear **idea** : to offer a simple, personalized service. Every morning he goes to the office very early, opens the door, turns on the computer, and organizes the invoices from the previous day. Then he reviews his clients' **taxes** and prepares the payments. Sometimes he has questions and calls another **accounting office** to ask for advice.*

*Luis still doesn't have many clients, but he is very **optimistic** . He has prepared a **business card** with his name, email address, and phone number. He has also bought a new **briefcase** to carry documents to meetings. His next step is to find a **partner** to grow the business and to arrange meetings with potential clients in the neighborhood.*

1. ¿Qué tipo de negocio quiere montar Luis y para quién es este servicio?

2. ¿Qué hace Luis cada mañana cuando llega a la oficina?

#### 2. Choose the correct solution

1. Para empezar con nuestro negocio, \_\_ un plan de marketing efectivo.

*(To start with our business, we will develop an effective marketing plan.)*

a. desarrollamos

b. desarrollaría

c. desarrollamos

d. desarrollaremos

2. Si conseguimos clientes, \_\_ las reuniones semanales con mucha organización. (If we get clients, we will organize the weekly meetings with a lot of organization.)  
 a. organizo      b. organizamos      c. organizaríamos      d. organizaremos
3. Cuando \_\_ todos los papeles, podremos abrir la tienda. (When we have all the papers, we will be able to open the store.)  
 a. tengamos      b. tenemos      c. tendríamos      d. teníamos
4. \_\_ mucho dinero si nuestros socios confían en el proyecto. (We will earn a lot of money if our partners trust in the project.)  
 a. Ganaremos      b. Ganaríamos      c. Ganábamos      d. Ganamos
1. desarrollaremos 2. organizaremos 3. tengamos 4. Ganaremos

### 3. Complete the dialogues

#### a. Reunión para montar un negocio nuevo

- María:** *Hola Javier, ¿has pensado ya en la idea para nuestro negocio?* (Hi Javier, have you already thought about the idea for our business?)
- Javier:** 1. \_\_\_\_\_ (Yes, I think we could set up an online store to sell organic products.)
- María:** *Me gusta, pero tengo algunas dudas sobre la gestión y los impuestos que tenemos que pagar.* (I like that, but I have some questions about the management firm and the taxes we'll have to pay.)
- Javier:** 2. \_\_\_\_\_ (Sure, I can take care of scheduling meetings with the management firm and preparing the business cards.)
- María:** *Perfecto, yo me ocuparé del maletín con los documentos y de la contabilidad diaria para llevar bien el negocio.* (Perfect, I'll handle the briefcase with the documents and manage the daily accounting to keep the business on track.)
- Javier:** 3. \_\_\_\_\_ (I hope we start making money soon and achieve our dream of having a successful business.)

#### b. Charla con una cliente sobre productos y pagos

- Lucía:** *Buenos días, Sofía, ¿te interesa alguno de nuestros productos nuevos?* (Good morning, Sofía, are you interested in any of our new products?)
- Sofía:** 4. \_\_\_\_\_ (Yes, I like this wallet, but I have some questions about the price and the taxes.)
- Lucía:** *El precio incluye el impuesto, y si quieres, puedo darte nuestra tarjeta de visita para que me contactes.* (The price includes taxes, and if you'd like, I can give you our business card so you can contact me.)
- Sofía:** 5. \_\_\_\_\_ (Perfect, how can I pay? Do you accept card or only cash?)

Lucía:

Aceptamos tarjeta y efectivo. Además, la próxima semana organizaremos una reunión para presentar más productos.

(We accept both card and cash. Also, next week we'll hold a meeting to showcase more products.)

Sofía:

6. \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

(Great, I want to make my dream come true of having unique items to gift. Thanks for the information.)

1. Sí, creo que podemos montar una tienda online para vender productos ecológicos. 2. Claro, yo puedo encargarme de organizar las reuniones con la gestoría y preparar las tarjetas de visita. 3. Espero que ganemos dinero pronto y que cumplamos nuestros deseos de tener un negocio exitoso. 4. Sí, me gusta esta cartera, pero tengo dudas sobre el precio y los impuestos. 5. Perfecto, ¿cómo puedo pagar? ¿Aceptan tarjeta o solo efectivo? 6. Genial, quiero cumplir el sueño de tener artículos únicos para regalar. Gracias por la información.

4. Answer the questions using the vocabulary from this chapter.

1. ¿Qué tipo de negocio te gustaría montar y por qué te interesa ese sector?

\_\_\_\_\_
2. Imagina que ya tienes tu propio negocio. ¿Cómo es un día normal de trabajo para ti? Nombra dos o tres tareas que haces.

\_\_\_\_\_
3. Piensa en otra persona que trabaja contigo (un socio o un empleado). ¿Qué hace esa persona y qué haces tú cada día?

\_\_\_\_\_
4. Tienes una reunión con tu gestor mañana. ¿Qué temas importantes quieres tratar sobre tu negocio en esa reunión?

\_\_\_\_\_

5. Write 5 or 6 lines about a business you would like to have in the future: what type of business it would be, what you would do every day, and why you like this idea.

Me gustaría tener un negocio de... / Cada día tengo que... / Mi cliente ideal es... / En el futuro quiero desarrollar...

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

4. Important verbs

	Empezar	Desarrollar
yo	empezaré	desarrollaré
tú	empezarás	desarrollarás
él/ella/usted	empezará	desarrollará
nosotros/nosotras	empezaremos	desarrollaremos
vosotros/vosotras	empezaréis	desarrollaréis
ellos/ellas/ustedes	empezarán	desarrollarán